



158229

INFORME AÑO 2007
GERENCIA GENERAL
AUTOFERTAS CIA. LTDA.

En la ciudad de Quito a los veinte y dos días del mes de julio del año dos mil ocho, en mi calidad de Gerente General y Representante Legal de la empresa AUTOFERTAS CÍA. LTDA. Y en cumplimiento de las disposiciones legales vigentes en el Ecuador, pongo en conocimiento de los señores Accionistas el informe de labores concernientes al ejercicio económico del año 2007.

Como Gerente General de la Compañía he realizado una revisión minuciosa de la información Financiera, Económica y Operativa, en base a la misma detallo las siguientes conclusiones:

SITUACIÓN FINANCIERA

1. La Compañía Autofertas Cía. Ltda. durante el ejercicio económico dos mil siete ha adquirido activos en forma conservadora, al final el año contamos con una cartera razonable, y con sus cuentas por cobrar que se espera se efectiven en el transcurso de las primeras semanas del año 2008. No se debe dejar de lado el conocimiento de la existencia de algunas cuentas por cobrar a Oferautos Cía. Ltda. que todos sabemos que posiblemente no serán recaudadas debido a que la empresa antes nombrada está en proceso de cierre por quiebra.
2. El nivel de endeudamiento es prudente, frente al total de los Activos de la Compañía.

SITUACIÓN ECONÓMICA

1. El nivel de ventas es bueno teniendo en cuenta que es el primer año de actividad de la Empresa, además se ha obtenido una utilidad que es muestra de que el negocio ha dado buenos resultados.
2. Con relación a los gastos vemos que se ha actuado con prudencia, se ha gastado lo estrictamente necesario para mantener a flote la Empresa.
3. Basándonos en este buen resultado económico podemos concluir que se ha hecho un buen trabajo con nuestros clientes, demostrando así la excelencia en el servicio.





ADMINISTRACIÓN Y RECURSOS HUMANOS

La administración en el año dos mil siete ha fomentado la integración del personal ejecutivo administrativo, trabando en equipo, realizando reuniones laborales, esto ha permitido un mayor conocimiento del personal que forma parte de la Compañía.

OPERATIVIDAD Y MANEJO DE LOS CLIENTES

El personal ha mantenido un alto nivel de eficiencia en su trabajo y a pesar de que no hemos tenido un personal fijo en el área de ventas, para la administración la estabilidad del resto del personal ha sido la base fundamental para el surgimiento de la Empresa.

PROYECCIONES

En el año dos mil ocho nuestro objetivo principal será mantener el mismo servicio, satisfaciendo las necesidades de nuestros clientes.

El objetivo de la Administración es incrementar los ingresos, para ello seguiremos presentado ofertas de servicio a compañías de seguros.

Intentar mantener estabilidad en el personal de ventas ya que este departamento es fundamental en el giro de nuestro negocio.

Seguro del esfuerzo realizado para alcanzar las metas establecidas para el año dos mil siete, me comprometo a desarrollar todos los proyectos expuestos en este informe, contando con todo su apoyo y el del personal que son el motor de la empresa.

Espero que este informe haya llenado sus expectativas de información y de compromiso a futuro.

Atentamente,


Rodrigo Alejandro Cordovez Dávalos
GERENTE GENERAL



Quito, 22 de julio del 2008