



Tecnología, Calidad y Servicio

INFORME DEL GERENTE DE FUPEL Cía Ltda. A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS SOBRE LA MARCHA DE LA COMPAÑÍA DURANTE EL EJERCICIO ECONOMICO 2013

En cumplimiento a los estatutos y normativa vigente, me permito presentar a los señores socios el informe correspondiente al ejercicio económico con cierre al 31 de Diciembre de 2013

ENTORNO ECONOMICO

Según el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC), en el año 2013 el Ecuador tuvo una inflación anual y acumulada de 2,70% frente al 4,16% de 2012. El incremento del costo de vida en el 2013 fue el menor en los últimos ocho años.

Una inflación tan baja puede ser un reflejo de que el 2013 fue un año de menor actividad económica y por ende, menor liquidez. De esta manera, Ecuador se ubicó en 2013 como el segundo país con menor tasa de inflación de la región, solo superado por Colombia con 1,94% y con niveles inflacionarios menores a los de Perú o Chile. (BCE)

De acuerdo a las cuentas del Banco Central (BCE) sobre comercio exterior, el Ecuador tuvo un déficit acumulado de US\$1.352 millones hasta el penúltimo mes del año pasado. Este fenómeno significa que hay un desequilibrio serio de la balanza de pagos que hay que resolver; no con restricciones y medidas para arancelarias para contraer las importaciones, sino promoviendo el mayor ingreso de dólares a la economía que provengan de un incremento de las exportaciones de bienes y servicios así como de Inversión Extranjera. Las exportaciones ecuatorianas hasta el mes de noviembre del año pasado, por su parte, alcanzaron US\$22.764 millones FOB, luego de experimentar un crecimiento anual de 4,84% en valor y de 5,28% en volumen; crecimiento anual mayor en valor, pero menor en volumen en relación al registrado en el mismo periodo de 2012. Las exportaciones petroleras tuvieron un crecimiento anual de 1,8% en valor y de 4,4% en volumen. Sin embargo, las ventas al exterior no petroleras registraron un crecimiento en valor mayor al experimentado en el volumen, 9,2% en valor y 6,3% en volumen

Las perspectivas económicas para América Latina en 2014 no son muy prometedoras: un crecimiento del 2,3%, en contraste con el más de 4% de los países del sudeste asiático, o con el 5% o 6% registrado antes de la crisis. Estas cifras sugieren que la región se están asentando en un ritmo de crecimiento bajo y amenazan con deslucir los logros sociales obtenidos en la última década. (Banco Mundial)

ANALISIS DE OPERACIÓN

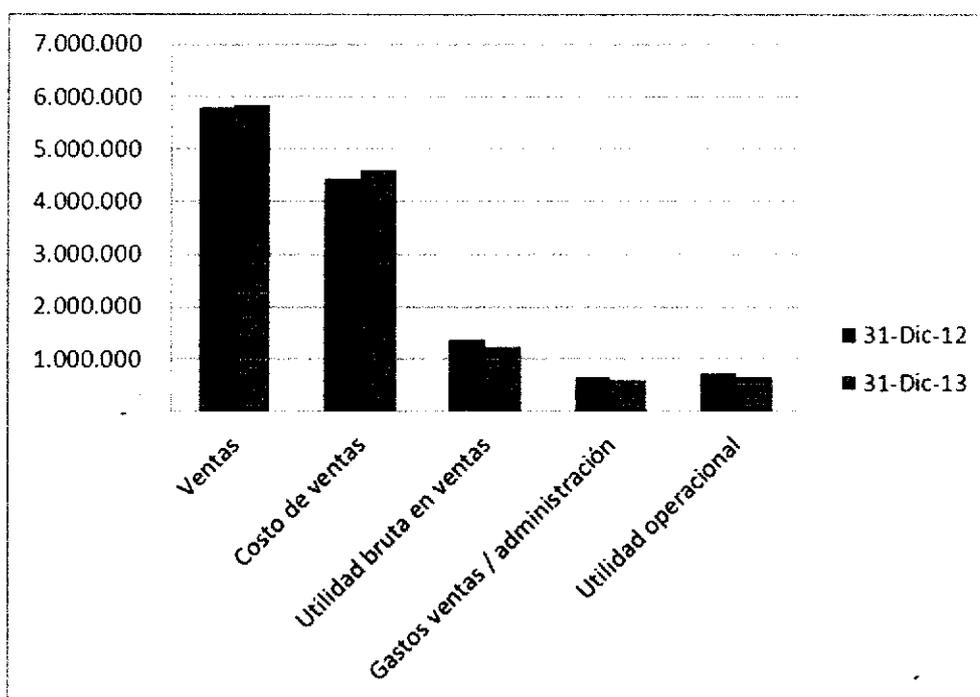
Las ventas netas en el año 2013 alcanzaron la suma de USD 5.850.761 lo que representa un ligero incremento de 0.88% frente al año 2012.



El costo de ventas alcanzó USD 4.609.224 y los gastos de ventas, administración y financieros ascienden a USD 590.512 lo que nos ha permitido marginar una utilidad operacional de USD 651.025.

La utilidad operacional ha disminuido en un 9.85% frente al año anterior debido al incremento porcentual de 4.01 en los Costos de Ventas,

CONCEPTO	31-Dic-12	31-Dic-13	Δ
Ventas	5.799.925	5.850.761	0,88%
Costo de ventas	4.431.542	4.609.224	4,01%
Utilidad bruta en ventas	1.368.410	1.241.537	-9,27%
Gastos ventas / administración	646.239	590.512	-8,62%
Utilidad operacional	722.171	651.025	-9,85%



ANALISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA

El total de los activos en el año 2013 ascienden a USD 4.535.402 de los cuales USD



Tecnología, Calidad y Servicio

1.948.127 corresponden al rubro clientes, los inventarios alcanzan la cifra de USD 534.801 y los activos fijos a USD 1.769.812.

Los Pasivos Corrientes alcanzan la suma de USD 1.304.240 y el total de los Pasivos a Largo Plazo USD 424.809.

El resultado del ejercicio arroja una utilidad de la operación de USD 613.439 y la utilidad antes de participación a trabajadores e impuesto a la renta asciende a USD 651.025.

ADMINISTRACION Y VENTAS

Durante el año 2013 mantuvimos nuestro número de vendedores y contamos como en años anteriores con agentes distribuidores Berroce y Aseflex para lograr una mejor cobertura.

Cabe mencionar que por la situación del país, una economía contraída con un mercado restringido, la comercialización es muy competida y difícil, hemos volcado nuestro esfuerzo en la recuperación de cartera, una tarea compleja y permanente.

En el 2013 el precio del petróleo se mantuvo en niveles superiores a USD 100 por barril, lo que incide directamente en el costo de las materias primas, su valor en el transcurso del año ha tenido altos y bajos. Lo que obliga a revisar los precios de nuestros productos, no siempre el cliente acepta esta situación y se traduce en reducción o postergación de las compras

Durante el año continuamos con las actividades para mantener la certificación de calidad, en agosto fuimos auditados por personal de INCOTEC y gracias al empeño de todos los colaboradores se logró la recomendación para recertificarnos bajo la norma de calidad ISO 9001 2008. Se ha puesto mucho énfasis en Seguridad y Salud en el trabajo, lo que nos permite atender en cualquier momento una auditoría SRG por parte de las autoridades competentes.

En el año 2014 debemos fortalecer nuestro sistema de gestión de calidad y encaminar nuestros esfuerzos en implementar las Buenas Prácticas de Manufactura, que nos permitan mejores y garantizados niveles de producción para beneficio de la empresa y nuestros clientes.

El año 2014 demandará un mayor esfuerzo de todos y principalmente del área comercial para lograr incrementar la producción de planta conforme a la capacidad instalada e incursionar en nuevos nichos de mercado, particularmente en empaques de vacío con la inclusión del nylon. De igual forma la nueva selladora adquirida y próxima a llegar nos permitirá ofrecer fajillas, capuchones a base de PVC termoencogible.





FUPEL C. Ltda.

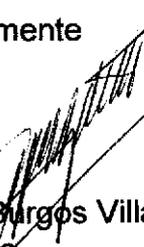
Tecnología, Calidad y Servicio

En la compañía velamos por el cumplimiento de las normas de propiedad intelectual y derechos de autor, particular atención damos a los documentos, artes, cyreles, trabajos terminados impresos de nuestros clientes y su respectiva conservación.

De igual forma prestamos especial atención por la seguridad de nuestro personal y el medio ambiente. Cumpliendo con las disposiciones legales y ordenanzas.

Para concluir, deseo expresar mi agradecimiento a los señores socios y en particular al señor Sameer Zaidan por el apoyo y guía permanentes, al personal Administrativo, Ventas y de Producción por su dedicación y colaboración para alcanzar el crecimiento de la compañía.

Atentamente



Hugo Burgos Villamar
Gerente

Quito, 24 de marzo de 2.014

