INFORME DEL GERENTE DE FUPEL Cía Ltda. A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS SOBRE LA MARCHA DE LA COMPAÑÍA DURANTE EL EJERCICIO ECONOMICO 2014

En cumplimiento a los estatutos y normativa vigente, me permito presentar a los señores socios el informe correspondiente al ejercicio económico con cierre al 31 de Diciembre de 2014

ENTORNO ECONOMICO

Según el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC), en el año 2014 el Ecuador tuvo una inflación anual y acumulada de 3.67%, en el año 2.013 la inflación alcanzó el 2.70%. El IPC se situó en 150.79 frente a 145.46 del año 2013. El valor de la canasta familiar básica se ubicó en USD 646.30 con una cobertura del 98.20%.

(El Universo) Hasta el miércoles 31 de diciembre el crudo WTI (West Texas Intermediate), que sirve de referencia para el que vende el país, se ubicó en $ 53,27, cuando a inicios de año superaba los $ 91. El ecuatoriano (Oriente y Napo) llegó en diciembre a $ 48, según el Sistema Nacional de Información.
Ese escenario mundial, que vuelve variable el valor del crudo, tiene una incidencia directa en la economía ecuatoriana, altamente dependiente del petróleo: representa entre el 53% y 57% de sus exportaciones, los ingresos que genera equivalen al 11,5% del Producto Interno Bruto (PIB)

De acuerdo a información del Banco Central (BCE) sobre comercio exterior, el Ecuador en el año 2014 logró mejorar la balanza comercial con un déficit de USD 727 millones frente a un déficit del año anterior de USD 1.041 millones, lo que representa una mejora de 30.20%. La exportaciones totales alcanzaron USD 25.732 millones, en relación a USD 24.848 millones del año 2013, un incremento del total de las exportaciones en 3.61%. Las importaciones del año 2014 disminuyeron en un 0.80%, alcanzando el valor de USD 26.459 millones. Considero que se debe a que el régimen determinó cupos para ciertos rubros y por otro lado se crearon normas INEN que incidieron en el retraso y complicación de las importaciones.

Este fenómeno significa que se mantiene un desequilibrio de la balanza de pagos que hay que resolver; no con restricciones y medidas paraarancelarias para contraer las importaciones, sino promoviendo el mayor ingreso de dólares a la economía que provengan de un incremento de las exportaciones de bienes y servicios así como de mayores inversiones.

(Cesla) Se reducen las previsiones de crecimiento para el presente año, debido a la caída en los precios del petróleo junto con un incremento en las importaciones de derivados de petróleo, que dificulta el mantenimiento de los elevados niveles de gasto público. La reducción en la demanda interna mantiene las presiones inflacionistas, mientras que la revalorización del dólar reduce la competitividad de las exportaciones. No obstante, se espera que las mejoras en los ingresos petroleros y la consolidación de acuerdos comerciales con la Unión Europea beneficien a la economía ecuatoriana en el mediano

plazo. Por su parte, se prevé un estancamiento de la inflación así como mejoras en las tasas de desempleo, que van a contribuir a fomentar la demanda interna.

El riesgo país se sitúa en niveles aun elevados, y solo por debajo de Argentina, Cuba, Nicaragua y Venezuela en Latinoamérica.

(Ekos) De manera general, las proyecciones para el PIB ecuatoriano en el año 2015 se ubican en valores cercanos al 4%, tanto por parte de las cifras oficiales en el país, como de organismos multilaterales. Dentro de las entidades internacionales, la CEPAL maneja la proyección más baja con 3,8%. En el caso de la Unidad de Investigación Económica y de Mercado (UIEM) de Ekos, se proyecta una tasa de crecimiento de 3,7% en el año 2015, tomando en cuenta la desaceleración de la actividad económica y los menores precios del petróleo.

El desempeño de la economía depende en gran medida de lo que se da en materia de comercio exterior. En este caso, las medidas de restricción comercial y el incremento de las exportaciones no petroleras evidenciado en el 2014 potencian el mejoramiento de la situación externa del país.

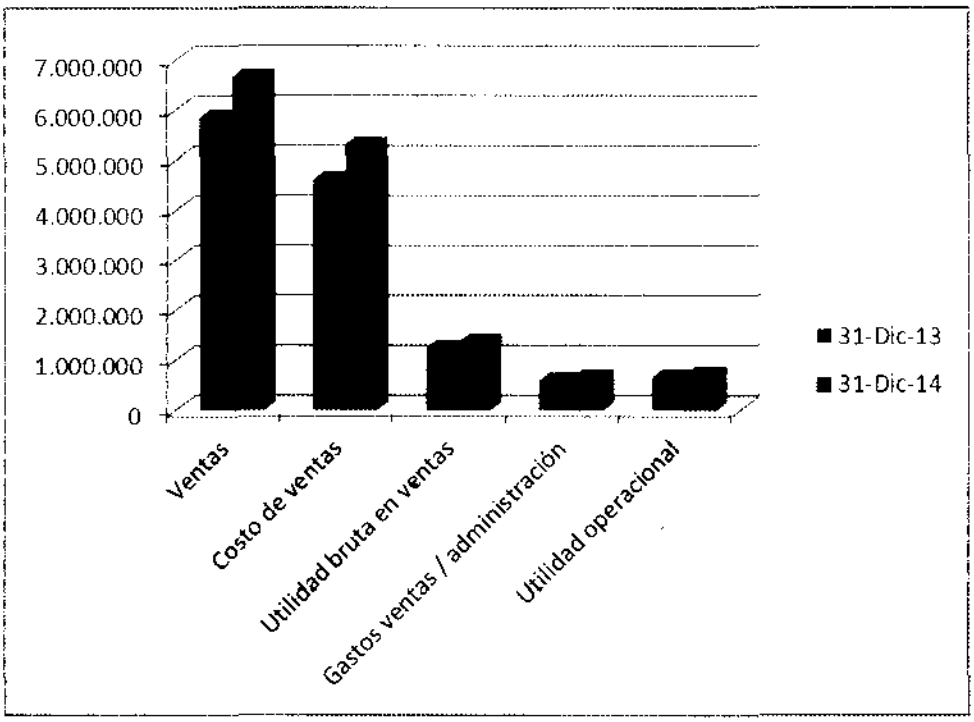
ANALISIS DE OPERACIÓN

Las ventas netas en el año 2014 alcanzaron la suma de USD 6.666.383 lo que representa un incremento de 13.94% frente al año 2013.

El costo de ventas alcanzó USD 5.300.884 y los gastos de ventas, administración y financieros ascienden a USD 590.512 lo que nos ha permitido marginar una utilidad operacional de USD 654.895.

La utilidad operacional se incrementó en un 9.15% frente al año anterior debido al mejor desempeño en las Ventas,

CONCEPTO	31-Dic-13	31-Dic-14	Δ
Ventas	5.850.761	6.666.383	13,94%
Costo de ventas	4.609.224	5.300.884	15,01%
Utilidad bruta en ventas	1.241.537	1.365.499	9,98%
Gastos ventas / administración	590.512	654.895	10,90%
Utilidad operacional	651.025	710.604	9,15%



ANALISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA

El total de los activos en el año 2014 ascienden a USD 4.788.925 de los cuales USD 2.154.205,17 corresponden al rubro clientes, los inventarios alcanzan la cifra de USD 630.917,58 y los activos fijos a USD 1.673.300.

Los Pasivos Corrientes alcanzan la suma de USD 1.850.741 y el total de los Pasivos a Largo Plazo USD 483.962.

El resultado del ejercicio arroja una utilidad de la operación de USD 699.466 y la utilidad antes de participación a trabajadores e impuesto a la renta asciende a USD 710.604.

ADMINISTRACION Y VENTAS

Durante el año 2014 mantuvimos nuestro número de vendedores y contamos como en años anteriores con agentes distribuidores Berroce y Aseflex en Quito y Plastichime en Guayaquil para lograr una mejor cobertura.

Cabe mencionar que por la situación de balanza de pagos del país, se impusieron restricciones mediante la creación de normas INEN o cupos de importación, lo que se tradujo en mayores necesidades para la compra local, favoreciendo al abastecimiento nacional, con un desempeño muy irregular en el primer semestre. También la obligación que los alimentos deben contar con un "semáforo" aprobado por ARCSA, hizo que las industrias demoraran en sus compras y la mayor parte estuvo lista para el segundo semestre, lo que se refleja en las ventas de ese periodo. La comercialización no deja de ser muy competida y difícil, también hemos realizado un esfuerzo mayor en la recuperación de cartera, una tarea compleja y permanente.

En el 2014 el precio del barril de petróleo se mantuvo alto en los nueve meses, para luego descender marcadamente, lo que incide directamente en el costo de las materias primas. No siempre se puede ajustar los precios de nuestros productos, por la competencia y el cliente difícilmente acepta esta situación y se traduce en reducción o postergación de las compras

Durante el año continuamos con las actividades para mantener la certificación de calidad, en agosto fuimos auditados por personal de INCOTEC y gracias al empeño de todos los colaboradores se logró la recomendación para mantener la certificación bajo la norma de calidad ISO 9001 2008. Se ha puesto mucho énfasis en Seguridad y Salud en el trabajo, realizamos la auto auditoría SART en el portal del IESS, lo que nos permite atender en cualquier momento una revisión por parte de las autoridades competentes.

En el año 2015 debemos fortalecer nuestro sistema de gestión de calidad y encaminar nuestros esfuerzos en implementar las Buenas Prácticas de Manufactura, que nos permitan mejores y garantizados niveles de producción para beneficio de la empresa y nuestros clientes.

El año 2015 demandará un mayor esfuerzo de todos y principalmente del área comercial para lograr incrementar la producción, conforme a la capacidad instalada e incursionar en nuevos nichos de mercado, particularmente en empaques de vacío con los que hemos tenido un año auspicioso. De igual forma las nueva selladora adquirida para la elaboración de empaques Doypack, con zipper que nos permite diversificar y poder atender a un mayor número de clientes.

En la compañía velamos por el cumplimiento de las normas de propiedad intelectual y derechos de autor, particular atención damos a los documentos, artes, cyreles, trabajos terminados impresos de nuestros clientes y su respectiva conservación.

De igual forma prestamos especial atención por la seguridad de nuestro personal y el medio ambiente. Cumpliendo con las disposiciones legales y ordenanzas.

Para concluir, deseo expresar mi agradecimiento a los señores socios y en particular al señor Sameer Zaidan por el apoyo y guía permanentes, al personal Administrativo, Ventas y de Producción por su dedicación y colaboración para alcanzar el crecimiento de la compañía.

Atentamente

Hugo Burgos Villamar
Gerente
Quito, 23 de marzo de 2.015