

FERRETERIAS FERRIGONZ CIA. LTDA.
INFORME DE ACTIVIDADES REPRESENTANTE LEGAL
EJERCICIO ECONÓMICO 2.016

Señores de la Junta General de Socios de Ferreterías Ferrigonz Cia. Ltda.
Me complace dirigirme a ustedes para poner en su conocimiento las principales actividades desarrolladas por Gerencia en el periodo comprendido desde el 01 de enero al 31 diciembre de 2.016.

Se ha dado cumplimiento a las disposiciones de la Junta General de socios.

ENTORNO ECONOMICO

La economía ecuatoriana en el año 2016 se vio afectada por el leve incremento del precio del petróleo en los últimos 16 meses, y el terremoto ocurrido en el país especialmente en la zona costera en las provincias de Manabí, Esmeraldas y Guayas lo que afecto significativamente en el ingreso de recursos económicos originando que no exista liquidez en el mercado nacional; obligando al Gobierno Nacional a emitir nuevos impuestos y contribuciones, y por ende la obra pública decreció en un 16%, lo que derivo que la empresa privada dedicada a la comercialización de materiales y acabados de la construcción, y en especial nuestra compañía se vea afectada directamente, y las perspectivas a través del presupuesto no se cumplan en un 7%.

En la mayoría de países de la región existió un crecimiento económico, excepto en nuestro país, por los antecedentes expuestos.

La inflación de nuestro país fue 1,12 %.

La tasa de desempleo fue 5.30 %

El Gobierno para contrarrestar la crisis económica en el país, promueve la alianza estratégica público privada a través de la reforma tributaria.

GESTION EMPRESARIAL

La compañía Ferreterías Ferrigonz Cia. Ltda genero resultados negativos a consecuencia de la crisis económica nacional y mundial, la búsqueda de nuevos mercados y las estrategias de comercialización y un eficiente control financiero ha permitido obtener una leve caída de la empresa.

Se implementaron políticas de ventas a crédito más riguroso para evitar riesgos de cobrabilidad.

Debido a que el Inventario es la columna vertebral de la compañía se implementó un programa de control y uso adecuado de un plan de compras, reducción del inventario mantenido en exceso, optimizando la liquidez de la empresa.

Los ingresos por ventas se redujeron en un 16.55%, respecto al año 2015.

Los costos y gastos del periodo representaron un 101.22 %.
La pérdida del ejercicio fue debido a que el impuesto a la renta generado fue inferior al cálculo del Impuesto Anticipado para el ejercicio 2016, y que en base a la aplicación de la fórmula de cálculo del Impuesto a la Renta el Impuesto Mínimo a Pagar es de \$ 49.046,19 dólares.

La empresa ejecuto un crédito emergente de \$ 80.000 a 18 meses plazo; y abono en pagos mensuales préstamos bancarios por \$ 62.531,63 dólares.
Se ejecutaron nuevas inversiones en Propiedad Planta y Equipo- Vehículos por \$ 35.000.00 adquisición de un camión Hino, se activó la construcción terminada del local comercial de la Avenida Azcazubi y Chile por el valor de \$ 125.422,19 dólares; Se vendió una volqueta Hino en \$ 54.000,00 dólares, a la empresa relacionada COINGONZ CIA LTDA.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

En cuanto al personal contratado, se han realizado una reingeniería y redistribución de funciones para aprovechar el perfil y profesionalismo de los empleados actuales, excepto los cargos que han quedado vacantes. Las nuevas funciones también tienen como objetivo el hacer eficiente a cada almacén, y potenciar las áreas débiles.

ASPECTOS FINANCIEROS

Como se reflejan en los Estados financieros la pérdida neta del ejercicio 2016 fue de \$ 62.465,17 dólares.

El Costo de Ventas 86,80%, los gastos operacionales 13,22%, y los gastos financieros 1,2%.

El control presupuestario forma parte de las nuevas políticas de optimización financiera.

ASPECTOS OPERACIONALES

La compañía ha venido implementando una reestructuración operativa, basados en la inclusión de manuales y reglamentos en cada área para fortalecer la gestión y operatividad.

PERSPECTIVAS PARA EL EJERCICIO 2017.

La situación económica nacional no permite perspectivas de crecimiento sino una contracción del mercado, lo que dificultará la ampliación del mercado comercial sobre el cual se desenvolverá la empresa.

Se implementará un plan de reingeniería y uso óptimo de los gastos operativos.

Las condiciones financieras del país no permitirán crecimiento empresarial, sin embargo se gestionarán los esfuerzos necesarios para lograrlo.

La nueva infraestructura nos permitirá incrementar nuevas líneas de distribución de productos.

Para finalizar quiero expresar mis sinceros agradecimientos a los Señores Socios, por su importante apoyo brindado en todas las actividades para el normal desarrollo y logro de los resultados obtenidos por la compañía.

De igual manera agradezco a mis colaboradores por el esfuerzo y dedicación demostrada.

Atentamente,


Sr. Jaime Gonzalez
GERENTE.