

Quito, 28 de abril del 2008

Señores  
**SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS**  
Presente. -

De mis consideraciones

En cumplimiento a lo establecido por la Ley, adjunto a la presente estamos enviando la información sobre el resultado contable del Ejercicio Económico 2007, de NEGOCIOS ASOCIADOS SUDAMERICANOS NASUD CIA. LTDA., expediente 158380-2007, de acuerdo al siguiente detalle:

- ❖ Formulario SRI debidamente cancelado
- ❖ Formulario único de Actualización (Nómina de socios)
- ❖ Informe del Gerente General del año 2007
- ❖ Estado de resultados
- ❖ Estado de Situación Financiera

Atentamente,



Ing. Mauricio Torres M.  
**GERENTE GENERAL**

**INFORME DE GERENTE**  
**Año 2007**

SEÑORES:

**A CCIONISTAS DE LA EMPRESA NEGOCIOS ASOCIADOS  
SUDAMERICANOS NASUD CIA. LTDA.**

Presente. -

Pongo en su conocimiento el informe de Gerente de las labores de la empresa correspondiente al período agosto a diciembre de 2007:

- Como es conocimiento de ustedes, la empresa NASUD CIA LTDA. se constituyó en agosto del 2007, comenzando a funcionar los últimos días del mes de septiembre del mismo año, por lo que fue necesario realizar algunas gestiones para poder obtener algunas representaciones, así como financiamiento para operar.
- Se mantuvieron conversaciones con diferentes empresas con el fin de obtener las distribuciones de las mismas, dando como resultado cuatro representaciones con las siguientes empresas:
  - ❖ CORDIALSA
  - ❖ SATEXPRO
  - ❖ LARESA
  - ❖ CBM
- De estas empresas seguimos manteniendo relaciones comerciales con CORDIALSA y SATEXPRO debido a que son líneas de mayor rotación y no se necesita de dar crédito a los clientes.
- Para poder realizar las entregas de las mercancías a los clientes, se han adquirido dos furgonetas pequeñas Super Carry, una modelo 1993 y otra modelo 1995 que fueron adquiridas con recursos propios como socio, contabilizándose como aporte para futuras capitalizaciones.
- En este corto período se registraron ingresos por \$ 22.679.35 mientras los costos y gastos ascendieron a 23.486.93 lo que ha ocasionado una pérdida de \$ 807.58 lo que es justificable por ser una empresa nueva.

- Para poder cubrir los gastos se ha procedido a solicitar préstamos a los señores accionistas debido a que las compras son realizadas al contado, mientras que nosotros tenemos que dar crédito de hasta ocho días, además del inventario que debemos mantener para poder atender a nuestros clientes, así como de la mercadería que ha tenido poca rotación y se encuentra almacenada.
- Se está haciendo gestiones para conseguir otras distribuciones, especialmente estoy esperando respuesta de CORDIALSA para conseguir otra zona de distribución, debido a que esta empresa tiene el mercado sectorizado en Quito y nosotros mantenemos una sola zona, y así poder incrementar las ventas y obtener utilidades en el próximo año.

Cordialmente,



Ing. Mauricio Torres Maldonado  
**GERENTE GENERAL**