

**PRINTER PRODUCTOS
INTERNACIONALES S.A.**

INFORME GERENCIA

AÑO 2009

A continuación presento el informe de Gerencia correspondiente al año 2009, el mismo que contiene los siguientes aspectos:

- 1) Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico del año 2.009.
- 2) Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Accionistas.
- 3) Informaciones sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio en el ámbito administrativo laboral y legal.
- 4) Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales alcanzados en el año 2.009.
- 5) Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico 2.009, y;
- 6) Recomendaciones a la Junta General respecto a políticas y estrategias para el ejercicio económico del año 2.010.

1) CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2.009.

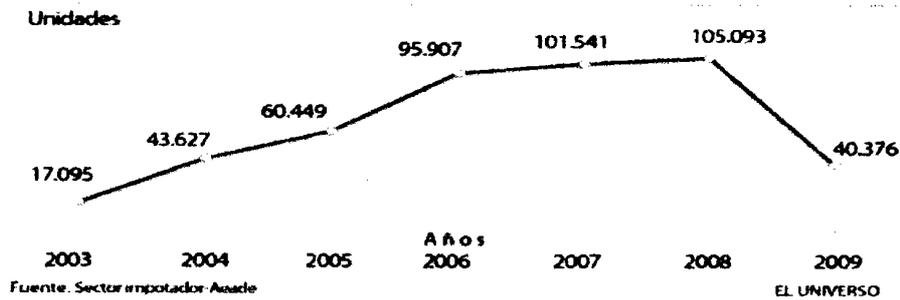
Se estima que en el País hasta finales del 2009 circulaban alrededor de 600.000 motos, de igual forma desde el 2003 hasta el 2008 se observó un crecimiento del 43%, en los últimos años, lo que indica que este mercado está en constante crecimiento, mucho más lo notamos que el perfil del cliente está entre los 26 a 48 años es decir un sector del mercado económicamente activo, en el 2009 se importaron 40.379 unidades entre motos japonesas y chinas, notándose un decrecimiento frente al 2008, (105.093 unidades) por restricciones en las importaciones.

El 2009 para PROINTER S.A. fue un año que tuvo dos variables fundamentales que en cierto momento complicaron el desarrollo de la compañía al generar cupos de importación para las empresas, correspondiéndole a nuestra compañía valores que simplemente dejaban fuera de cualquier idea de negocio, para lo que se forma la compañía. La limitación en cupos de importación provocó la necesidad de calificar a la compañía como ENSAMBLADORES, autorización emitida por el MIC " Ministerio de Industrias y Competitividad" luego de cumplir con los requisitos y de una larga negociación con el proveedor se logró por una parte las autorizaciones por parte del proveedor y posteriormente la autorización emitida por la entidad reguladora en el País (COMEXI), cambiando y dando un giro importantísimo en el desarrollo y crecimiento de PROINTER S.A.

Todo este proceso CASTIGO TODO EL 2009, hasta poder realizar la primera importación en CKD, la primera que realizamos, a finales de Octubre del 2009, con algunos inconvenientes en la forma de importación, la misma que generó problemas de ensamblaje, refiriéndome a tiempo hasta ubicar las partes y piezas técnicamente con apoyo del proveedor comenzamos a desarrollar las distintas fases del ensamblaje, y en las futuras importaciones

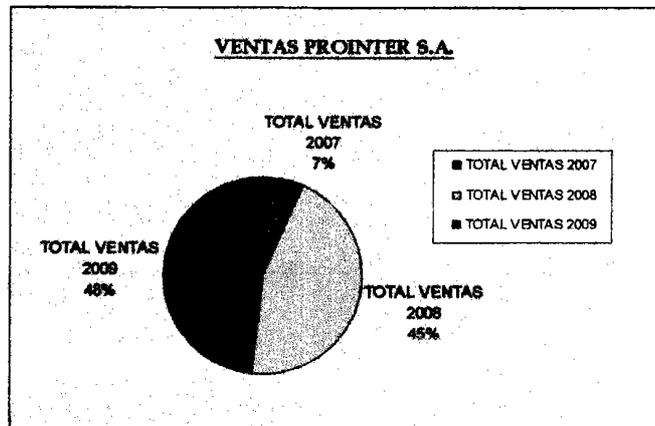
cambiamos la forma de los CKD en importación generando mayor volumen en cada importación, con esto mejorando márgenes por cantidad de unidades importadas, para fines del 2009 solo se realizaron tres importaciones en estas condiciones, con estas se inició una nueva etapa en la formación de la compañía, ya que a pesar de no contar con la condiciones mínimas necesaria para desarrollar esta actividad, nuestro personal de técnicos comenzaron a desarrollar una destreza en el ensamblaje, logrando de esta forma cumplir con las expectativas de la administración y de los clientes.

Importación DE MOTOS



Resumen de ventas en unidades de los años 2007-2008 y 2009

VENTAS	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC	TOTAL
TOTAL 2007	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	53	53	106
TOTAL 2008	60	30	31	35	36	61	74	63	48	82	104	77	701
TOTAL 2009	52	54	79	50	28	29	71	122	18	76	88	88	755
TOTAL VENTAS	112	84	110	85	64	90	145	185	66	158	245	218	1562



La necesidad de mantener presencia con la compañía nos obligó a realizar importaciones que a pesar de existir salvaguardas a las mismas, que como resultado nos desmejoraba en gran medida nuestros márgenes de utilidad, pero con la finalidad de mantener producto en el mercado lo hicimos, todo esto fue muy importante ya que al momento de importar en CKD, la marca seguía presente en nuestros distribuidores, con las condiciones, y el trabajo realizado con los diferentes distribuidores todo se pone a favor de PROINTER, el crecimiento en ventas, era inminente.

Se decidió que por mantener la maraca y el buen nombre de la compañía eliminar otras marcas que se importaban y quedarnos solamente con LONCIN, como marca única para PROINTER.S.A.

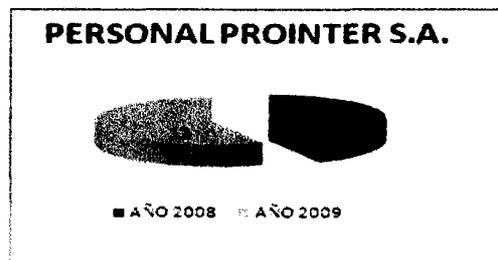
2) CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.

En cuanto a lo concerniente sobre resoluciones emitidas por la junta General de Accionistas, se han cumplido con todas las disposiciones acordadas.

3) INFORMACIONES SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO EN EL ÁMBITO ADMINISTRATIVO LABORAL Y LEGAL.

ADMINISTRATIVO: En lo administrativo se destaca la nueva organización y red de comercialización, se destinó tiempo en visitas hasta generar confianza con los distribuidores, lo cual nos ha permitido en determinado momento mantener el volumen de ventas y en la actualidad lograr un crecimiento sostenido.

LABORAL: A inicios del 2009 la asignación de cupos debilito cualquier proyección comercial para la compañía, se eliminaron ciertos puestos de trabajo con la finalidad de alivianar costos fijos, una vez emitida la autorización por parte del MIC, la situación de PROINTER, tiene un giro generador de empleo y con mucha proyección comercial, por los márgenes que permiten ser competitivos en las zonas de mayor incidencia. A finales del 2009 iniciamos con la contratación de personal para la planta donde ensamblaríamos las motos, la variación frente al 2008 es mínima, pero consideramos que para el 2010 la condición cambiara en gran medida.



LEGAL: Luego de la compañía ser sujeta a una auditoria externa, se propone realizar los aumentos de capital, dentro de las disposiciones legales y regulaciones de la Superintendencia de Compañías y Servicio de rentas Internas.

4) SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES ALCANZADOS EN EL AÑO 2.009.

DESEMPEÑO DE LA COMPAÑÍA

Los ingresos por ventas en el año 2009 incrementaron en USD. 57.612,73 con relación al año 2008, con un 6,08% de crecimiento.

Los costos y gastos han aumentado del 89,53%% en el 2008 al 92,87%% en el 2009 con relación a los ingresos totales.

La utilidad del ejercicio en relación a los ingresos decreció del 10,47% en el 2008 al 7,13% en el 2009.

PROINTER						
ESTADO DE RESULTADOS						
ANÁLISIS COMPARATIVO 2008-2009						
CUENTAS	2009	2008	VARIACION	% VARIACION	% INGRESOS 2009	% INGRESOS 2008
INGRESOS POR VENTAS	1.005.613,06	948.000,33	57.612,73	6,08%	99,11%	99,90%
ING. VTA. MOTOS REPUESTOS	1.137.647,89	1.096.560,62	41.087,27	3,75%	112,12%	115,55%
OTROS INGRESOS	0,00	131,28	-131,28	-100,00%	0,00%	0,01%
DESCUENTOS Y DEVOLUCIONES EN VENTAS	-132.034,83	-148.691,57	16.656,74	-11,20%	-13,01%	-15,67%
INGRESO NO OPERACIONALES	9.066,80	972,55	8.094,25	832,27%	0,89%	0,10%
INGRESOS	1.014.679,86	948.972,88	65.706,98	6,92%	100,00%	100,00%
COSTO DE VENTAS	756.260,09	701.715,49	54.544,60	7,77%	74,53%	73,94%
MOTOS -REPUESTOS	756.260,09	701.715,49	54.544,60	7,77%	74,53%	73,94%
GASTOS	168.718,61	146.879,50	21.839,11	14,87%	16,63%	15,48%
GASTOS ADMINISTRACION	136.655,49	112.340,61	24.314,88	21,64%	13,47%	11,84%
GASTOS FINANCIEROS	1.469,25	2.112,31	-643,06	-30,44%	0,14%	0,22%
GASTOS DE VENTAS	30.593,87	32.426,58	-1.832,71	-5,65%	3,02%	3,42%
OTROS GASTOS NO OPERACIONALES	17.310,78	1.053,44	16.257,34	1543,26%	1,71%	0,11%
COSTOS Y GASTOS	942.289,48	849.648,43	92.641,05	10,90%	92,87%	89,53%
UTILIDAD DEL EJERCICIO	72.390,38	99.324,45	-26.934,07	-27,12%	7,13%	10,47%

ESTRUCTURA FINANCIERA:

En el año 2009 los activos aumentaron en un 32.26% con relación al año 2008 debido principalmente al incremento del activo exigible (cuentas por cobrar clientes y anticipo proveedores)

PRINTER						
BALANCE GENERAL						
ANÁLISIS COMPARATIVO 2008-2009						
CUENTAS	2009	2008	VARIACION	% VARIACION	% ACTIVOS 2009	% ACTIVOS 2008
ACTIVOS	868.430,50	656.595,70	211.834,80	32,26%	100,00%	100,00%
ACTIVO CORRIENTE	848.207,79	651.113,81	197.093,98	30,27%	97,67%	99,17%
ACTIVO DISPONIBLE	1.153,06	41.872,77	-40.719,71	-97,25%	0,13%	6,38%
CAJA	323,38	326,98	-3,60	-1,10%	0,04%	0,05%
BANCOS	829,68	41.545,79	-40.716,11	-98,00%	0,10%	6,33%
ACTIVO EXIGIBLE	700.145,30	418.124,25	282.021,05	67,45%	80,62%	63,68%
CUENTAS POR COBRAR	418.627,84	289.204,41	129.423,43	44,75%	48,21%	44,05%
ANTICIPOS SRI	28.027,68	27.874,91	152,77	0,55%	3,23%	4,25%
ANTICIPO PROVEEDORES	261.465,57	64.576,15	196.889,42	304,89%	30,11%	9,83%
CXC GARANTIAS	0,00	40.500,00	-40.500,00	-100,00%	0,00%	6,17%
PROVISION INCOBRABLES	-7.975,79	-4.031,22	-3.944,57	97,85%	-0,92%	-0,61%
ACTIVO REALIZABLE	146.909,43	191.116,79	-44.207,36	-23,13%	16,92%	29,11%
INVENTARIO MOTOS	68.200,25	175.222,82	-107.022,57	-61,08%	7,85%	26,69%
INVENTARIO REPUESTOS	78.709,18	15.893,97	62.815,21	395,21%	9,06%	2,42%
PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	20.222,71	5.481,89	14.740,82	268,90%	2,33%	0,83%
DEPRECIABLE	26.893,82	8.103,30	18.790,52	231,89%	3,10%	1,23%
DEPRECIACION ACUMULADA	-6.671,11	-2.621,41	-4.049,70	154,49%	-0,77%	-0,40%
TOTAL ACTIVOS	868.430,50	656.595,70	211.834,80	32,26%	100,00%	100,00%

El pasivo de la compañía en el año 2009 representa el 88.05% del total de pasivo y patrimonio, contando con obligaciones de corto y largo plazo, siendo conceptos más representativos las cuentas por pagar empresas (56,50%), cuentas por pagar accionistas (18.43%).

El patrimonio en el año 2009 aumento en un 52.83% en relación al año 2008.

PRINTER						
BALANCE GENERAL						
ANÁLISIS COMPARATIVO 2008-2009						
CUENTAS	2009	2008	VARIACION	% VARIACION	% PASIVOS Y PATRIMONIO 2009	% PASIVOS Y PATRIMONIO 2008
PASIVO CORRIENTE	748.550,76	578.155,66	170.395,10	29,47%	86,20%	88,05%
CUENTAS POR PAGAR	695.640,63	543.313,07	152.327,56	28,04%	80,10%	82,75%
CUENTAS POR PAGAR PROVEEDORES	42.613,71	2.687,89	39.925,82	1485,40%	4,91%	0,41%
CUENTAS POR PAGAR INSTITUCIONES FINANCIERAS	30.044,10	10.547,96	19.496,14	0,00%	3,46%	1,61%
CUENTAS POR PAGAR EMPLEADOS	18.608,59	22.434,47	-3.825,88	-17,05%	2,14%	3,42%
CUENTAS POR PAGAR ACCIONISTAS	120.541,53	121.041,53	-500,00	-0,41%	13,88%	18,43%
CUENTAS POR PAGAR EMPRESAS	371.000,00	371.000,00	0,00	0,00%	42,72%	56,50%
ANTICIPO CLIENTES	91.101,68	4.836,16	86.265,52	1783,76%	10,49%	0,74%
OTRAS CUENTAS POR PAGAR	21.731,02	10.765,06	10.965,96	101,87%	2,50%	1,64%
PROVISIONES POR PAGAR	2.990,47	2.513,35	477,12	18,98%	0,34%	0,38%
PROV. POR PAGAR EMPLEADOS	1.334,51	576,23	758,28	131,59%	0,15%	0,09%
OBLIGACIONES IESS	1.655,96	1.937,12	-281,16	-14,51%	0,19%	0,30%
RETENCIONES IMPUESTOS POR PAGAR	49.919,66	32.329,24	17.590,42	54,41%	5,75%	4,92%
IVA POR PAGAR	24.664,73	10.834,24	13.830,49	127,66%	2,84%	1,65%
IMPUESTO A LA RENTA Y RETENCIONES POR PAGAR	25.254,93	21.495,00	3.759,93	17,49%	2,91%	3,27%
TOTAL PASIVO	748.550,76	578.155,66	170.395,10	29,47%	86,20%	88,05%
PATRIMONIO						
CAPITAL SOCIAL PAGADO	20.000,00	20.000,00	0,00	0,00%	2,30%	3,05%
RESERVA LEGAL	11.564,55	7.342,31	4.222,24	57,51%	1,33%	1,12%
RESULTADOS	88.315,19	51.097,73	37.217,46	72,84%	10,17%	7,78%
TOTAL PATRIMONIO	119.879,74	78.440,04	41.439,70	52,83%	13,80%	11,95%
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	868.430,50	656.595,70	211.834,80	32,26%	100,00%	100,00%

INDICES FINANCIEROS:

INDICES FINANCIEROS		2009	2008
CAPITAL DE TRABAJO	ACTIVO CORRIENTE - PASIVO CORRIENTE	99.657,03	72.958,15
INDICE DE LIQUIDEZ	ACTIVO CORRIENTE / PASIVO CORRIENTE	1,13	1,13
PRUEBA ACIDA	(ACT.CORR.- INVENT)/PAS.CORRIENTE	0,94	0,80
INDICE DE RENTABILIDAD	UTILIDAD NETA/INGRESOS	7,13%	10,47%
RENTABILIDAD SOBRE LOS ACTIVOS	UTILIDAD NETA/ACTIVOS	8,34%	15,13%

CAPITAL DE TRABAJO

El capital de trabajo de la empresa al 31.12.2009 es de 99.657,03 dólares.

INDICE DE LIQUIDEZ

El resultado de éste índice financiero significa que la empresa por cada dólar que debe tiene 1,13 dólares del activo corriente para cubrir obligaciones a corto plazo.

PRUEBA ACIDA

Significa que la empresa por cada dólar que debe, tiene 0,94 dólares del activo corriente sin el inventario para cubrir obligaciones, es decir la empresa no cuenta con el dinero disponible para cancelar sus obligaciones de corto plazo.

INDICE DE RENTABILIDAD

Significa que la empresa ha obtenido un 7,13% de rentabilidad en relación a los ingresos totales.

RENTABILIDAD SOBRE LOS ACTIVOS

Significa que la empresa obtuvo una rentabilidad del 8,34% en relación a los activos totales.

5) PROPUESTA SOBRE EL DESTINOS DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS EN EL EJERCICIO ECONÓMICO 2.009.

Como resultado de la gestión realizada en el ejercicio económico del 2009 se ha obtenido una utilidad antes de participación a trabajadores e impuesto a la renta de USD. 72.390,38

Esta administración sugiere a la Junta General de Accionistas, que las utilidades una vez descontada la reserva legal, decidir la reinversión de las mismas en la medida y monto que la ley permita y sea conveniente para PROINTER S.A. Esta reinversión nos permitirá adicionalmente un beneficio tributario al acogernos a la rebaja del 25% al 15% en el impuesto a la renta causado para este año, lo que generaría una disponibilidad mayor en la reserva legal de la compañía.

6) RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO A POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2.010.

Tomando en cuenta la tendencia y la presencia de la marca y la compañía en más provincias en el País para el 2010 se proyecta un crecimiento muy importante en las ventas, para lo cual una administración eficiente, la implementación de una planta con líneas de producción, el desarrollo técnico de los procesos de ensamblaje, el servicio pos-venta, son pilares fundamentales para que el crecimiento de PROINTER sea con una marca que de respaldo y garantía a corto, mediano y largo plazo.

Atentamente.

Ing. Santiago Ruiz Espinoza.
GERENTE GENERAL PROINTER S.A.

