

158255



Quito, 31 de Abril del 2008

Señores
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
Ciudad.-

Ref: **INFORME DE GERENCIA EJERCICIO ECONOMICO 2007
VITALIZANT S.A. (RUC # 1792093538001)**

De mi consideración :

En mi calidad de Gerente General de VITALIZANT S.A. remito a Ustedes el informe de gerencia correspondiente al ejercicio económico 2007 en base a las siguientes puntualizaciones, clasificadas por área de gestión :

CONSTITUCION LEGAL E INICIO DE OPERACIONES

Luego de recibir el nombramiento como Representante Legal en el mes de Junio del 2007 se procedió con la ejecución de los trámites correspondientes orientados a que la empresa pueda iniciar sus operaciones, los que entre otros incluyeron :

- Apertura de la cuenta bancaria en el PRODUBANCO, Agencia Cumbayá.
- Apertura del RUC
- Número patronal del IESS
- Patente Municipal
- Permisos sanitarios de operación
- Licencia de importación
- Alquiler de local comercial en Ventura Mall
- Permisos de funcionamiento

Teniendo de por medio todas estas gestiones y luego de haber completado el proceso para la primera importación del producto desde Argentina, se pudo abrir el local comercial en el Ventura Mall recién el 7 de Diciembre del 2007, es decir que al cierre del ejercicio 2007, no se pudo completar ni siquiera un mes de actividad comercial propiamente dicha.

AREA COMERCIAL

Desde el 7 de Diciembre que se iniciaron las ventas, es decir en apenas 24 días de actividad comercial, se obtuvo un nivel de facturación neta de \$28,101.83. En estos 24 días se pudo constatar una aceptación del producto bastante favorable y se estima que conforme pase el tiempo, la marca se irá posicionando adecuada y sólidamente.

Al momento, la empresa sigue funcionando solamente con un local comercial y tiene 3 personas de ventas a tiempo completo, más una adicional a medio tiempo para turnos de fin de semana solamente.

Av. Interoceánica Km 14 ½ , Ventura Mall, Piso 1 # 20, Telf: (593-2)2379358, Quito - Ecuador

AREA FINANCIERA

El ejercicio económico del 2007 terminó con una pérdida de 856.97 ocasionada porque en el 2007 existieron apenas 24 días de generación de ingresos y alrededor de 6 meses en los que solamente se incurrieron en gastos por el proceso de constitución e inicio de operaciones.

En el 2007, la compañía no contrajo ninguna deuda con ninguna institución financiera y tan solo mantiene en calidad de pasivo, aquellos pagos a proveedores, y empleados que por su naturaleza se encontraban pendientes de pago al cierre del ejercicio.

AREA OPERACIONAL

A partir de la firma de la franquicia internacional con la empresa Argentina VZ Producciones, la misma que nos habilita a distribuir sus productos en todo el Ecuador, se han cumplido todos los procesos operativos y comerciales, tal como lo señala el Manual de Franquicia, a los que se añade la implementación del sistema integrado de administración y finanzas MQR .

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

El año 2007 se lo considera exitoso porque a pesar de que existió un período de tiempo muy corto en la gestión de ventas, se logró introducir la marca y el producto bastante bien aprovechando la actividad comercial atípica de la temporada navideña.

En cuanto a las recomendaciones para el año 2008, se limitarían a :

1. Buscar la apertura de por lo menos un local adicional en un centro comercial en la ciudad de Quito
2. Incrementar los recursos destinados a la promoción de la marca dentro del área de Tumbaco y Cumbayá, junto con una búsqueda de más visitantes al local actualmente ubicado en el Ventura Mall.

Atentamente,



MARTHA ALEXANDRA CHAVEZ
Gerente General