NAOS

BIODERMA
LABORATOIRE DERMATOLOGIQUE

INSTITUT ESTHEDERM
PARIS

ETAT PUR

INFORME ANUAL DEL GERENTE GENERAL

DEL PERIODO COMPRENDIDO ENTRE 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE 2018

Señores Accionistas

En cumplimiento con los estatutos de **NAOS-SKIN CARE ECUADOR S.A** y acorde a lo establecido en la Ley de Compañías, informo a ustedes las labores efectuadas durante el ejercicio económico 2018.

1. ENTORNO ECONOMICO

De acuerdo con el informe del BCE el crecimiento económico en el tercer trimestre de 2018 se debe al favorable desempeño del sector no petrolero, que registró un aumento de 1,8%. El consumo de los hogares también presentó un desempeño positivo, con un aumento del 2,3%, gracias a un aumento de las operaciones de crédito destinadas al consumo ordinario para la adquisición o comercialización de vehículos livianos y, en general, para la compra de bienes y servicios. También registraron resultados positivos la inversión (1,6%). Este desempeño estuvo determinado por una mayor inversión en maquinaria y equipos, aparatos eléctricos y equipos de transporte. Las exportaciones de bienes y servicios (1,1%) y las importaciones (3,9%) también cerraron el trimestre con resultados positivos. El sector petrolero, en cambio, presentó una variación interanual negativa de 3,2%, asociada a una disminución en el nivel de producción de crudo del país.[1]

Según datos del Banco Central cerramos el 2018:

- **PIB** = Crecimiento del 1,4% en el ultimo trimestre comparado con trimestre de 2017
- **Balanza Comercial** La Balanza Comercial Total en el año 2018, cerró con un déficit de USD -514.5 millones, USD 603.7 millones menos que el resultado obtenido en el año 2017 en el que se registró un superávit de USD 89.2 millones.
- **Tasa de Desempleo:** En diciembre de 2018, el desempleo a nivel nacional se ubicó en 3.7%
- **Inflación**: La inflación anual al cierre de diciembre de 2018 fue de 0,27%, en los últimos cuatro meses del año se evidencio una recuperación de los precios en la economía del país,
- **Riesgo País:** Ecuador aumento el puntaje de este indicador: en enero de 2018 estuvo a un promedio 459 puntos mientras al cierre de diciembre se ubico en 826

[1] https://www.elcomercio.com/actualidad/pib-ecuador-crecimiento-economia-bce.html

2. CONSIDERACIONES DE CARÁCTER GENERAL

Señores Accionistas, es muy grato comunicarles que para el cierre de año 2018 obtuvimos un posicionamiento importante en nuestro mercado relevante dermocosmético ecuatoriano. Nos colocamos en el tercer lugar en ventas, compitiendo con laboratorios mas grande en estructura y antigüedad.

Laborato...	USD 2017	USD 2018	GRW 2018	MS% 2017	MS% 2018	EVO 2018
Totales	**$ 43.282.386**	**$ 45.014.874**	**4,00%**	**100,00%**	**100,00%**	**100**
Roemmers	$ 11.585.619	$ 12.692.512	9,84%	26,70%	28,20%	106
Gramon Millet	$ 6.666.973	$ 6.594.549	-0,19%	15,26%	14,65%	96
Bioderma	$ 3.577.042	$ 4.095.459	14,49%	8,26%	9,10%	110
Beiersdorf	$ 3.764.147	$ 3.742.043	-0,59%	8,70%	8,31%	96
Siegfried	$ 3.560.806	$ 2.928.197	-17,77%	8,23%	6,50%	79
Bassa	$ 2.508.972	$ 2.797.437	11,54%	5,79%	6,21%	107
Bago	$ 1.680.998	$ 1.855.034	9,16%	3,88%	4,08%	105

Fuente: Data Territorial

3. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

NAOS-SKIN CARE ECUADOR S.A registro al cierre del ejercicio económico 2018:

ESTADO DE RESULTADOS

	Años terminados al 31 de diciembre de	
	2018	2017
INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	5.226.713	4.425.358
COSTO DE VENTAS	989.441	994.536
UTILIDAD BRUTA	4.237.272	3.431.122
GASTOS OPERACIONALES:		
Gastos de venta	2.055.000	2.032.169
Gastos de administración	1.498.578	1.091.381
	3.553.578	3.124.050
UTILIDAD OPERACIONAL	683.694	307.072
OTROS INGRESOS Y GASTOS:		
Otros ingresos	30.830	40.420
Otros gastos	2.508	40.156
Gastos financieros	32.032	44.722
	(3.710)	(44.458)
UTILIDAD ANTES DE PARTICIPACIÓN DE LOS TRABAJADORES EN LAS UTILIDADES E IMPUESTO A LA	679.984	262.614
Participación de los trabajadores en las utilidades	101.997	39.392
Impuesto a la renta		
Corriente	323.452	127.838
Diferido, neto	222	5.494
UTILIDAD DEL EJERCICIO Y RESULTADO INTEGRAL DEL EJERC	254.756	100.878

1. INGRESOS

El ingreso alcanzado durante el año 2018 fue un monto de US$ 5.226.713 frente al del 2017 de $ 4 425.658.

a) <u>VENTAS</u>

El año 2018 reflejamos un crecimiento en ventas de 18% en valores y 24% en unidades respecto de 2017. Con relación al presupuesto alcanzamos 104% en unidades y 95% en valores, cumpliendo con los objetivos planteados.

	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dec
Und Ppto	28320	32270	21120	23528.3	25920	26220	29040	25120	29120	25720	25740	24920
Und Reales	23234	28045	29192	25121	28099	30163	27512	25059	22973	26999	23235	32180

	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dec
Vtas Ppto	433.498	501.788	378.175	418.158	469.809	488.708	509.440	446.124	527.068	456.705	457.886	442.061
Vtas Reales	379.832	521.860	555.074	449.214	510.692	487.086	463.124	409.671	382.236	143.118	400.909	523.895

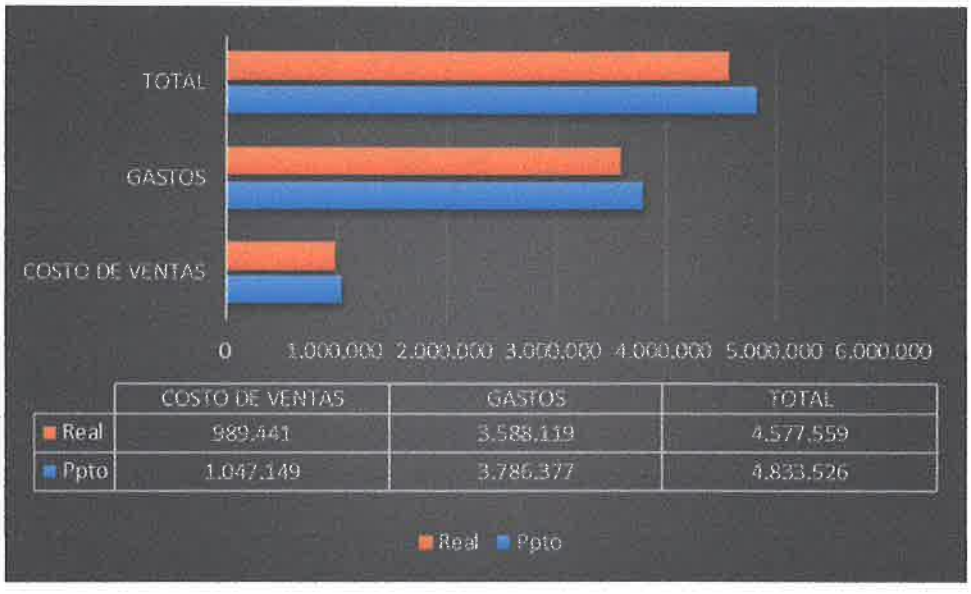
Este año en tema de importaciones el principal retraso estuvo en los tiempos de respuesta de Movianto, sin embargo, aun con estos retrasos logramos abastecer de acuerdo a los requerimientos de nuestros clientes y a nuestras proyecciones.

b) INGRESOS NO OPERACIONALES

En este grupo se encuentra el registro de utilidad efecto de variaciones del estudio actuarial.

2. COSTOS Y GASTOS

La gestión económica de la Gerencia ha estado presidida por el control del gasto y la eficiencia en la gestión. Los Costos y Gastos del período 2018 suman un valor de $ 4.577,559 y vs el presupuesto de 4.833,526, se refleja un 95% en cumplimiento del presupuesto.



	COSTO DE VENTAS	GASTOS	TOTAL
Real	989,441	3.588,119	4.577,559
Ppto	1.047,149	3.786,377	4.833,526

3. IMPUESTO A LA RENTA

El Impuesto a la renta del año 2018 es de $288.797, que vs el ISRL $127.838 del año 2017 existe un incremente de 153%, esto está directamente relacionado con los resultados obtenidos en los respectivos años.

ESTADO FINANCIERO

	Al 31 de diciembre de	
	2018	2017
ACTIVOS		
ACTIVOS CORRIENTES:		
Efectivo y equivalentes al efectivo	255.307	211.460
Cuentas y documentos por cobrar no relacionados	1.544.139	1.373.342
Otras cuentas por cobrar no relacionados	13.604	24.343
Activos por impuestos corrientes	57.238	
Activos por impuestos diferidos	5.718	5.495
Inventarios	303.783	297.764
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES	2.179.789	1.912.404
ACTIVOS NO CORRIENTES:		
Propiedades y equipos	166.721	141.928
Activos intangibles	69.632	
Otros activos no corrientes	14.582	8.504
TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES	250.935	150.432
TOTAL ACTIVOS	2.430.724	2.062.836
PASIVOS Y PATRIMONIO		
PASIVOS CORRIENTES:		11.300
Obligaciones con instituciones financieras	51.015	56.575
Cuentas y documentos por pagar no relacionados	44.086	55.386
Cuentas y documentos por pagar relacionadas	767.390	815.007
Otras obligaciones corrientes	619.657	322.930
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	1.482.148	1.249.898
PASIVOS NO CORRIENTES:		
Obligaciones con instituciones financieras	11.432	16.494
Provisiones por beneficios a empleados	66.669	57.980
Otros pasivos no corrientes	24.190	18.914
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	102.291	93.388
PATRIMONIO		
Capital social	416.000	416.000
Aportes para futuras capitalizaciones	128.021	
Reserva legal	42.014	32.475
Resultados acumulados	260.250	271.075
TOTAL PATRIMONIO	846.285	719.550
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	2.430.724	2.062.836

Se mejora los indicadores relacionados con el manejo de inventarios con el aumentando de la frecuencia de compras a Francia

Los indicadores financieros obtenidos al cierre del ejercicio 2018 son:

INDICADORES	2018	PARAMETROS
Razon Corriente	1,44	**>1**
Razon Acida	1,17	**>0.9**
Apalancamiento de Pasivos	1,81	**<=1.5**
Rotacion Cuentas por Cobrar	107,43	**<60 days**
Rotacion de Inventario	82,44	**<90 days**
Dias cuentas por Pagar	208,26	**90 < X < 120 days**
Ciclo Comercial	- 18,39	**<40 days**

De los indicares expuestos nos centraremos en los siguientes:

- Apalancamiento en Pasivos. – los acuerdos de pago con casa matriz han permitido contraer más deuda con las compras de producto y mantener el patrimonio sin mayor alteración
- Rotación Cuentas por Cobrar. - La recuperación de cuentas por cobrar es alta, debido a que dos de nuestros principales clientes (cadenas) mantienen retrasos en los pagos de más de 110 días, elevando considerablemente los días de cuentas por cobrar. Esto debido a una política interna de rotación de inventario que establecieron desde el año 2016.
- Días de Cuentas por Pagar. - La deuda con Casa Matriz es el factor más relevante que refleja al indicador elevado, sin embargo, es parte de la estrategia indicada en el primer punto.

Para el año 2019 se seguirá trabajando en estrategias puntuales, para continuar con los niveles de capital de trabajo obtenidos desde 2016

4. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LEGALES Y TRIBUTARIOS

Se ha dado cumplimiento a todas las obligaciones legales y tributarias emitidas por parte de la Superintendencia de Compañías, el Servicio de Rentas Internas y otros organismos de control.

5. RECOMENDACIONES PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO

Para el ejercicio económico 2019 se prevé un crecimiento en ventas del 9.05% en valores y 4% en unidades. Este crecimiento estará apalancado por una estructura de personal sólido, más el proceso de planificación estratégica desarrollada y ajustada para alcanzar la máxima optimización de los recursos de la compañía.

De acuerdo con la ley de compañías, y la política interna de casa matriz, es nuestra recomendación que los dividendos no distribuidos sean capitalizados en un 50% y el restante 50% sea distribuido a accionistas, salvo se generase una instrucción distinta en junta de accionista o por instrucciones de casa matriz. Con lo cual mejoraríamos nuestros indicadores de apalancamiento.

Debe continuar el esfuerzo del 2019 por mejorar el indicador de cuentas por cobrar, en especial sobre las cadenas (que presentan retrasos) al significar una parte importante del total de nuestra cartera.

Es importante destacar que seguiremos orientando nuestros servicios al beneficio de los clientes, manteniendo y mejorando las buenas prácticas de gestión y dirección.

Por último, quiero dejar constancia de mi agradecimiento a todo el personal que colaboro con la Compañía y el logro de los objetivos.

Agradezco señores accionistas su colaboración y espero recibir todo su apoyo para el próximo periodo económico 2019.

Quito, 10 de marzo de 2019

Enrique Segovia
GERENTE GENERAL