

Informe de Gerencia 2019

Estimados Accionistas:

A fin de cumplir con las obligaciones que establece la Ley y los Estatutos de la Compañía, someto a su consideración el presente informe, a través del cual puedo compartir con ustedes los acontecimientos más importantes que influyeron en la operación de AGRICOLA COMERCIAL JERVISAGRO CIA LTDA. Durante el año 2019

1. ASPECTOS GENERALES

Entorno Económico Nacional:

La economía ecuatoriana se mantiene en recesión y se prevé un decrecimiento o un mínimo crecimiento según el Banco Central y los organismos internacionales, para el 2019. Y para el 2020

Adicionalmente no está claro el panorama político, lo que da inseguridad, hay algunos ajustes de leyes que se piden, pero no hay cambio, es decir no hay tranquilidad para invertir.

El campo en ganadería sigue siendo la última rueda del coche, llenos de costos y sin visión de mejora en precios del mercado. Sin leyes para este sector de apoyo al crecimiento, los costos altos, los intereses bancarios fuera de la realidad para ganadería

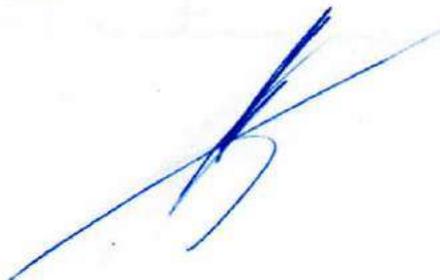
La mano de obra es escasa y cara, los costos no dan más y no hay manera de salir con este negocio.

El exceso de impuestos, directos e indirectos, siguen incrementando los costos de producción, la mano de obra no calificada y resistente a trabajar el campo sigue deteriorando la actividad

A eso le sumamos una recesión económica por la falta de inversión extranjera y nacional, el panorama es el reflejo del balance.

Lo mejor de este año, por el cual algo logramos sobrevivir es porque el gobierno PORFIN QUITO EL SUERO CON AGUA de la mesa de los ecuatorianos como leche y obligo a la industria a comprar leche y vender lácteos reales, en un país como este no se puede vender suero como nutrición para su gente a precio de leche,

La industria como siempre es la que gana el dinero del productor, el margen de su utilidad es muy alto debería a ver una ley que comparta las UTILIDADES CON LOS PRODUCTORES y así tener un redito final que nos ayude



La inestabilidad jurídica, robos, leyes a favor de los ladrones y otras leyes que desfavorecen la inversión, tienen que cambiar esto, claro los asambleístas tarea de pipones, sin capacidad de crear riqueza para el Ecuador solo para sus bolsillos Gracias a la venta de activos hemos salido del paso, pero no es sostenible este sistema

2.-Aspectos Operacionales.-

Los comerciantes o INTERMEDIARIOS son los que se llevan todo nuestro esfuerzo pagando precios irrisorios por nuestros productos. Sin control real estos hacen lo que quiera con nuestra necesidad de dinero para cubrir costos

La industria debe invertir en darnos insumos a menor costo, capacitación a nuestros colaboradores y créditos que nos ayuden a seguir mejorando

Con aspectos climáticos inciertos, raros, sin historia, que hacen que no se pueda ser eficiente, con equipamiento de riego y tecnológico carísimo, fuera de nuestro alcance económico. Sin líneas de crédito para reactivarnos.

Lo mejor fue EL CONTROL DEL SUERO DE LECHE por fin algo bueno.

El resumen del balance es

RESUMEN COMPARATIVO		2018 y 2019				
		2017	2018	2019	DIFERENCIA %	
ACTIVO	CORRIENTE	159.455	148.669	122.529	17,58	-
	TOTAL	160.767	149.883	124.021	17,25	-
PASIVO	CORRIENTE	17.855	13.252	11.818	10,82	-
	TOTAL	156.834	145.603	119.743	17,76	-
PATRIMONIO		3.933	4.279	4.281	0,05	-
INGRESOS		84.665	59.739	68.269	14,28	VENTA ACTIVOS
COSTOS		82.322	68.384	69.105	1,05	SE INCREMENTAN
UTILIDAD		203	346	1,82	99,48	-
NOTA	REDONDEO VALORES PARA VER MEJOR EN ANALISIS					

En el cuadro precedente podemos establecer que ha sido un año muy malo, y que gracias a la venta de activos otra vez, hemos podido salir y que se proyecta peor para el 2020, si no da el gobierno un apoyo al campo, Se presentará un plan de negocios a ver cómo se puede hacer este año para salir adelante con la actividad, la meta es sobrevivir

La producción decrece al no poder usar insumos por sus costos altos que no justifican la que se produce, el dato de ingreso es venta ganado por eso hay un recuperación de ingresos

3.- Proveedores

Este año todo está más caro, difícil de encontrar, recortado el crédito, casi quieren vender solo de contado. Y creo será peor 2020 para esta actividad

4.- Compradores

Lo mismo de siempre, hay que vender al INTERMEDIARIO que se lleva toda la poca utilidad sin el sacrificio de años de trabajo

5.- Personal

Hacemos lo imposible por dar trabajo a las personas que ya tenemos, son buenos empleados que queremos mantener trabajando, ojala se pueda. Esperamos apoyo de políticas de estado que bajen los costos y aumenten las ventas.

7.- Esperamos buenas políticas de estado para que este negocio se reactive y no siga desapareciendo

8.- Esperamos que AGROCALIDAD y MAGAP con tanto funcionario y recursos, SIN MAYOR GESTION POR NO DECIR NINGUNA EN APOYO AL PRODUCTOR, nos apoyen como podemos mejorar (eventos de desarrollo, nueva tecnología de producción, ferias libres de venta del productor al consumidor y otros) y que dejen de molestar a los productores y se dediquen a ayudarnos hacer más eficientes.

Aprovecho para agradecer el apoyo brindado este año, por los empleados, accionistas, proveedores y otros

Saludos

Andrés Santiago Jervis López
AGRICOLA COMERCIAL JERVISAGRO CIA LTDA
Gerente General.
CI 0200951283