

Quito, Abril 30 del 2008

INFORME DE GERENCIA

Señores

**SOCIOS DE LA COMPAÑÍA DE MEDICINA PREPAGADA INMEDICAL
MEDICINA INTERNACIONAL S.A.**

Presente.-

En mi calidad de Gerente General de la Compañía, presento el siguiente informe de labores, correspondiente al ejercicio económico del año dos mil siete, en los siguientes términos:

1. Situación Financiera

A continuación se detalla la composición del Balance General de Inmedical S.A. con corte al 31 de diciembre del 2007:

El volumen del total de activos se ubicó en USD \$257.858, esto es, 22,60% de incremento en relación al balance de Situación Inicial.

Las principales cuentas componentes del activo son: Unidad Móvil con el 54,67% de participación; Muebles y Equipos con 3,04%, Equipo de Computación con 5,58%; Activo Diferido con 12,62%; Anticipo a Proveedores con el 9,41% y Crédito Tributario con 5,69%.

Con respecto al pasivo de la compañía, el total de este alcanzó un valor de \$152.124, cuyos principales componentes son: Cuentas por Pagar Accionistas con 32,79% de participación; Documentos por Pagar con instituciones financieras (Banco Amazonas) con el 19,72%; Sobregiro en Cuentas Corrientes con 18,28%; Cuentas y Documentos por Pagar Proveedores con 17,30%, Obligaciones con Empleados con 5,56% e Impuestos por Pagar con 4,70%.

El Patrimonio total de la compañía asciende a \$105.735, el mismo que se compone de: Capital Suscrito con el 198,91% de participación y Pérdida del Ejercicio con -98,91% de contribución.

Cabe indicar que para marzo del 2008, la operación de crédito con el Banco Amazonas fue renovada por 90 días más, con la cancelación de \$5.000 de capital más los intereses correspondientes, quedando en \$25.000. El sobregiro en cuentas corrientes ha sido debidamente cubierto a principios del año en curso.

La obligación con empleados corresponde a un préstamo realizado por Juan Carlos Suárez a Inmedical por un valor de \$5.500, el mismo que será cancelado en julio del presente año. La diferencia corresponde a gastos por rembolsar, los mismos que ya están cancelados.

En cuanto al Estado de Resultados, este refleja la siguiente información:

Shyris N35-174 y Suecia
Edificio Renazzo Plaza, Piso 14, of. 1401
PBX: (593-2) 6005 682
Fax: (593-2) 6005 682

Av. Rodrigo de Chávez OE4-123 y Latacunga
PBX: (593-2) 2660 073
Fax: (593-2) 2660 073

C.C. El Condado Shopping
Local L353
Telfs: (593-2) 3802 341 al 344

Ventas con un monto de \$10.039, que corresponde a los contratos de medicina prepagada ingresados hasta el 31 de diciembre del 2007. Por la parte de gastos, los principales se componen de: Sueldos y Salarios con un valor de 93,96% frente a ventas; Honorarios Profesionales con 201,92% versus ventas; Arriendos con 64,78%; Promoción y Publicidad con 43,91%; Suministros y Materiales con 72,02%; Servicios Básicos con 57,07%; Depreciación con 71,26%; Gastos no Deducibles (salarios) con 401,56% y otros gastos con 141,77%.

El monto de pérdida registrada es de \$104.585. Por tratarse de una compañía nueva, que empezó a comercializar sus servicios en octubre del 2007, se justifica el valor de pérdida registrado a Diciembre 2007, puesto que los gastos de implementación de producto, oficinas y operatividad son extremadamente altos al inicio de operaciones.

2. Situación Laboral

El número de empleados se incrementó hasta 19 desde el inicio de operaciones. Para el mes de Agosto del 2007 los empleados eran 5, aumentando hasta 27 para septiembre, 33 para el mes de octubre, 35 para el mes de noviembre y un total de 34 para diciembre, esto es, 20 en relación de dependencia laboral y 14 bajo la modalidad de servicios prestados, donde 11 corresponden a nuestra propia fuerza de ventas.

Las obligaciones laborales, impositivas y del IESS inherentes al personal de Inmedical se encuentran al día en pagos.

3. Cumplimiento y Proyecciones

El presupuesto de ventas y número de afiliados para el periodo 2007 se desempeñó de la siguiente manera:

El volumen de ventas se cumplió en 52,23% frente al presupuesto, esto por el retraso en la comercialización del producto (octubre 2007). La siniestralidad (reembolsos / Ventas) se ubicó en 0,77% versus el valor presupuestado que fue de 45,00%. El número de afiliados llegó a 600 para el cierre del periodo, esto es, 63,01% de cumplimiento.

En cuanto a las proyecciones para el año 2008, éstas se traducen en un nivel de ventas anuales de \$1.350.000 y un promedio de 45.000 afiliados. Esto da un promedio de \$112.500 mensuales. Las proyecciones se basan en contratos ya cerrados durante el primer trimestre del año en curso, más un crecimiento mesurado.

Atentamente,



Dr. Wilson Peñafiel Revelo
Representante Legal