

INFORME DE GERENCIA OMNISCAN 2012

Omniscan Radiólogos Asociados S.A. nace jurídicamente en el 2007 por la fusión de las Sociedades Civiles Mediscan, Resoscan y Ecoscan, sin embargo las operaciones económicas inician en el 2008.

Pese a ser una empresa con pocos años en el mercado, en el fondo Omniscan es una compañía con más de 18 años de experiencia en el servicio de imagen médica. Los socios fundadores, parte del personal técnico y administrativo se mantiene desde su origen. En estos años el crecimiento, tanto del negocio ha dado como gran resultado la conformación de un grupo societario importante en la ciudad de Quito en el sector de imagenología médica.

Por cumplimiento a las normas y leyes vigentes, la empresa lleva el proceso de auditoría externa desde el año 2009, el mismo que al 2012 presenta un informe sin salvedades.

La estructura financiera general se ha modificado en el transcurso del último año, pasando de una relación de pasivos totales frente a activos totales del 0,28 a 0,55. Lo cual se explica fundamentalmente por la reclasificación de Aportes Futuras Capitalizaciones del año 2008 que no fueron ejecutadas a ser una cuenta de pasivo con accionistas.

En cuanto a los activos, la liquidez de la empresa ha mejorado en 8 puntos básicos alcanzado el 30% en activos corrientes del total de activos.

Los pasivos de corto plazo se han incrementado, a USD 2'054 mil, de los cuales el 63% son a los accionistas. El incremento en pasivos de largo plazo se debe a las provisiones de jubilación y desahucio. Para el 2012 el pasivo de largo plazo suma USD 788 mil.

Se realizó el aporte a Axxiscan de los equipos por un valor de USD 2'005 mil. Estamos en la espera de recibir las acciones correspondientes a dicho aporte.

Análisis de liquidez

El índice de liquidez es de 0,76 y el capital de trabajo es negativo en USD 484 mil.

El promedio del saldo en bancos es de USD 300 mil lo cual permite cubrir los costos operativos de dos meses en promedio.

Análisis de ventas y rentabilidad

Las ventas totales del año 2012 suman USD 3'703, USD 958 mil menos que en el 2011.

El análisis de ventas deberá ser realizado de forma global con estados financieros consolidados. Esperamos tener información válida de Axxiscan con el fin de mejorar los análisis y las decisiones de ésta gerencia.

La rentabilidad sobre las ventas, para el 2012 es del 16%, 10 puntos básicos menos que el 2011.

Análisis de deuda y apalancamiento

El apalancamiento de Omniscan en el 2012 fue en proveedores y básicamente corto plazo. Se incrementó el pasivo en USD 1'294 por la reclasificación antes mencionada.

Se mantienen las deudas a largo plazo con Produbank y las provisiones de jubilación y desahucio.

Proyecciones

Las proyecciones de la organización son positivas, sin embargo se deben tomar acciones que aseguren el volumen de atenciones.

Por la gentil atención prestada.



Atentamente

Dr. Diego Rodriguez

GERENTE