



Asesoría, Capacitación y Gestión Empresarial

RUC 1792100798001

**INFORME DE ACTIVIDADES DE LA COMPAÑÍA ACGE CONSULTORES, ASESORÍA,
CAPACITACIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL CIA. LTDA. POR EL EJERCICIO
ECONOMICO DEL AÑO 2010.**

Entorno del País.-

El saldo de la Balanza Comercial a noviembre del 2010 es de USD- 1.460,69 millones, lo cual refleja la dificultad del sector productivo no petrolero por competir en el mercado internacional, las exportaciones no petroleras se incrementaron en un 12% respecto a noviembre del 2009 mientras que el monto de importaciones no petroleras creció en 31%. Resultado de esto la Balanza Comercial no petrolera muestra un déficit de USD-6.982,84. El sector petrolero, si bien muestra un mejor desempeño que las otras actividades productivas, también registró un mayor dinamismo en las importaciones, estas se incrementaron en el período de análisis en 58% y por su parte las exportaciones subieron un 41%. El saldo de la Balanza Comercial Petrolera es positivo en USD 5.522,16 millones.

En un informe conjunto de la CEPAL y la OIT, se menciona que las condiciones comerciales y financieras internacionales, así como el impulso político interno dado a las economías de la región, contribuyeron a un crecimiento de América Latina y el Caribe del 6% para el año 2010 y a un descenso de 0.6 puntos porcentuales en el nivel de desempleo, mismo que se estima baje entre 0.2 y 0.4 puntos más para el año 2011. No obstante, el informe también señala que la recuperación económica por sí sola, no significa un crecimiento con trabajo decente en el largo plazo, para ello, se debe fortalecer las políticas laborales orientadas a eliminar las desigualdades, mejorar la coordinación de políticas de trabajo a nivel regional y global, y promover el crecimiento económico sustentable, desarrollando nuevas maneras de producir y consumir que sean menos contaminantes y de esta manera contribuir a la protección del medio ambiente.

Operaciones

La Compañía en el año 2010 ha visto frenada sus operaciones frente a la complejidad del mercado y la competencia desmedida donde las empresas grandes han logrado acaparar el mercado. Por lo cual la administración y el personal de ventas ha trabajado para conseguir nuevos clientes y restablecer las relaciones comerciales con clientes anteriores pero no dieron resultado generando una paralización en las operaciones pero con la firme convicción de que el 2011 estará llena de retos y una reactivación de la compañía.

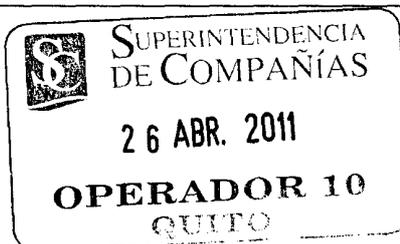
Ingresos

La Compañía en este año no ha registrado ingresos lo que es un problema económico, pero que el 2011 se solventará con grandes esfuerzos por generar ingresos.

Cuentas por cobrar - clientes

Las ventas que efectúa la Compañía no son a crédito por lo cual no tenemos cuentas por cobrar a clientes.

Independencia OE9-38 y Bomboná
Quito - Ecuador



Telf. (593-2) 573 589
086804115 - 099698990



Asesoría, Capacitación y Gestión Empresarial

RUC 1792100798001

Costos y gastos operacionales

La falta de ingresos ha obligado minimizar al máximo los gastos operacionales.

Expectativas

Se trabajará con mucho énfasis con las relaciones comerciales y personales que mantiene la gerencia para la obtención de clientes y crear una relación comercial a largo plazo, cambiar la política de venta en incrementar el volumen de ventas pero con un margen de contribución menor con la finalidad de ser más competitivos en el mercado pero sin dejar de cubrir los gastos fijos.

Atentamente,

Dr. Juan Carlos Marcillo
GERENTE GENERAL

