

INFORME DE GERENCIA CORRESPONDIENTE AL AÑO 2012

En mi calidad de Gerente General y Representante Legal de la empresa presenta a ustedes señores socios, el presente informe de labores y los resultados de la Compañía RIVESCO CIA. LTDA., correspondiente al ejercicio 2012.

1. ENTORNO ECONOMICO, POLITICO Y LEGAL.

En el año 2012, la economía ecuatoriana desaceleró su crecimiento con respecto al año anterior, pues el producto Interno Bruto del Ecuador creció en 4.8% respecto del año anterior, es decir menos que el crecimiento del año 2011 frente al 2010 que fue del 7,8%; sin embargo esta variación positiva es importante dentro de las economías de la región. Este crecimiento se sustenta en la estabilidad de los precios del petróleo, que en promedio estuvieron en 88,27 dólares el barril del crudo WTI, en la mejor recaudación que ha permitido una expansión del gasto y la inversión pública. Cabe resaltar que la producción petrolera se ha mantenido estable en 504.000 barriles por día, 369.000 generados por empresa pública y 135.000 por la empresa privada.

La confianza empresarial medida por la empresa internacional Deloitte & Touche, se ubicó en 83.1 puntos sobre 250 posibles, casi el mismo valor que el año anterior que estuvo en 89 puntos. El sector empresarial ha mantenido su nivel de actividad a pesar de la carga impositiva que ha aumentado en el 2012. La percepción empresarial, en términos generales, es positiva y se basa en el reconocimiento de la gran obra pública que ha dinamizado el sector privado; es bien conocido por la literatura económica y por la praxis, que la construcción es una de las mayores generadoras de empleo y compras de insumos.

En el año 2012, la recaudación tributaria ha aumentado en: impuesto a la renta 8,73%; (253 millones de dólares); impuestos a vehículos 9,88% y el de mayor crecimiento fue el impuesto a la salida de divisas en 146,35%. El crecimiento de impuestos del año 2012 frente al año 2011 fue de USD\$2.100 millones de dólares aproximadamente 27.5%, crecimiento que es notablemente superior al del Producto Interno Bruto.

En lo referente a la tasa de desempleo, prácticamente se ha mantenido estable 5,10% en el 2011 y 5,04% en el 2012; los dos datos cortados al mes de diciembre. Las tasas de subempleo, fueron de 45,70% en el 2011 y 39,83 % en el 2012.

La inflación empieza a ser un problema, pues si bien bajó en relación al 2011 cerrando en 4,16% en el año 2012 frente a 5.40% del año anterior, siendo la misma persistente y mayor a la registrada en USA (1,7%) lo que implica pérdida de competitividad en nuestros productos.

Otra variable que empieza a ser preocupante es la deuda externa que al cierre del 2011 fue de U\$D 14,328 millones de dólares, y cerró a diciembre del 2012 en USD\$18.078 millones de dólares, siendo la deuda interna la que más creció de USD\$4.369 millones de dólares en el 2011 a USD\$7.335 millones de dólares en el 2012.

El riesgo país, a diciembre del 2012, se calcula en 826 puntos frente a 862 del mes de diciembre del año 2011. Si bien esto representa una mejoría, cuando comparamos con el índice promedio de la región vemos que, el riesgo de América Latina a diciembre del 2012 fue de 291 puntos frente a 454 puntos del 2011. Debemos considerar que, para el mundo entero, las regiones para invertir en los próximos años son Asia y América Latina, donde nuestro país es uno de los menos atractivos. Sin embargo por esta coyuntura internacional, se abren posibilidades de encontrar socios en Estados Unidos y Europa.

En lo político-legal, en el Ecuador, en los últimos meses del año, se inició la campaña política para la elección del Presidente de la República y asambleístas; desde el comienzo el principal oponente era el actual Presidente, Econ. Rafael Correa, quien captaba un alto porcentaje de la preferencia electoral sin que exista un candidato rival que aparezca como una real amenaza a su reelección. La campaña se desarrolló sin contratiempos ni violencia, más bien con cierta apatía pues se percibía que la reelección era eminente, como efectivamente sucedió el 17 de febrero del 2013 en una sola vuelta electoral.

2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2012.

En el año 2012 las ventas de combustible respecto al año 2011 fueron 10% menores y las razones de no haber crecido en el 2012 se explican básicamente por la depuración de clientes que como política adoptó la Empresa desde el año 2011, restringiendo el despacho de combustible a aquellos clientes que no cumplían sus compromisos de pago adquiridos y que van de plazos de 15 a 30 días. Esto con el objeto de dar mayor énfasis a la liquidez que a los resultados.

El servicio de transporte de combustible tuvo una importante mejora en el año 2012 USD al recaudarse USD\$ 14.000 dólares por este servicio frente a los USD\$ 5.000 del 2011.

EGRESOS FINANCIEROS

La Empresa durante el período 2012 realizó pagos de capital por USD\$ 41.511 e intereses por USD\$ 4.480 de todas sus operaciones contratadas. En marzo del 2013 se culmina con el pago de la principal operación que la empresa mantiene con el banco PROMERICA y que se efectuó en el 2007 en el inicio de sus operaciones.

Para el año 2013 se prevé nuevos créditos para financiar los proyectos que la compañía implementará como son la construcción de bodegas y la distribución a nivel nacional de grasas.

3. PRINCIPALES ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES SUSCITADOS DURANTE EL AÑO 2012

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS.- Se mantienen los cambios realizados en el 2011 con respecto a los horarios de los turnos de trabajo; primer turno de 8 am a 6 pm y segundo turno de 6 pm a 8 am con cuatro horas de descanso en la noche.

El reglamento interno de trabajo se está enviando al ministerio para su aprobación.

Al momento se trabaja para mejorar el control de cuentas por cobrar actualizando las garantías y calificando de manera más exigente a los clientes nuevos y antiguos. Como política para el 2013, se restringirá el crédito a clientes pequeños (menores a USD\$ 300 dólares) porque se considera que el costo de la gestión de cobros es mayor al beneficio de la venta.

ASPECTOS LABORALES.- Procedimos a mantener los sueldos de los trabajadores conforme a las disposiciones del ministerio de trabajo y la ley de seguridad social. Cumpliéndose con el pago de horas extras y fondo de reserva mensual. La remuneración mínima unificada es de USD\$ 318 dólares para el 2013 lo que representa un crecimiento del 9% frente a los USD\$ 292 dólares del 2012.

El número de trabajadores a diciembre 2012 es de 12 personas lo que se mantiene para el 2013.

ASPECTOS LEGALES.- Se cumplieron todas las normas de medio ambiente, Dirección de hidrocarburos, municipio, SRI y demás organismos de control.

4. PROYECTOS EMPRENDIDOS POR LA EMPRESA

Para el 2013 se espera un crecimiento del orden del 5%, manteniendo la política de "PROVEER COMBUSTIBLE A LOS CLIENTES QUE CUMPLEN SUS COMPROMISOS DE PAGO", dar oportunidad de crédito a nuevos clientes luego de la evaluación correspondiente.

El crecimiento también se soporta en los servicios complementarios del Tecnicentro que está ofreciendo la Empresa desde junio del 2011 con venta de llantas, lubricantes, filtros, aditivos y los servicios de lubricación y lavado de los vehículos. Adicionalmente, a partir en el mes de abril del 2013 se firmará el contrato de distribución exclusiva a nivel nacional de los productos CHEMOLA, grasas y lubricantes para el sector industrial, especialmente el petrolero; con lo que se espera un importante incremento en el volumen de venta de lubricantes.

5. ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES.

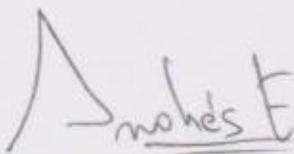
El resultado de las operaciones de la Empresa durante el 2012 arrojó una utilidad de USD\$ 10.818,35 dólares después de impuestos y participación de trabajadores, sin incluir los resultados del Tecnicentro.

A pesar de la disminución de las ventas el resultado alcanzado en el ejercicio es similar al año 2011, lo que se debió a las eficiencias alcanzadas en el manejo del personal, el control de las cuentas por cobrar de clientes, los ingresos adicionales por servicios de transporte y las ventas de lubricantes.

Para impulsar los nuevos proyectos que RIVESCO está emprendiendo y mejorar los niveles de rentabilidad y el bienestar de todos los que hacemos esta gran empresa me permito solicitar a los señores socios continúen confiando en mi capacidad para dirigir la compañía y continúen brindándome el apoyo que me lo han sabido dar.

Estoy a las órdenes para cualquier ampliación y/o aclaración al respecto de este informe.

Atentamente,



Andrés Escobar Rivera

GERENTE GENERAL

Quito, 10 de abril 2013