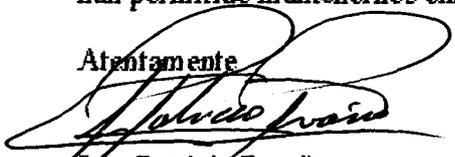


**INFORME DE GERENTE DE RIZZOKNIT CIA. LTDA.,
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO 2008**

El año 2008 se presenta prometedor para los socios de la empresa que en el mes de febrero deciden adquirir los bienes de otra empresa de la misma rama para arrancar las actividades definitivamente, es así que con fecha 1° de marzo se firma contrato de compra-venta de activos y pasivos de la empresa Rizzotex, al mismo tiempo se celebra convenio de subrogación de todos los trabajadores de dicha empresa y todos los trabajadores del Ing. Patricio Proaño R., todos los trabajadores subrogados ingresan con la afiliación al IESS respectiva al tiempo que se ingresa nuevo personal para la sección de tejeduría, tintorería, ventas y administración.

La empresa inicia formalmente sus actividades el mes de marzo con un capital de \$400.00 y el panorama es alentador pues el primer mes las ventas superan los \$250.000.00 y la decisión del gobierno de apoyar al consumo del producto nacional nos alienta a desarrollar nuevas telas como interlock, pege, quiana y flecce lycra esta última con gran aceptación por parte de nuestros clientes, permitiéndonos cerrar el año con un promedio de venta de alrededor de \$339.000.00; durante el año se realizaron importaciones de materia prima (hilo, colorantes y auxiliares), maquinaria y repuestos a precios competitivos que nos ayudan a mantener costos pese a las variantes del mercado. Analizando el balance vemos que el activo se ha incrementado en un 35% en relación con la compra-venta de activos y pasivos realizada, en lo referente a pasivos una deuda de \$700.000 que se mantenía con el Ing. Patricio Proaño R. se resuelve con acta del considerarla como aporte a futura capitalizaciones; además debo recordar que en el mes agosto se decide realizar un incremento al capital en \$40.000.00, a la fecha tenemos en proceso un incremento adicional de \$200.000.00 más lo que permitirá mejorar el patrimonio de la empresa. La utilidad del presente año de \$130.445.88 se puede considerar buena si consideramos la falta de materia prima, cortes de luz eléctrica por las constantes lluvias y la crisis financiera a nivel mundial cuyo efecto principal fue como resultado un final de año malo.

Nuestra aspiración para el 2009 es poder llegar con nuestro producto a más lugares de nuestro país sin descuidar a nuestros clientes actuales los mismos que con su lealtad nos han permitido mantenernos entre los productores textiles que quedan.

Atentamente

Ing. Patricio Proaño
Gerente

