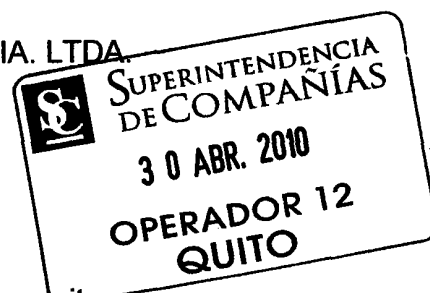


Quito, marzo 15, 2010

Señores Socios
MAGEFI SISTEMAS ASESORIA Y NEGOCIOS, MAGEFI CIA. LTDA.
Quito.



De mi consideración:

En mi calidad de Gerente General de la Compañía, me permito poner a su consideración el informe del ejercicio económico del año 2009.

1. Me parece necesario recordar que la Compañía se constituyó en el mes de abril del 2007, sin embargo inició efectivamente operaciones en el mes de junio, enfocando sus actividades, durante este período, en los negocios informáticos para que la empresa vaya siendo conocida y pueda integrarse y afianzarse en el mercado.
2. Un recorte muy significativo del presupuesto de gastos más la ejecución de algunos proyectos con aerolíneas han permitido que en este periodo se haya podido superar la pérdida de USD 20.000,00 con la que cerró el año 2008, habiéndose cerrado el ejercicio 2009 con una pérdida neta de USD 600,00 .
3. Ante la situación económica mundial, que obviamente ha afectado a los negocios de inversión en la República del Ecuador, se ha producido una contracción del mercado de servicios, por lo que el siguiente periodo exigirá de MAGEFI Cia. Ltda. enfocarnos en el posicionamiento de productos de competencia y nuevos, lo que implicará actualizar los procesos de inversión y capacitación interrumpidos en el ejercicio 2009.
4. La Compañía ha tomado la política de mantener el personal de planta en lo estrictamente necesario, tomando la modalidad de contrato de profesionales por medio de empresas para llenar los requerimientos de los diferentes proyectos.
5. Durante este periodo, en mayo del 2009, la empresa pasó la revisión de la Superintendencia de Compañías del Ecuador, habiendo cumplido todos los requisitos de ley y organizacionales que exige el organismo de control. Esto implica tener todos los documentos legales y corporativos en regla, y haber podido obtener una calificación al Registro Único de Proveedores del Ecuador (RUP).

6. En el año 2010 es la intención de esta Gerencia desarrollar la capacidad para comercializar hardware especializado, incrementando productos y proyectos colaterales que permitirán a través de una diversificación del mercado, mayor rentabilidad a largo plazo. Buscamos actualmente asociarnos a canales de distribución que nos permitan precios e inventarios preferenciales.
7. Es la intención de esta Gerencia tomar las medidas administrativas y de negocios necesarias para en el tercer año de vida de la Compañía generar utilidades que permitan una reinversión en crecimiento, y, por qué no, una distribución de beneficios a los socios.

Concluyo manifestándoles mi agradecimiento por el apoyo brindado a mi gestión, y mi mayor compromiso para con los intereses de la Compañía.

Atentamente,



Maximiliano Witt
GERENTE GENERAL

