

INFORME DEL GERENTE DE LA COMPAÑÍA SOLUCIONES INTEGRALES DE COMPRAS Y ADQUISICIONES PROCUREGMG CIA. LTDA. CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2019

Quito, 8 de junio del 2020

Atención: Junta General de Socios

La compañía SOLUCIONES INTEGRALES DE COMPRAS Y ADQUISICIONES PROCUREGMG CIA. LTDA. orientó su gestión con la misma propuesta de mejora continua con la que ha venido trabajando desde el año 2016. Estos cambios continúan enfocándose en modernizar y potenciar las operaciones a través de nuestra plataforma tecnológica, invertir en la capacitación del personal, mejorar el ambiente laboral y consolidar nuestra presencia en el mercado ecuatoriano, y norteamericano.

Dentro de los aspectos tecnológicos, renovamos el contrato con la compañía Binaria en lo que respecta a la provisión de licencias Microsoft Office 365, soporte técnico Microsoft y el mantenimiento preventivo de los equipos de cómputo e impresión. Adicionalmente continuamos con la renovación de las computadoras que han cumplido con su vida útil para mejorar el desenvolvimiento del trabajo de nuestros empleados. Además, seguimos trabajando con Century Link en la provisión de los servicios de Seguridad Gerenciada, que nos permite tener toda la información de los proveedores calificados en servidores virtuales con todas las seguridades necesarias que ofrece esta compañía; el crecimiento de Logica en el último año generó una mayor demanda de servidores virtuales, en tal sentido en el año 2019 expandimos de seis a ocho servidores en la nube. Finalmente, continuamos en constante implementación de mejoras en la programación de nuestro sistema *e-Califica* que permite un mejor control de las operaciones. Durante el año 2019, se incorporó al sistema *e-Califica*, una nueva herramienta de reportería llamada Power BI, que permite obtener información y reportes gerenciales para toma de decisiones. Esta implementación constituye un diferenciador importante con nuestra competencia, pues brinda al cliente índices muy importantes sobre la gestión de sus proveedores. Así también, esta nueva herramienta permite a la empresa conocer con más exactitud los tiempos por procesos y agilizar la toma de decisiones de manera interna.

En el área administrativa, renovamos el contrato de outsourcing contable con la compañía MGI Ecuador, ya que hemos tenido excelentes resultados con su servicio y asesoría.

A handwritten signature in dark ink, appearing to be a stylized letter 'A' or similar mark.



Seguimos manejando su sistema contable XAAX, y mientras el tamaño de nuestra Compañía lo permita mantendremos sus servicios.

En cuanto al tema de Seguridad y Salud Ocupacional, la empresa cuenta con un Reglamento Interno de Higiene y Seguridad vigente hasta el año 2020. Adicionalmente, durante el 2019, a los empleados de la Compañía se les realizaron los chequeos y evaluaciones médicas ocupacionales obteniendo cada uno su respectivo certificado de aptitud laboral. Se realizaron también de acuerdo con la normativa legal vigente en este ámbito las reuniones mensuales del Comité de Seguridad y Salud Ocupacional que está formado por representantes tanto de los empleadores como de los empleados. Además, se entregaron uniformes a los empleados que ingresaron durante este periodo.

En el ámbito comercial y a pesar de la crisis económica que afronta el país, la Compañía incorporó nuevos clientes nacionales, lo que ayudó a mitigar la baja en ventas a consecuencia de la extensión de los periodos de calificación de algunos de los clientes a sus proveedores; como consecuencia de ello Logica tuvo un decrecimiento del 3% en las ventas del servicio de calificación de proveedores comparado con el año 2018. El crecimiento total de ventas de Logica fue del 15%, esto se debe, a la incorporación de un nuevo cliente en los servicios de ingreso y validación de datos que es ofrecido en los Estados Unidos. El crecimiento total de Logica en este año no cumplió las expectativas proyectadas en el año 2018; sin embargo, tomando en cuenta la crisis económica que se desencadenó a inicios del 2019 y que se incrementó drásticamente en el mes de Octubre por la paralización a nivel nacional convocada por el sector indígena del país, el resultado ha sido considerado como muy bueno, lo que refleja que la Compañía se encuentra en un constante crecimiento con grandes proyecciones a futuro. A inicios del año 2020, las perspectivas de ventas para la Compañía sugerían que crecería en aproximadamente un 20% en comparación con el año 2019; sin embargo, con la actual crisis sanitaria que enfrenta el mundo debido al COVID-19 desde el mes de febrero nos dan una perspectiva de NO crecimiento en el país durante este año.

El crecimiento en ventas explicado en el párrafo anterior implicó también que Logica contrate nuevo personal principalmente para trabajar en el nuevo cliente para el servicio de ingreso y validación de datos. En total, la Compañía incorporó cuatro nuevos empleados para varias áreas de trabajo.

En relación con el cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Socios estas se han cumplido en su totalidad y los socios han sido informados del avance de los resultados obtenidos.

La situación financiera al cierre del ejercicio 2019 fue estable, con perspectivas de continuidad de negocios sólidas para el año 2020. En cuanto a la rentabilidad, la Compañía generó una utilidad neta de \$38,509.17 que significa 8% de los ingresos anuales. La utilidad antes de la participación laboral e impuesto a la renta fue del 13%.

Con todo lo expuesto recomiendo a la Junta General de Socios que sigamos apoyando este proceso de crecimiento con la finalidad de ir consolidando a la Compañía en el mercado ecuatoriano y norteamericano.

2



Finalmente, después de un buen año 2019 para la Compañía, pero tomando en cuenta la situación actual a nivel mundial, recomiendo revisar en el segundo semestre de este año la posibilidad de repartir la utilidad generada en el 2019 a los socios de la Compañía.

Atentamente,

Esteban Camacho I.
Representante Legal

***Soluciones Integrales de Compras y
Adquisiciones PROCUREGMG Cía. Ltda.***