

## **INFORME DEL GERENTE**

### **Por el Ejercicio Económico que terminó el 31 de diciembre del 2015**

Pongo en consideración de los señores accionistas de **POXICOAT S.A.** el informe de las actividades cumplidas durante el ejercicio económico del año 2015.

#### **1. ASPECTOS GENERALES**

El año que ha transcurrido ha demostrado un mal resultado de los índices económicos ecuatorianos. El crecimiento fue del 0,4% y la inflación alcanzó el 3,38%. La balanza comercial del 2015, a pesar de las salvaguardias, presenta un saldo negativo enorme para el Ecuador de 2092 millones de dólares a diciembre. El desempleo subió en 1 punto porcentual a 4,8%. Esto demuestra contundentemente la dependencia de la economía ecuatoriana del precio del barril del petróleo y sobre todo la incapacidad del gobierno de tomar las medidas necesarias para manejar la economía y apoyar las exportaciones. Inclusive, las medidas tomadas por el gobierno ahuyentan la inversión nacional y extranjera, y causan mayor inflación.

#### **2. ASPECTOS PARTICULARES**

Como aspecto positivo, la empresa ha logrado mantener su posición en el mercado, obteniendo varios contratos para aplicación de pisos epóxicos. Adicionalmente se han ido introduciendo otros productos para recubrimiento de pisos como HDTI, Hyperfloor y Ucrete que nos permiten ofrecer aplicaciones con resistencia UV mejorada, resistencia térmica superior o más económicas. Adicionalmente, en diciembre se estableció que Poxicoat ofrecerá los pisos de EPDM que manejaba Ecocuacho y ofrecerá la instalación de los productos fabricados por esta empresa como baldosas o elementos viales.

El mayor problema con el que tiene que seguir luchando la empresa son empresas que colocan productos alternativos más económicos pero que no se comparan con las prestaciones de nuestros productos.

Adicionalmente existen aplicaciones que no se pueden realizar con los productos que manejamos actualmente, como aplicaciones sobre pisos húmedos. Se está trabajando en encontrar materias primas adicionales, que nos permitan agrandar nuestra paleta de aplicaciones.

Debido a la mala situación económica del país en general, las metas establecidas para este año no se cumplieron. Se obtuvo un 93% de las ventas planificadas y los costos representan el 94% del plan. La empresa generó una utilidad menor a la planificada para el 2015. Igualmente la utilidad es menor a la obtenida en el 2014.

#### **3. SITUACIÓN FINANCIERA**

El Estado de Situación Financiera de la empresa, cortado al 31 de diciembre del 2015, el Estado de Resultados Integrales, el Estado de Cambios en el Patrimonio, el Estado

de Flujo de Efectivo y el Informe del Comisario han sido puestos a disposición oportunamente a los señores accionistas para que sean analizados.

Los índices financieros de la empresa se encuentran en el informe del comisario.

El patrimonio de la compañía asciende a USD 89.397,30.

El resultado operacional de la empresa deja una utilidad de USD 49.090,58.

Sugiero que las utilidades netas después del reparto de 15% a los trabajadores y luego de los impuestos, correspondiente a la suma de USD 31.368,92, sean distribuidas a los accionistas. Recuerdo que debemos cumplir con la exigencia legal de incrementar la reserva legal en un monto de USD 3.136,89.

#### 4. PLANES DE ACCIÓN FUTURA

Para el año 2016 se ha planeado un valor similar en las ventas y un resultado similar con respecto al año 2015. Se continuará promocionando los productos producidos por la empresa y se realizará el mercadeo necesario para incrementar las ventas.

Los planes de acción para este año contemplan adicionar otros productos para aplicación en pisos y techos.

Por la confianza depositada por los Srs. Accionistas debo expresar mis agradecimientos.

Quito, 14 de marzo de 2016

  
Mauricio Friedman  
Gerente General