

Quito, 15 de Abril del 2009

Señores  
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS  
Ciudad.-

Ref: INFORME DE GERENCIA EJERCICIO ECONOMICO 2008  
VITALIZANT S.A. (RUC # 1792093538001)

De mi consideración :

En mi calidad de Gerente General de VITALIZANT S.A. remito a Ustedes el informe de gerencia correspondiente al ejercicio económico 2008 en base a las siguientes puntualizaciones, clasificadas por área de gestión :

## AREA OPERACIONAL

En el mes de Agosto del 2009, la compañía instaló sus oficinas principales y bodegas en unas instalaciones adecuadas para ello y ubicadas en el sector de la Jipijapa, las mismas que sirvieron para ser el centro operativo y de despacho que brinde soporte a toda la red de puntos de venta en la ciudad.

Adicionalmente se instaló una plataforma tecnológica que con base en una Red Virtual a través del Internet, todos los locales comerciales están conectados en línea y en tiempo real al sistema administrativo instalado en el servidor de la oficina central.

En adición en el mes de Noviembre la empresa fue objeto de una auditoría de la franquicia internacional de la empresa en Argentina, quienes otorgaron un nivel de calificación muy alto, en vista de que la franquicia en Ecuador está totalmente acorde a los estándares comerciales y de imagen exigidos por ellos.

## AREA COMERCIAL

A lo largo de todo el año pasado, el local de Ventura Mall continuó funcionando sin inconvenientes.

El 27 de Septiembre del 2008, se inauguró el 2do local comercial de la empresa en San Luis Shopping, ubicado en el valle de Los Chillos

En 15 de Octubre del 2008, se inauguró el 3er local comercial de la empresa en Quicentro Shopping, ubicado en el sector norte de Quito.

## AREA FINANCIERA

El ejercicio económico del 2008 terminó con una pérdida de \$13,005.74, ocasionada básicamente por los gastos incurridos en todo el proceso de expansión de locales y la instalación de la oficina central y bodegas. Además los 2 nuevos locales apenas estuvieron operativos en la última parte del ejercicio.

En el 2008 toda la expansión operativa fue financiada por Aportes de los Accionistas, por lo que la compañía no tuvo necesidad de contraer ninguna deuda con ninguna institución financiera y tan solo mantiene en calidad de pasivo, aquellos pagos a proveedores, y

empleados que por su naturaleza se encontraban pendientes de pago al cierre del ejercicio.

#### CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

El año 2008 se constituyó en el año en que la empresa materializó la implementación de una red de locales, con una plataforma administrativa adecuada para seguir con su crecimiento incluso a nivel nacional, lo cual de por sí constituye el logro más importante. Si bien el resultado económico fue negativo, el Patrimonio Neto de la empresa es muy sólido y eso le permitirá seguir con sus planes de consolidación.

En cuanto a las recomendaciones para el año 2009, se limitarían a :

- Desarrollar un plan de optimización de inventarios y compras.
- Elaborar un plan de reentrenamiento y refuerzo para el personal de ventas
- Apertura de nuevos puntos de venta en la ciudad de Guayaquil.

Atentamente,



MARTHA ALEXANDRA CHAVEZ  
Gerente General

