

INFORME DEL GERENTE GENERAL DE FVTELECOM CIA. LTDA. A LA JUNTA

GENERAL DE SOCIOS SOBRE LA MARCHA DE LA COMPAÑÍA DURANTE EL EJERCICIO

ECONOMICO 2013

Presento a los señores accionistas el informe de labores correspondiente al ejercicio económico cortado al 31 de diciembre de 2013.

ANALISIS DE OPERACION

Durante el año 2013 se mantuvieron contactos con empresas estratégicas, a las cuales se les brindó nuestros servicios, se implementa estrategias de venta más agresivas para ganar mercado cosa que sucede con las empresas que son nuestros clientes y que han confiado en nuestra labor, clientes que ayudan a cumplir los nuevos objetivos a alcanzar. En este año se trató de participar en procesos de compras públicas, pero la competencia es dura con resultados no alentadores.

Sin embargo, no se debe subestimar el efecto que se tenga sobre una operación, modificación o eliminación de un proceso en particular, ya que en ocasiones en lugar de obtener una mejora se genera un problema mayor.

ANALISIS GENERAL

La empresa FVTELECOM CIA. LTDA. tiene como objeto la compra venta de equipos eléctricos y electrónicos, cable, y la construcción de redes de cobre, fibra y cableado estructurado, entre otros. Uno de los objetivos a la que apunta la empresa es en enfocarse más al mantenimiento de redes de cobre y fibra óptica e instalación de acometidas de última milla y equipos de telecomunicaciones, por otro lado el realizar proyectos de cableado estructurado ha contribuido a mejorar la situación de la empresa.

Como planificación a un futuro inmediato y mediano se debe contar con lo siguiente:

- Solidez financiera, productiva y rentable de la compañía.

- Supervisión constante y profunda de los trabajos que realice la empresa.
- Mejoramiento en atención al cliente, se ve reflejado en los ingresos a la empresa.
- Acercamiento con varias empresas para que utilicen nuestros servicios y para la firma de convenios.
- Aprovechamiento eficaz de todas las posibilidades que cuenta la empresa para un mejoramiento continuo.
- Con los ahorros obtenidos de tiempos, movimientos, procesos, etc., podemos realizar ahorros reales en todos estos puntos, los cuáles se reflejan económicamente.
- Incremento en la venta de equipos informáticos, cables y servicios de construcción de fibra óptica.
- Tener mayor participación en procesos de compras públicas y tratar de ganar en este mercado aun no explorado por la empresa.

En el año 2013 se tuvo que desprender de la camioneta por los pagos pendiente que tenía la empresa logrando una ganancia en la venta de la misma.

Esperamos que el año 2014 tengamos un mejor resultado de ingresos que el año 2013, cambiando el enfoque de ventas, para lo cual se debe revisar los métodos en busca de mejoras posibles y explorar procesos de compras públicas. Es muy indispensable que constantemente estemos realizando estudios en nuestra empresa para poder determinar lo necesario para sacar el máximo provecho de los recursos y materiales, al mismo tiempo que podamos utilizar los materiales, herramientas y/o materia prima de menor costo pero con la mayor calidad posible.

Todo esto y más se logrará con la ayuda de Ustedes, señores Socios, a quienes agradezco por el apoyo y confianza brindados en la presente administración. Mi reconocimiento especial al Sr. Ing. Alex Barona por el apoyo personal y a todos los colaboradores de la compañía por el aporte y esfuerzo entregados en el transcurso de este año.



- Keli Castro López.

Gerente General