

INFORME GERENTE GENERAL

DISMOTEXTIL S.A.

AÑO 2017

A los señores accionistas de Dismotextil S.A.:

A continuación me es grato detallar el informe de gestión de DISMOTEXTIL S.A., correspondiente al ejercicio económico 2017.

En cumplimiento de lo dispuesto en el numeral 2 del Artículo 231 de la Ley de Compañías, en concordancia con la Resolución 923.1.6.3.8013 emitida por la Superintendencia de Compañías, y el estatuto de Dismotextil S.A. remito a disposición de ustedes, los socios, el informe anual de labores desempeñado por la administración durante el ejercicio económico del 2017, según consta a continuación:

INFORME DE GESTIÓN

PRODUCCIÓN

- En el 2017 se obtuvo un incremento en la producción del 37% lo que implica que se ocupe el 100% de la capacidad productiva instalada de la empresa, con una producción promedio mensual de 20,515 unidades, esto dio lugar a optimizar el costo unitario de cada prende a \$13.39.
- Por la producción mencionada en el ínciso anterior se decidió reemplazar vacantes del personal que renunciaba en el área productiva.
- Se visitó ferias internacionales para conocer nuevas tendencias de moda en la línea de ropa casual y de esta manera tratar de imponernos en el mercado con nuestra exclusividad en los diseños.

ÁREA ADMINISTRATIVA

- En la parte administrativa durante el 2017 no se realizó ningún incremento o eliminación del personal.

- Se implementó algunos procedimientos en las áreas de producción y ventas para garantizar un mayor control de la información proporcionada para la emisión de balances.

ÁREA VENTAS

- El 2017 la empresa obtuvo un incremento de ventas del 20% en comparación del 2016.
- El incremento es por ampliación de compradores con cadenas de Estafashion y Tiendec.

ÁREA FINANCIERA

Al término del 2017, el activo corriente de la empresa fue de \$3,515,004.21 del cual el 37% corresponde a la cartera del periodo reportado.

Por problemas de liquidez nos vimos en la necesidad de negociar cartera a instituciones legalmente reconocidas para realizar ese tipo de transacciones; esto ocasionó un incremento del costo financiero pero ayudó a cumplir a tiempo con las obligaciones adquiridas de la empresa.

Se amplió el número de días de crédito con algunos proveedores estratégicos de materia prima y se establecieron políticas de pago para regularizar los desembolsos efectuados por la empresa. De esta manera se eliminan intereses y solicitudes de pago personales.

RECOMENDACIONES

- Gestionar el cumplimiento del seguimiento del proceso productivo.
- Contratar personal idóneo para las áreas estratégicas.
- Comprometerse al cumplimiento de regularización de desembolsos económicos.
- Armar un cronograma de capacitación al personal.

Agradecimiento,



Nestor Montesdeoca

GERENTE GENERAL