



INFORME DEL GERENTE DE LA COMPAÑÍA SOLUCIONES INTEGRALES DE COMPRAS Y ADQUISICIONES PROCUREGMG CIA. LTDA. CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2017

Quito, 12 de marzo del 2018

Atención: Junta General de Socios

La compañía SOLUCIONES INTEGRALES DE COMPRAS Y ADQUISICIONES PROCUREGMG CIA. LTDA. celebró en el 2017, 10 años del inicio de sus operaciones en el mercado ecuatoriano, y al igual que el año anterior, se orientó con la misma propuesta de mejora continua. Estos cambios continúan enfocándose en modernizar y potenciar el área tecnológica, reorganizar el área administrativa-financiera, comercial y de operaciones, modernizar la imagen corporativa, y consolidar nuestra presencia en el mercado ecuatoriano.

Dentro del aspecto societario, el hecho más importante fue la reactivación de la Compañía. El 13 de marzo de 2017, la Superintendencia de Compañías luego de los análisis pertinentes, resolvió aprobar su reactivación, y así consta en la Resolución No. SCVS-IRQ-DRASD-SAS-17-0614. Así mismo en aquella fecha, se publicó en la página web institucional un extracto de la escritura pública de reactivación. El 27 de marzo quedó inscrito en el Registro Mercantil la razón de inscripción, y con ello quedó terminado el trámite.

Otro aspecto importante ocurrido en este año fue el nombramiento del nuevo Representante Legal y Gerente General, luego de 10 años de gestión de Gina Ontaneda, a quien quiero agradecer por su valioso trabajo durante el período de su gestión.

Dentro de los aspectos tecnológicos, la migración de los correos electrónicos desde Google App a Office 365 se completó exitosamente en abril 2017, por lo que continuamos trabajando con la compañía Binaria en la provisión de licencias Office 365, así como también con el contrato de mantenimiento preventivo de los equipos de cómputo. Adicionalmente continuamos con la renovación de los equipos de computación que cumplieron con su vida útil para un mejor desenvolvimiento del trabajo de nuestros empleados. En el año 2017, contratamos los servicios de Level 3 (hoy Century Link) para la provisión de los servicios de Seguridad Gerenciada, que nos permite tener toda la información de los proveedores calificados en servidores virtuales con todas las seguridades necesarias que ofrece una compañía del nivel de Level 3. Finalmente, continuamos realizando las mejoras necesarias en la programación de nuestro sistema *e-Califica* que se ejecutaron durante todo el 2017. Durante el año 2018 el plan para mejorar tanto su programación, su diseño visual y su análisis financiero se ejecutará durante el primer semestre del 2018.

En relación con la reorganización de las áreas de la Compañía, con la designación del nuevo Gerente General, el área Comercial y de Operaciones quedó a cargo de Gina Ontaneda que junto



a su equipo de tres auditores y 2 asesores comerciales han efectuado una excelente labor cumpliendo los objetivos de ventas y la emisión de informes acorde con los tiempos establecidos.

En el área administrativa, a partir del julio del año 2017, incorporamos un nuevo outsourcing contable contratando los servicios de la compañía MGI Ecuador con buenos resultados para Logica. Esto también implicó el cambio a un nuevo sistema contable llamado XAAX que se puede acceder desde el internet, lo que permite un monitoreo constante de los registros contables de la Compañía. Adicionalmente desde enero del año 2017 la Compañía cuenta con facturación electrónica, paso que contribuyó para reducir drásticamente los costos de Courier por envío de facturas, notas de crédito y comprobantes de retención.

Con relación a la imagen corporativa, desde el primer trimestre del 2017, el diseño e implementación de la página web corporativa se encuentra operativa, que permite además ingresar a nuestro sistema de calificación *e-Califica* directamente desde la web. En el año 2018 seguiremos renovando nuestra imagen con un rediseño de la página web corporativa y mejorando el diseño de la plataforma *e-Califica*.

En el ámbito comercial, la Compañía adicionó nuevos Clientes, cuya incorporación reflejó un incremento en las ventas del 23% comparado con el año 2016. Las proyecciones de ventas para el año 2018 reflejan que la Compañía continuará creciendo en aproximadamente 15% con relación al año 2017.

En relación con el cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Socios estas se han cumplido en su totalidad y los socios han sido informados del avance de los resultados. Informando además que, a partir de agosto del año 2017, Logica cuenta con un nuevo socio que ha confiado en la gestión de la Gerencia para invertir en la Compañía.

La situación financiera al cierre del ejercicio 2017 es estable, con una perspectiva de continuidad de negocio sólida para el año 2018. En cuanto a la rentabilidad, la Compañía generó una utilidad neta de \$17,664.54, que significa 6% de los ingresos anuales. La utilidad antes de impuestos fue del 9%.

Con todo lo expuesto recomiendo a la Junta General de Socios que sigamos apoyando este proceso de crecimiento con la finalidad de ir consolidando a la Compañía en el mercado ecuatoriano.

Finalmente, después de un buen año para la Compañía, recomiendo repartir la utilidad del año 2017 a los socios de la Compañía.

Atentamente,



Esteban Camacho

Representante Legal

**Soluciones Integrales de Compras y
Adquisiciones PROCUREGMG Cía. Ltda.**