

Quito, 30 de marzo de 2012

INFORME DE GERENTE

Señores Socios:

Por medio de la presente informo de las actividades realizadas en el ejercicio 2011, cuyo período fue el quinto año de operación:

Me corresponde reiterarles que todas las acciones y actividades ejecutadas por esta administración, han estado y estarán encaminadas al logro integral del "Objeto Social" de Qabalah Cia. Ltda. definido en el estatuto vigente y los reglamentos y a fe que se han cumplido, lo cual es altamente satisfactorio.

RESULTADO ECONOMICO

El resultado económico de Qabalah, fue importante en el año 2011

RAZONES FINANCIERAS	BALANCE 2011
Rotación de cuentas por cobrar	16.58 Las ventas a crédito se han hecho efectivas aproximadamente 17 veces en el año
Plazo promedio de cobranza	37.99 Se viene recuperando aproximadamente cada 37 días
Rotación de activos totales	3.14 Indica que por cada dólar de activos, se facturan \$3.14 en ventas

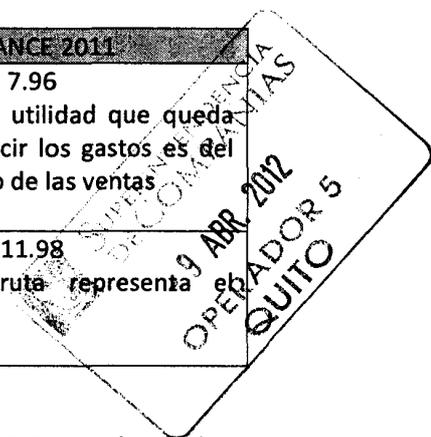
SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑIAS
- 9 ABR. 2012
OPERADOR 5
QUITO

RAZONES DE APALANCAMIENTO

RAZONES FINANCIERAS	BALANCE 2011
Razón de endeudamiento	85,68 Quiere decir que de \$ 100 que debe la empresa los acreedores tienen una participación de \$ 85,68
Apalancamiento Externo	5.98 Indica que por cada unidad monetaria provista por los propietarios 5.98 han venido de fuera del negocio.
Apalancamiento Interno	0.17 Indica que 0.17 unidades monetarias han sido aportadas al financiamiento de la inversión por los accionistas, por cada unidad monetaria tomada de terceros

RAZONES DE RENTABILIDAD

RAZONES FINANCIERAS	BALANCE 2011
Margen de utilidad neta	7.96 Denota que la utilidad que queda luego de deducir los gastos es del 7.96% respecto de las ventas
Margen Bruto de utilidad	11.98 La utilidad bruta representa el 11.98%



Podemos revisar que el total ingresos para el 2010 fue de US. 88.525,86 y el total de ingresos para el 2011 muestra un resultado de US. 114.707,76, teniendo una utilidad de US. 8.796,27 con relación al período 2010 que fue de US. 2.167,93.

Para las cuentas de pasivo tenemos en el año 2010 un total pasivo de US. 26.901,38 con un incremento al 2011 cerrando un total pasivo con US. 30.145,64, incremento que destaca gastos con relación a la nómina utilizada para solventar las actividades realizadas. La cuenta de gastos correspondiente a sueldos cerró el año en US. 47.115,48.

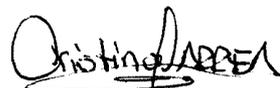
Dentro de las actividades de ventas y desarrollo se mantienen como productos más vendidos el diseño de software generando US. 37.800 y portales web generando US. 53.196,48 en comparación al período 2010 cuyos ingresos para diseño de software fueron de US. 19.535 y portales web con US. 57.403,35.

Con relación a la planificación estratégica para el año 2011 se ha sobrepasado los objetivos de ventas planteados en un 50%. Se ha liberado ya una versión de software para ajustadora de siniestros como producto final, el cual cubre el objetivo para desarrollo de nuevos productos.

Adicionalmente se inició el proceso para la obtención del certificado de calidad EFQM 200+ a través de co-financiamiento con el Ministerio de Industrias y Productividad y así afianzar los objetivos de mercadeo para 2012.

Atentamente,

QABALAH NEOTECH



Cristina Larrea

Gerente General

