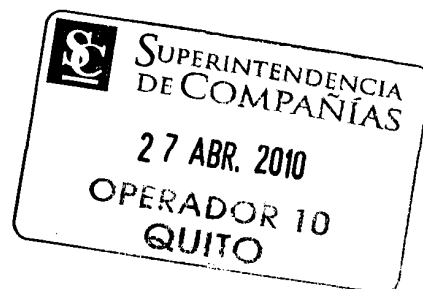


**ACGE CONSULTORES ASESORÍA, CAPACITACIÓN Y GESTION
EMPRESARIAL CIA. LTDA.
INFORME DE GERENCIA
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2009**





Asesoría, Capacitación y Gestión Empresarial

RUC 1792100798001

**INFORME DE ACTIVIDADES DE LA COMPAÑÍA ACGE CONSULTORES, ASESORÍA,
CAPACITACIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL CIA. LTDA. POR EL EJERCICIO
ECONOMICO DEL AÑO 2009.**

Entorno del País.-

Durante el año 2009, la evolución del precio del petróleo ha sido positiva, prácticamente se a duplicado, en enero el precio se ubicó por debajo de los USD40 por barril y cerro el año con una tendencia creciente, sobre los USD75 por barril. Octubre mostró los puntos más altos, con cotizaciones sobre los USD81 por barril.

Los agregados monetarios evidenciaron una contracción en su crecimiento comparativamente al 2008. Así tenemos que los depósitos totales del sistema financiero (depósitos a la vista mas cuasidinero) que en el 2008 habían observado tasas de crecimiento en promedio de 27%; en el 2009 se redujo el ritmo de incremento a un promedio de 3%, incluso hubo meses en los cuales la tasa anual fue negativa como en julio y agosto de 2009. En tanto que el crédito, que el 2008 registró tasas de crecimiento promedio de 19%; en el 2009 descendió a un crecimiento de 10% promedio. El mayor aumento del crédito comparativamente a los depósitos afectó en la liquidez, situación que justifica la tendencia al alza de las tasas pasivas.

Al 18 de diciembre de 2009 las captaciones se ubicaron en US\$15273 millones y el crédito en US\$14448 millones.

Operaciones

La Compañía en el año 2009 ha visto frenada sus operaciones frente a la complejidad del mercado y la competencia desmedida donde las empresas grandes han logrado acaparar el mercado. Por lo cual la administración y el personal de ventas ha trabajado para conseguir nuevos clientes y restablecer las relaciones comerciales con clientes anteriores pero no dieron resultado generando una paralización en las operaciones pero con la firme convicción de que el 2010 será lleno de retos positivos para la compañía.

Ingresos

La Compañía en este año no ha registrado ingresos lo que es un problema económico, pero que el 2010 se solventará con grandes esfuerzos por generar ingresos.

Cuentas por cobrar - clientes

Las ventas que efectúa la Compañía no son a crédito por lo cual no tenemos cuentas por cobrar a clientes.

Costos y gastos operacionales

La falta de ingresos ha obligado minimizar al máximo los gastos operacionales.



Asesoría, Capacitación y Gestión Empresarial

RUC 1792100798001

Expectativas

Se trabajará con mucho énfasis con las relaciones comerciales y personales que mantiene la gerencia para la obtención de clientes y crear una relación comercial a largo plazo, cambiar la política de venta en incrementar el volumen de ventas pero con un margen de contribución menor con la finalidad de ser más competitivos en el mercado pero sin dejar de cubrir los gastos fijos.

Atentamente,

Dr. Juan Carlos Marcillo
GERENTE GENERAL