



INFORME DE GERENCIA

COMPAÑÍA CONSULTORA AGROPRECISIÓN CIA. LTDA.

Lugar y fecha: **Quito, 18 de Marzo de 2009**

Dirigido a: **Socios accionistas de la Compañía**

Período: **Enero a Diciembre de 2008**

Estimados socios:

A continuación realizo el informe de mi actividad como **Gerente General** de la Compañía Consultora Agroprecisión Cía. Ltda., correspondiente al ejercicio fiscal terminado el 31 de diciembre de 2008.

El año 2008 constituye el segundo año de operación efectiva para la Compañía a la cual dirijo y represento y enorgullece anunciar que a pesar de ser el segundo año de operaciones hemos obtenido una utilidad contable de \$ 2 574 USD, aún cuando dentro de la estrategia planificada se esperaba obtener réditos a partir del cuarto año de operaciones.

El año 2008 ha sido un año en el que hemos podido iniciar un posicionamiento del nombre de nuestra Compañía, hemos efectuado importantes proyectos como fueron:

- Para el Municipio de Quinindé
- Gobierno Parroquial de Cahuasquí
- Proyecto de Galápagos
- Proyecto Sambito C. Ltda.



Adicionalmente hemos realizado importantes ventas de equipos en su mayoría GPS, sobre los cuales se han obtenido importantes réditos económicos de la Compañía.



Av. Colón E6-49 y Reina Victoria



fax 02 2553 585



www.agroprecision.net



info@agroprecision.net

Quito - Ecuador

Es importante mencionar que el año 2008 efectuamos la compra de un plotter que nos ha permitido abrir un frente de negocios que esperamos en el año 2009 represente un 20% del total de los ingresos de la Compañía.

Es importante mencionar que la Compañía se ha asegurado de cumplir con todas sus obligaciones fiscales: Servicio de Rentas Internas, Superintendencia de Compañías y con el Ilustre Municipio de Quito, por lo que la fecha se encuentra al día con sus obligaciones por concepto de contribuciones e impuestos.

También es importante mencionar que a la fecha de Diciembre no mantenemos importantes rubros pendientes de cobro antiguos o que a nuestro criterio existan indicios de riesgo de incobrabilidad.

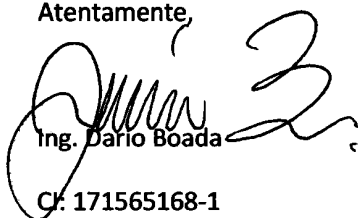
En el año 2008 no hemos contado con empleados bajo relación de dependencia por cuanto únicamente hemos trabajado con consultores en las áreas específicas bajo la modalidad de honorarios amparados con una factura comercial.

Para el año 2009 tenemos importantes retos como son:

- Un incremento en los ingresos del 20% con relación al año 2008
- Ampliar nuestra cartera de clientes
- Mantener cuentas por cobrar saneadas

Todas estos retos para mi nuevo año de gestión es importante recalcar que no sería posible de no contar con el personal técnico con el que cuenta la Compañía, factor clave para alcanzar el éxito logrado a nuestro segundo año de operaciones.

Atentamente,


Ing. Darío Boada
C: 171565168-1

