

FERRETERIAS FERRIGONZ CÍA. LTDA.
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2.018, CON CIFRAS COMPARATIVAS DEL 2.017
(EXPRESADO EN CIFRAS COMPLETAS EN DÓLARES DE LOS ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA)

1. Entidad que reporta

1.1 Información general

Ferreterías Ferrigonz Cía. Ltda., fue constituida el 27 de diciembre del año 2.006, e inscrita en el Registro Mercantil el 3 de abril del año 2.007. Se constituyó como compañía limitada e inició sus operaciones el 3 de abril del año 2.007. El plazo para el cual se forma la Compañía es de 50 años, y se encuentra domiciliada en la calle Velasco Ibarra y Vicente Estrella, Tabacundo, Pichincha, Ecuador. La Compañía está sometida al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros de la República del Ecuador.

Según las regulaciones vigentes en Ecuador, el ejercicio económico comienza el 1 de enero y termina el 31 de diciembre.

1.2 Actividad económica

Su actividad principal consiste en la comercialización al por mayor y menor, de todo lo referente a artículos de ferretería, materiales y acabados para la construcción, para la decoración de interiores, electrodomésticos, maquinaria industrial, repuestos y accesorios automotrices; y, en general todas las actividades mercantiles permitidas por la Ley.

1.3 Entorno económico

El año fiscal 2.018 estuvo rodeado de una nutrida agenda política, muy similar en intensidad a la registrada en 2.017.

Si bien los mensajes gubernamentales, han dejado una clara orientación de respaldo a la empresa privada como sector generador de empleo, en la práctica sigue siendo difícil administrar en medio de los esquemas centralizados, que dejó el gobierno anterior y a la rigidez propia de la legislación ecuatoriana.

Uno de los aspectos determinantes de la falta de dinamia en el empleo, es precisamente la inadecuada legislación laboral existente. Las autoridades del trabajo han ofrecido algunas posibilidades de nuevos esquemas de contratos, pero éstos no han representado cambios profundos que flexibilicen la contratación laboral en el Ecuador.

El empleo como indicador del grado de desarrollo del País, continúa siendo deplorable. Las cifras de desempleo no han remitido de manera importante.

Aspecto negativo en el ámbito público pero que afecta al desempeño del sector privado, es el excesivo endeudamiento estatal. Las necesidades de financiamiento para culminar el ejercicio 2.018 han sido superiores al 7% del PIB. Se espera que en el 2.019, este requerimiento de endeudamiento sea de una magnitud similar o mayor, pesa fuertemente en el déficit el servicio de la deuda.

Siendo la deuda pública de alrededor de 60.000 millones, urge implementar un plan de acción, que balancee las principales cuentas nacionales de forma que los equilibrios macro económico, sean alentadores para la inversión interna y externa.

La recomendación de observadores serios, va por el lado de una renegociación de los pasivos estatales, a través de una línea de crédito del Fondo Monetario Internacional, de aproximadamente 8.000 millones de dólares.

Es evidente que el Gobierno actual ha ido ensayando poco a poco, una política de reducción de los subsidios. Inició con la disminución del subsidio a la gasolina súper y al diésel, utilizado por algunos sectores productivos. Más adelante continuó con una disminución del subsidio a las gasolinas Extra y Eco país.

El peso de los subsidios en el presupuesto estatal bordea el 4% del PIB. Esta es una cifra demasiado alta y constituye un enorme lastre en las cuentas nacionales.

El Gobierno nacional y algunos entes supra nacionales, han pronosticado que Ecuador crecerá durante 2.019, a una tasa de 1% aproximadamente. Es posible que se pueda alcanzar un crecimiento irrisorio como ese, en base al incremento del volumen de petróleo que se prevé producir y al influjo de nuevos fondos financieros que se contratarían. Pero, desde el punto de vista de la demanda efectiva, más bien se vislumbra un decrecimiento de la economía, al igual que los dos años anteriores. Es decir, habrá deflación como consecuencia de la imposibilidad de colocar inventarios en manos de los consumidores ecuatorianos.

1.4 Autorización del reporte de estados financieros

Las políticas contables presentadas en las siguientes notas, han sido aplicadas en la preparación de los estados financieros por el año terminado al 31 de diciembre de 2.018 y 2.017.

Los estados financieros por el año terminado al 31 de diciembre de 2.018 (incluyendo los saldos que se presentan para fines de comparación), fueron aprobados y autorizados para su emisión por parte de la Gerencia General el 18 de marzo de 2.018, y serán presentados para la aprobación de la Junta General de Socios.

En opinión de la Gerencia, estos estados financieros serán aprobados sin modificación.

1.5 Transacciones importantes

La Gerencia no prevé, en estos momentos, ninguna situación que pueda afectar al giro del negocio.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

1.6 Distribución geográfica

Al 31 de diciembre de 2.018 y 2.017, la Compañía tiene 3 locales abiertos, en 2 ciudades, según la siguiente distribución geográfica:

Establecimiento	Dirección	Inicio Actividades
001	Tabacundo, Velasco Ibarra Nro. 40703 y V. Estrella	3/4/2007
002	Cayambe, Ascázubi Nro. 537 y Chile	3/4/2007
003	Cayambe, Av. Gonzalo León y Libertad	1/11/2010

2. Bases de presentación de los estados financieros

2.1. Declaración de cumplimiento con NIIF

Los estados financieros están preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF completas), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés), vigentes al 31 de diciembre del 2.018.

Las políticas contables presentadas en las siguientes notas, han sido aplicadas en la preparación de los estados financieros por los años terminados al 31 de diciembre de 2.018 y 2.017.

2.2. Bases de medición

Los estados financieros han sido preparados en base al costo histórico, a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Compañía (excepto por los beneficios a empleados a largo plazo que son valorizados en base a métodos actuariales), como se explica posteriormente en las políticas contables.

El costo histórico está generalmente basado en el valor razonable de la contraprestación dada, a cambio de bienes y servicios.

El valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de mercado a la fecha de medición, independientemente de si dicho precio es directamente observable o estimado usando otras técnicas de valoración. En la estimación del valor razonable de un activo o pasivo. La Compañía toma en cuenta las características de un activo o un pasivo, que los participantes de mercado tendrían en cuenta al fijar el precio de dicho activo o pasivo en la fecha de la medición.

2.3. Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas de los estados financieros de la Compañía se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde opera la entidad (moneda funcional). Los

estados financieros se expresan en dólares estadounidenses, que es la moneda funcional y la moneda de presentación de la Compañía.

2.4. Uso de estimaciones y juicios en la preparación de los estados financieros

La preparación de los estados financieros requieren que la Administración de la Compañía, en la aplicación de las políticas contables, realice estimaciones y supuestos los cuales tienen incidencia en los montos presentados de activos, pasivos, en las revelaciones sobre activos y pasivos contingentes a la fecha de los estados financieros y sobre los montos presentados de ingresos y gastos del período correspondiente. Las estimaciones y supuestos relacionados se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran razonables en las circunstancias actuales, cuyo resultado es la base para formar juicios sobre el valor en libros de los activos y pasivos que no son fácilmente determinables por otras fuentes.

La revisión de las estimaciones contables es reconocida en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado. La preparación de los estados financieros de acuerdo con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera, requiere que la Administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones, juicios y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de los activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pudieran diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente, las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

a) Juicios

La información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, y sobre incertidumbre de estimaciones que pudieran tener el efecto más importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros, se describen en las siguientes notas:

- Nota 7.8 Propiedad, planta y equipo
- Nota 7.15 Beneficios a empleados
- Nota 7.17 Impuesto a la renta

b) Supuestos e incertidumbres en las estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbre de estimaciones que tiene un riesgo significativo, de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre del 2.018 y 2.017, se incluye en la Nota 7.15 – Medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves.

Medición de valores razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de la Compañía requieren la medición de los valores razonables, tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

En la Nota 5, se incluye información adicional, sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

Vidas útiles de activos depreciables

Las revisiones gerenciales de las vidas útiles y/o valores de los activos depreciables se basan en la utilización esperada de los activos dentro de la Compañía. Los actuales resultados, basados en estimaciones actuales del flujo de efectivo de la Compañía, podrían variar debido a factores no previstos al momento dentro de la operación actual, como la necesidad de mejoras en infraestructura de la Compañía, factores de obsolescencia de mercado, entre otros.

2.5. Empresa en marcha

Los presupuestos y proyecciones de la Compañía, tomando razonablemente en cuenta, los posibles cambios en el mercado, muestran que la Compañía será capaz de operar dentro del nivel de su financiamiento actual. Para hacer este juicio la Administración considera la posición financiera de la Compañía, las actuales intenciones, la rentabilidad de las operaciones, el acceso a recursos financieros y analiza el impacto de la reciente crisis mundial y las variables económicas y políticas que afectan al entorno local en las operaciones de la Compañía.

La Compañía por lo tanto no visualiza motivos para evaluar el no continuar adoptando la base de empresa en marcha, al preparar sus estados financieros.

3. Nuevos estándares emitidos e interpretaciones

A continuación se enumeran las Normas Internacionales de Información Financiera y enmiendas emitidas, pero con vigencia posterior al ejercicio económico 2.018, y que comienza el 01 de enero de 2.019. En este sentido, la Compañía tiene la intención de adoptar estas normas según corresponda, cuando entren en vigencia.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

Norma	Tema	Aplicación obligatoria para ejercicios iniciados a partir de:
NIC 12	Aclara que el impuesto sobre la renta de los dividendos sobre Instrumentos financieros clasificados como capital deben reconocerse de acuerdo con donde se reconocieron las transacciones o eventos pasados que generaron utilidades distribuibles. (Mejoras anuales ciclo 2015-2017)	1 de enero 2019
NIC 19	Aclaran la contabilidad de las modificaciones, reducciones y liquidaciones del plan de beneficios definidos	1 de enero 2019
NIC 23	Aclara que si un préstamo específico permanece pendiente después de que el activo calificado correspondiente esté listo para su uso o venta prevista, se convierte en parte de los préstamos generales. (Mejoras anuales ciclo 2015-2017)	1 de enero 2019
NIC 28	Aclaración sobre el registro a largo plazo de una inversión que no esta aplicando el valor patrimonial proporcional	1 de enero 2019
NIIF 3	Aclara que obtener control de una empresa que es una operación conjunta es una adquisición por etapas (Mejoras anuales ciclo 2015-2017)	1 de enero 2019
NIIF 9	Enmienda a la NIIF 9 (instrumentos financieros) relacionada con las compensaciones negativas de ciertas condiciones de pagos adelantados	1 de enero 2019
NIIF 11	Aclara que sobre la parte que obtiene el control conjunto de una empresa que constituye una operación conjunta no debe volver a medir su participación previamente mantenida en la operación conjunta. (Mejoras anuales ciclo 2015-2017)	1 de enero 2019
NIIF 16	Publicación de la norma "Arrendamientos" esta norma reemplazará a la NIC 17. Bajo la NIIF 16 prácticamente en todos los contratos de arrendamientos deberán reconocer un "activo por derecho de uso" y un pasivo por arrendamiento.	1 de enero 2019
CINIIF 23	Interpretación que clarifica el reconocimiento y medición de las incertidumbres sobre ciertos tratamientos de impuesto a la renta y el uso de la NIC 12 y no la NIC 37 para la contabilización de éstos	1 de enero 2019
NIC 1 y NIC 8	Modificaciones para aclarar el concepto de materialidad y alinearlos con otras modificaciones	1 de enero 2020
NIIF 3	Aclaración sobre la definición de negocio	1 de enero 2020
NIIF 17	Norma que reemplazará a la NIIF 4 "Contratos de Seguros".	1 de enero 2021

4. Resumen políticas contables significativas

Las principales políticas adoptadas en la presentación de los estados financieros, que han sido elaboradas, de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera.

4.1. Clasificación de saldos corrientes y no corrientes

Los activos y pasivos registrados en los estados financieros, se clasifican en función de su vencimiento; es decir, como corrientes aquéllos con vencimientos igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía; y, como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

4.2. Efectivo y equivalentes al efectivo

Efectivo y equivalente al efectivo, comprende el valor disponible a corto plazo.

4.3. Instrumentos financieros

Activos y pasivos financieros son reconocidos cuando la Compañía se vuelve parte de las estipulaciones contractuales del instrumento financiero. Los activos financieros se reconocen si la Compañía tiene un derecho contractual de recibir efectivo u otro activo financiero de un tercero.

Los pasivos financieros se reconocen si la Compañía tiene una obligación contractual de transferir efectivo u otro activo financiero a otra parte.

Reconocimiento inicial de activos y pasivos financieros

Los activos y pasivos financieros de la Compañía se miden originalmente al valor razonable.

Medición posterior de instrumentos financieros

Para el propósito de medición posterior, los instrumentos financieros de la Compañía son clasificados en las siguientes categorías luego de su reconocimiento inicial.

- Disponibles para la venta
- A valor razonable con cambios en resultados
- Mantenedos hasta el vencimiento
- Préstamos y cuentas por cobrar y pagar

Préstamos y cuentas por cobrar

Se registra en los estados financieros los documentos y cuentas por cobrar comerciales a clientes, compañías relacionadas y otras cuentas por cobrar. Son activos financieros no derivados que dan derecho a pagos fijos o determinables y que no cotizan en un mercado activo. Se incluyen en el activo corriente, excepto por los vencimientos mayores a 12 meses contados desde la fecha del estado de situación.

La estimación para pérdidas en la cartera de créditos, representa la mejor estimación de la gerencia sobre las pérdidas que podrían incurrirse en la cartera de créditos por cobrar. Las adiciones a la provisión son hechas con cargo al estado de resultados integrales.

Pasivos financieros con socios y relacionadas

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen cuentas por pagar comerciales y con relacionadas. Son inicialmente reconocidos a su valor razonable menos los costos de transacción.

Con posterioridad al reconocimiento inicial, las deudas que devengan intereses son medidas al costo amortizado usando la tasa de interés efectiva.

Baja de activos y pasivos financieros

Los activos financieros se dan de baja cuando:

- Hayan expirado los derechos contractuales a recibir los flujos de caja por el activo financiero;
- Se hayan transferido los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo generados por el activo, o se haya asumido una obligación de pagar a un tercero la totalidad de esos flujos de efectivo sin una demora significativa, a través de un acuerdo de transferencia, y;
- Se hayan transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo; o no se hayan transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, pero se haya transferido el control sobre el mismo.

Un pasivo es eliminado cuando las obligaciones de la Compañía especificadas en el contrato se han liquidado.

Presentación

Activos y pasivos financieros se presentan sin compensación, excepto cuando existe un derecho legal para hacerlo y la Compañía tiene la intención de cancelarlos con compensación.

Todos los ingresos y gastos relativos a activos financieros que se reconocen en pérdidas y ganancias se presentan dentro de gastos financieros, ingresos financieros, excepto por el deterioro de cuentas por cobrar comerciales que se presenta dentro de los gastos operacionales.

4.4. Estimación por deterioro de cuentas por cobrar y baja de otras cuentas por cobrar

Se registra una estimación por deterioro, para cubrir futuros riesgos de pérdida que pueden llegar a producirse en la realización de cuentas por cobrar a clientes, exclusivamente.

Al 31 de diciembre del 2.018 y 2.017, la Administración de la Compañía efectuó una revisión del importe recuperable del rubro otras cuentas por cobrar, debido a la existencia de partidas antiguas pendientes de cobro y partidas que no tuvieron movimientos significativos durante el año.

4.5. Inventarios

Los inventarios se presentan al menor valor entre el costo y el valor neto de realización. El costo de los inventarios incluye los desembolsos en la adquisición de los mismos y otros costos incurridos en su traslado a su ubicación y condiciones actuales. El costo de los inventarios se determina con el método del promedio ponderado.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos y gastos estimados para completar la venta.

Cuando las condiciones del mercado generan que el costo supere a su valor neto de realización, se registra una estimación por la diferencia de valor. En dicha estimación se considera también montos relacionadas a obsolescencia derivados de baja rotación.

La Compañía estima que la mayor parte de los inventarios, tiene una rotación menor a 58 días. Las pérdidas relacionadas con el inventario se cargan a los resultados en el período que se causan.

4.6. Propiedad, planta y equipo

a) Medición inicial

Las partidas de propiedad, planta y equipo se miden inicialmente por su costo. El costo de propiedad, planta y equipo comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación de los activos, su puesta en condiciones de funcionamiento según lo previsto por la gerencia y la estimación inicial de cualquier costo de desmantelamiento y/o retiro del elemento o de rehabilitación de la ubicación de los activos.

b) Medición posterior al reconocimiento inicial – modelo de costo

Después del reconocimiento inicial, la propiedad, planta y equipo, se muestran al costo menos su depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas de deterioro de valor, en caso de existir. Los gastos de reparaciones y mantenimientos se imputan a resultados en el período en que se producen.

La propiedad, planta y equipo se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable.

c) Depreciación

El costo de la propiedad, planta y equipo, se deprecia de acuerdo con sus vidas útiles estimadas mediante el método de línea recta. La vida útil estimada, valor residual y método de depreciación son revisados al final de cada año, siendo el efecto de cualquier cambio en el estimado, registrado sobre una base prospectiva. Si partes de un activo individual tienen diferentes vidas útiles, estas son depreciadas en forma separadas.

A continuación se presentan las principales partidas de propiedad, planta y equipo y las vidas útiles usadas en el cálculo de la depreciación:

Vidas útiles

Equipos de computación	3 años
Vehículos	5 años
Muebles y enseres	10 años
Maquinaria	10 años
Equipo de oficina	10 años
Edificio	50 años

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario. Para la definición de la vida útil a ser aplicada, el proveedor o de ser el caso el técnico ha proporcionado esta información para de esta manera poder determinar la vida útil correspondiente.

Con el propósito de evaluar el deterioro, los activos son agrupados al menor nivel al cual ellos generan flujos de caja independientes (unidades generadoras de efectivo). Como resultado, algunos activos son evaluados individualmente por deterioro y algunos son probados al nivel de unidad generadora de efectivo.

A la fecha de los estados financieros, no se identificaron indicadores de deterioro.

La depreciación y el deterioro son incluidos en el estado de ingresos de la Compañía bajo las diferentes categorías funcionales.

4.7. Deterioro del valor de los activos

• **Activos financieros**

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Se considera que un activo financiero presenta deterioro cuando existe evidencia objetiva de la ocurrencia de algún evento, con efectos negativos sobre los flujos futuros estimados de efectivo de ese activo.

Los activos financieros significativos son evaluados sobre una base individual, mientras que el resto de los activos financieros son revisados en grupos que posean similares riesgos de crédito. Todas las pérdidas por deterioro se reconocen en el estado de resultados integrales.

• **Activos no financieros**

El valor recuperable de un activo o de una unidad generadora de efectivo, es el mayor entre su valor razonable menos los costos de disposición y su valor en uso.

Pérdida por deterioro del valor, es la cantidad en que excede el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo a su valor recuperable.

El valor de los activos no financieros de la Compañía, tales como edificio, equipos, maquinarias, vehículos, muebles y enseres y equipo de computación, son revisados en la fecha del estado de situación financiera para determinar cualquier indicio de deterioro. Cuando algún evento o cambio en las circunstancias indica que el valor en libros de tales activos se ha deteriorado, se estima su valor recuperable.

Una pérdida por deterioro es reconocida si el monto en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo sobrepasa su monto recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en el estado de resultados integrales.

Al 31 de diciembre del 2.018 y 2.017 la Administración de la Compañía considera que no existen indicios de deterioro de activos no financieros como: muebles y enseres, maquinaria y equipo, equipo de mantenimiento, vehículos, equipo de computación e instalaciones; así mismo, basado en su plan de negocio, considera que no existen cuentas o cambios en las circunstancias que indiquen que el valor neto de los activos podría no ser recuperable, no existiendo un deterioro en el valor según libros de estos activos.

4.8. Beneficios a los empleados

Registra las obligaciones de la Compañía con sus empleados por concepto de remuneraciones, beneficios sociales, aportes al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social, fondo de reserva (que se provisionará mensualmente, originadas en sus relaciones laborales); y, 15% participación de utilidades.

En las fechas en que estos pasivos son pagados, deberán efectuarse los ajustes a las provisiones a fin de no mantenerlos subestimados o sobre valorados.

Los beneficios laborales, comprenden todas las retribuciones que la Compañía proporciona a sus empleados a cambio de sus servicios. Los principales beneficios proporcionados por la Compañía comprenden:

a) Beneficios corrientes

Son beneficios cuyo pago se liquida en el término de 12 meses siguientes, al cierre del período en el que los empleados prestaron sus servicios. Los beneficios corto plazo son reconocidos en los resultados del año en la medida en que se devengan.

La legislación laboral vigente, establece que los trabajadores tienen derecho a recibir el 15% de las utilidades líquidas o contables de la Compañía. La participación laboral se registra con cargo a los resultados del ejercicio con base en las sumas por pagar exigibles por los trabajadores.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto, como resultado de su servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a las definidas en el

Código del Trabajo, tales como vacaciones, participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía y décima tercera y décima cuarta remuneración.

b) Beneficios no corrientes

La Compañía al 31 de diciembre del 2.018 y 2.017, reconoció en el estado de situación financiera una provisión para jubilación patronal y desahucio por el valor de USD 92.811,27 y USD 52.832.19 respectivamente, valor establecido mediante un cálculo actuarial elaborado por una empresa actuaria calificada independiente, con base en el método de unidad de crédito proyectada.

La política contable de la Compañía para los planes de beneficios definidos, es reconocer las pérdidas y ganancias actuariales en su totalidad en Otros Resultados Integrales en el período que ocurren.

Según Ley Orgánica para la Reactivación de la Economía, Fortalecimiento de la Dolarización y Modernización de la Gestión Financiera (Ley de Reactivación de la Economía), publicada en el registro oficial 150 del 29 de diciembre del 2.017. Son deducibles solo los pagos por concepto de jubilación patronal y desahucio, conforme lo dispuesto en el Código de Trabajo, que no provengan de provisiones declaradas en ejercicios fiscales anteriores, como deducible o no, para efectos de impuesto a la renta.

c) Beneficios post-empleo

Son beneficios post-empleo aquellos que se liquidan después de que el empleado ha concluido su relación laboral con la Compañía, diferentes de los beneficios por terminación. Los beneficios post-empleo que poseen los empleados de la Compañía son:

- Planes de aportaciones definidas (aportes al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social - IESS): El costo de estos planes fueron determinados con base en la legislación laboral vigente, la cual establece que los empleadores deberán pagar al IESS el 12,15% de las remuneraciones mensuales percibidas por los empleados durante el período que se informa.
- Planes de beneficios definidos (jubilación patronal y desahucio): El costo de tales beneficios fueron determinados utilizando el Método de la unidad de crédito proyectada, con valoraciones actuariales efectuadas por peritos independientes, realizadas al final de cada período sobre el que se informa.

Las ganancias o pérdidas actuariales, así como los costos por servicios pasados fueron reconocidas de manera inmediata. Las obligaciones por concepto de beneficios por retiro reconocidas en el estado de situación financiera representan el valor actual de la obligación por beneficios definidos, ajustado por las ganancias y pérdidas actuariales, así como por los costos de servicios pasados antes mencionados.

d) Beneficios por terminación

Son beneficios por terminación aquellos que se liquidan cuando una de las partes da por terminado el contrato de trabajo. Los beneficios por terminación son reconocidos en los resultados del período que se informa cuando se pagan.

4.9. Impuestos

Impuesto a la renta

El impuesto a la renta es reconocido en las pérdidas y ganancias, como gasto o ingreso, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro ingreso integral o directamente en el patrimonio. Comprende la suma del impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido.

Impuesto a la renta corriente

El cargo por impuesto a la renta corriente, se calcula mediante la tasa de impuesto aplicable a las utilidades gravables de la Compañía y se carga a los resultados del año en que se devenga, con base en el impuesto por pagar exigible, salvo que se trate de impuesto corriente sobre otro ingreso integral o de partidas que afectan al patrimonio de los socios.

Según Ley Orgánica para la Reactivación de la Economía, Fortalecimiento de la Dolarización y Modernización de la Gestión Financiera (Ley de Reactivación de la Economía), registro oficial 150 del 29 de diciembre del 2.017:

La tarifa de impuesto a la renta subió del 22% al 25%. Si la sociedad tiene accionistas en paraísos fiscales, regímenes fiscales preferentes o jurisdicciones de menor imposición, la tarifa sube del 25% al 28% en la parte correspondiente a dicha participación.

Concepto	Porcentajes	
	2.018	2.017
No tiene acciones en paraíso fiscal	25% Impuesto a la renta	22% Impuesto a la renta
50% o más acciones en paraíso fiscal	28% Impuesto a la renta	25% Impuesto a la renta
Menos del 50% de acciones están en paraíso fiscal	25% no paraíso fiscal	22% no paraíso fiscal
	28% paraíso fiscal	25% paraíso fiscal
Reinversión de utilidades	(-) 10 puntos porcentuales	(-) 10 puntos porcentuales

Así mismo, se aplicará la tarifa del 28%, a toda la base imponible, la sociedad que incumpla con el deber de informar a la Administración Tributaria la composición de sus accionistas, socios, partícipes, contribuyentes, beneficiarios o similares, conforme a lo que establezca la Ley de Régimen Tributario Interno y las resoluciones que emita el Servicio de Rentas Internas, sin perjuicio de otras sanciones que fueren aplicables.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

Se produjeron cambios en los criterios para la reducción de la tarifa del impuesto a la renta por reinversión de utilidades. La reducción de la tarifa de impuesto a la renta del 10% sobre el monto de utilidades reinvertidas, aplicaría únicamente a: i) sociedades exportadoras habituales; ii) a las que se dediquen a la producción de bienes, incluidas las del sector manufacturero, que posean 50% o más de componente nacional, y; iii) aquellas sociedades de turismo receptivo.

Rebaja de 3% de la tarifa de impuesto a la renta, para micro y pequeñas empresas o exportadoras habituales. Para exportadores habituales, esta tarifa se aplica siempre que en el correspondiente ejercicio fiscal se mantenga o incremente el empleo.

A partir del ejercicio fiscal 2.010 entró en vigor la norma que exige el pago de un “anticipo mínimo de impuesto a la renta”, cuyo valor es calculado del siguiente modo:

Partida	Porcentaje
Activos Totales	0.4%
Patrimonio	0.2%
Ingresos gravados con impuesto a la renta	0.4%
Costos y gastos deducibles de impuesto a la renta	0.2%

La referida norma estableció que en caso de que el impuesto a la renta causado sea menor que el monto del anticipo mínimo, este último se convertirá en impuesto a la renta definitivo, a menos que el contribuyente solicite al Servicio de Rentas Internas su devolución, lo cual podría ser aplicable, de acuerdo con la norma que rige la devolución de este anticipo.

Impuesto a la renta diferido

El impuesto a la renta diferido, es calculado usando el método del balance en diferencias temporarias, entre el saldo en libros de activos y pasivos y sus bases fiscales. Bajo este método, los impuesto sobre la renta diferido reflejan el efecto neto de las consecuencias fiscales que se esperan a futuro, principalmente, como resultado de la variación en el tiempo, por las aplicaciones de tasas de impuesto aplicables en años futuros, sobre las diferencias entre los montos según los estados de situación financiera y los montos deducibles o gravables posteriormente, derivados de la liquidación de los activos y pasivos existentes.

Activos y pasivos tributarios diferidos, son calculados sin descontar a las tasas que se esperan, estarán vigentes en el período de realización. Los pasivos tributarios diferidos, se estiman en su totalidad, en cambio los activos tributarios diferidos, se reconocen solo en tanto y en cuanto sean probable utilizados, para descontarse de un resultado gravable futuro.

La legislación ecuatoriana, permite la amortización de pérdidas fiscales de un año con utilidades gravables, en los siguientes cinco años. Al igual que los activos tributarios diferidos las perdidas por amortizar solo se reconocen, si es probable que

se recuperen con futuros ingresos gravables. La Compañía no dispone de pérdidas por amortizar.

Los activos y pasivos tributarios diferidos se compensan, solo si la Compañía tiene el derecho y la intención de cancelar los activos y pasivos tributarios con la misma Autoridad Tributaria.

Los cambios en activos o pasivos tributarios diferidos son reconocidos como un componente del gasto (o ingreso), por impuestos en pérdidas y ganancias, excepto cuando se relacionen con otras partidas reconocidas dentro de otros ingresos integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso la variación relacionada del impuesto diferido, es también reconocida en otros ingresos integrales o en el patrimonio, respectivamente.

El valor en libros de los activos por impuestos diferidos, se revisa a la fecha de cada estado financiero y se reduce en la medida que ya no sea probable que se disponga de suficientes beneficios fiscales para permitir que parte o todo el activo por impuestos diferidos se pueda aplicar. Los activos por impuestos diferidos, no reconocidos y se reconocen en la medida que se convierta en probable, que el beneficio fiscal futuro vaya a permitir el activo por impuesto diferidos.

Otros impuestos

Los valores por impuesto al valor agregado por pagar, así como retenciones de impuestos a cuenta de terceros, entre otros, se reconocen dentro de otras cuentas por pagar. El crédito tributario (activo) de Impuesto al Valor Agregado, se muestra al valor recuperable, y constituye la única partida agrupada como activos por impuestos corrientes en el estado de posición financiera.

Otros impuestos como Impuesto a la Salida de Divisas, impuesto a las tierras rurales, impuestos y contribuciones municipales se registran en las pérdidas y ganancias.

4.10. Estimaciones contables

Estimaciones y juicios son continuamente evaluados y están basados en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo las expectativas de futuros eventos que se cree será lo razonable bajo las circunstancias.

Juicios gerenciales significativos

El juicio significativo en la aplicación de las políticas contables es el referido a los activos y pasivos tributarios diferidos. La evaluación de la probabilidad de ingresos gravables futuros sobre los cuales los activos tributarios diferidos puedan ser usados, es basada en las proyecciones de ingresos, el cual es ajustado por ingresos exentos significativos, gastos no deducibles, y los límites de uso de cualquier pérdida fiscal de años anteriores. Si un presupuesto positivo indica que es probable

usar el activo, el activo puede ser reconocido totalmente. El reconocimiento individual puede estar sujeto a ciertos límites e incertidumbres.

Estimaciones contables críticas

La Compañía hace estimaciones y suposiciones que tienen que ver con el futuro. Los resultantes estimados contables, tenderán por definición a ser iguales a los actuales resultados. Los estimados y suposiciones que tienen un riesgo significativo de requerir un ajuste material a los valores en libros de activos y pasivos en el próximo ejercicio se describen abajo:

Vidas útiles de activos depreciables

Las revisiones gerenciales de las vidas útiles y/o valores residuales de los activos depreciables se basan en la utilización esperada de los activos dentro de la Compañía. Los actuales resultados, basados en estimaciones actuales del flujo de efectivo de la Compañía, podrían variar debido a factores no previstos al momento dentro de la operación actual, como la necesidad de mejoras en infraestructura de la Compañía, factores de obsolescencia de mercado, entre otros.

4.11. Provisiones y contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el Estado de Situación Financiera cuando existe una obligación presente (ya sea legal o implícita) resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para cancelar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado. Si el desembolso es menos que probable, se revela en las notas de los estados financieros los detalles cualitativos de la situación que origina el pasivo contingente.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas. Cuando el importe de la provisión sea medido utilizando los flujos estimados de efectivo para cancelar la obligación, el valor en libros es el valor presente de los desembolsos correspondientes.

Los compromisos significativos son revelados en las notas de los estados financieros. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

4.12. Reconocimiento de los ingresos, costos y gastos

Los ingresos ordinarios provenientes de la comercialización al por mayor y menor, importación y exportación de todo lo referente a materiales de ferretería, materiales y acabados para la construcción, para la decoración de interiores, electrodomésticos, maquinaria industrial, repuestos y accesorios automotrices, al valor razonable de las contraprestaciones recibidas por la venta de bienes o la prestación de servicios, estos ingresos se presentan netos de impuestos las ventas, rebajas y/o descuentos.

Los ingresos son reconocidos en la medida que es probable que los beneficios económicos fluirán a **FERRETERÍAS FERRIGONZ CÍA. LTDA.** y puedan ser confiablemente medidos.

Los costos y gastos, incluyendo la depreciación de propiedad, planta y equipo se reconocen en los resultados del año en la medida en que son incurridos, independientemente de la fecha en que se haya realizado el pago.

Como norma general en los estados financieros no se compensan los ingresos y gastos, salvo aquellos casos en los que la compensación sea requerida o permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo de la esencia de la transacción.

Los ingresos y gastos con origen en transacciones que, contractualmente o por una norma legal, contemplan la posibilidad de compensación y la Compañía tiene la intención de liquidar por su importe neto o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en resultados.

Los gastos son reconocidos en base a los causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

4.13. Estado de flujo de efectivo

El Estado de Flujos de Efectivo está presentado usando el método directo y presentan el cambio en el efectivo, basado en la situación financiera a comienzos del año, actualizada en términos de dólares de los Estados Unidos de América al cierre del mismo.

4.14. Juicios y estimaciones de la gerencia

La preparación de los presentes estados financieros en conformidad con NIIF requiere que la Administración realice ciertas estimaciones y establezca algunos supuestos inherentes a la actividad económica de la entidad, con el propósito de determinar la valuación y presentación de algunas partidas que forman parte de los estados financieros.

En opinión de la Administración, tales estimaciones y supuestos estuvieron basados en la mejor utilización de la información disponible al momento, los cuales podrían llegar a diferir de sus efectos finales. El detalle de las estimaciones y juicios contables utilizados en la preparación de los estados financieros, se resumen en la Nota 2.4.

5. Administración de riesgos financieros

Los principales pasivos financieros de la Compañía, incluyen las cuentas por pagar de acreedores comerciales, otras cuentas por pagar y cuentas por pagar con compañías relacionadas. La finalidad principal de estos pasivos financieros es financiar las operaciones de la Compañía. La Compañía cuenta con deudores

comerciales y otras cuentas por cobrar, y efectivo que provienen directamente de sus operaciones.

Como parte del giro normal del negocio, la Compañía se encuentra expuesta a distintos riesgos de naturaleza financiera que pueden afectar de manera significativa la situación financiera de la Compañía, el resultado de sus operaciones y su capacidad para generar flujos en el futuro.

Estructura de gestión de riesgos

La estructura de gestión de riesgos tiene como base la gerencia de la Compañía, que es responsable de identificar y controlar los riesgos en coordinación con otras áreas como se explica a continuación:

Gerencia

La Gerencia es responsable del enfoque general para el manejo de riesgos. La gerencia proporciona los principios para el manejo de riesgos, así como las políticas elaboradas para áreas específicas, como riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

La Gerencia es responsable de administrar diariamente el flujo de caja de la Compañía, tomando en cuenta las políticas, procedimientos y límites establecidos por la Gerencia de la Compañía. Asimismo, gestiona la obtención de líneas de crédito a entidades financieras cuando es necesario.

Mitigación de riesgos

Como parte del manejo total de riesgos, la Compañía evalúa constantemente los diferentes escenarios e identifica diferentes estrategias para manejar las exposiciones resultantes de cambios en las tasas de interés, riesgo de capital y riesgos de crédito.

La Gerencia revisa y acuerda las políticas para la gestión de cada uno de estos riesgos, las que se resumen en las secciones siguientes:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado
- Riesgo de capital

5.1. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito, corresponde al riesgo de que una de las partes de un instrumento financiero incumpla con sus obligaciones contractuales resultando, en una pérdida financiera para la Compañía.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

El riesgo de crédito de efectivo y equivalentes de efectivo se considera insignificante. El mayor expuesto al que se somete la Compañía y en la que pudiera existir concentraciones de riesgo de crédito está principalmente representado por las cuentas por cobrar a los clientes.

Debido al giro del negocio, la Compañía vende sus productos a clientes corporativos y al público en general. La mayor parte de las ventas al público se realizan principalmente a crédito, en plazos que fluctúan entre 30 y 45 días.

La antigüedad de los saldos de cuentas por cobrar comerciales del 2.018 y 2.017, a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:

	Año 2.018	Año 2.017
Entre 1 y 30 días	282,516.67	268,710.22
Entre 31 y 180 días	31,073.92	56,187.69
Entre 181 y 360 días	32,197.66	5,372.70
Más de 360 días	19,564.99	1,320.00
Total:	<u>365,353.24</u>	<u>331,590.61</u>

Al 31 de diciembre del 2.018 y 2.017, la Compañía mantiene cuentas por cobrar dentro de los plazos de vencimiento por USD. 282.516,67 y USD 268.710,22 respectivamente.

Previo a la concesión del crédito, los clientes deben llenar solicitudes que son revisadas por el departamento de crédito, quienes establecen cupos, plazos y demás condiciones de crédito. El resto de ventas se realizan en efectivo.

Para los años terminados el 31 de diciembre del 2.018 y 2.017, el movimiento de la estimación para deterioro de cuentas por cobrar se compone de:

	Año 2.018	Año 2.017
Saldo inicial	(28.201,77)	(28.201,77)
Estimación por deterioro	(8.004,24)	-
Saldo al final de año:	<u>(36.206,01)</u>	<u>(28.201,77)</u>

La Compañía mantiene una estimación para deterioro de cuentas por cobrar aplicando el modelo de enfoque simplificado de conformidad con lo establecido con la NIIF 9. La antigüedad de las cuentas por cobrar y la situación de los clientes son continuamente monitoreadas para asegurar lo adecuado de la estimación en los estados financieros.

En opinión de la Gerencia, la estimación para deterioro de cuentas por cobrar cubre adecuadamente el riesgo de deterioro al 31 de diciembre de 2.018 y 2.017.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

Para las operaciones de crédito otorgadas por la Compañía, la evolución de los indicadores de cartera vencida, índice de morosidad, cobertura de provisiones y cobertura de garantías se muestra a continuación:

	Año 2.018	Año 2.017
Indice de morosidad/cartera vencida	22.67%	18.96%
Cobertura de provisiones sobre cartera total	9.90%	8.50%

5.2. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros.

La gestión prudente del riesgo de liquidez, implica el manejo adecuado de la liquidez de la Compañía, de manera que la Administración pueda atender los requerimientos de financiamiento de la Compañía a corto, mediano y largo plazo.

La Compañía evalúa periódicamente su posición de efectivo y observa que sus flujos de efectivo de actividades operativas sean suficientes para cubrir la totalidad de sus necesidades. La Compañía gestiona estas necesidades de liquidez mediante el control programado de los pasivos con proveedores, así como las provisiones de las entradas de caja.

5.3. Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

5.4. Riesgo de capital

La Administración gestiona su capital, para asegurar que la Compañía estará en capacidad de continuar como empresa en marcha, mientras maximiza el rendimiento a sus socios a través de la optimización de los gastos, deuda y patrimonio.

La Compañía monitorea su capital sobre la base del ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula dividiendo la deuda neta entre el patrimonio. La deuda neta corresponde al total de endeudamiento (incluyendo los préstamos corrientes y no corrientes), menos el efectivo y equivalentes de efectivo.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

	Año 2.018	Año 2.017
Préstamos bancarios	297.727,86	152.914,74
(-) Efectivo y equivalentes de efectivo	<u>(260.508,10)</u>	<u>(103.132,39)</u>
Deuda neta	37.219,76	49.782,35
Patrimonio	<u>72.013,23</u>	<u>88.590,39</u>
Ratio de apalancamiento:	<u>0,52</u>	<u>0,56</u>

6. Categoría de instrumentos financieros

Los instrumentos financieros al 31 de diciembre del 2.018 y 2.017, se conforman de la siguiente manera:

	Año 2.018	Año 2.017
Activos financieros medidos al costo amortizado		
Efectivo	260,508.10	103,132.39
Cuentas por cobrar clientes no relacionados	365,353.24	331,590.61
Cuentas por cobrar clientes relacionados	40,550.86	26,551.95
Otras cuentas por cobrar	37,114.31	17,865.36
Total activos financieros	<u>703,526.51</u>	<u>479,140.31</u>
Pasivos financieros medidos al costo amortizado		
Acreedores comerciales	1,876,750.13	1,653,747.14
Obligaciones con instituciones financieras	296,727.86	152,914.74
Socios por pagar	97,944.60	97,944.60
Total pasivos financieros	<u>2,271,422.59</u>	<u>1,904,606.48</u>

7. Información sobre las partidas de los estados financieros

7.1. Efectivo y equivalentes al efectivo

Composición:

	Año 2.018	Año 2.017
Bancos (i)	209,493.46	83,190.20
Caja general	51,014.64	19,942.19
Total:	<u>260,508.10</u>	<u>103,132.39</u>

(i) = mantiene sus cuentas corrientes en dólares de los Estados Unidos de América, los fondos son de libre disponibilidad.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

7.2. Documentos y cuentas por cobrar clientes no relacionados

Composición:

	Año 2.018	Año 2.017
Facturas por cobrar	264.989,46	237.328,83
Cientes cheques protestado	7.244,19	1.276,65
Cheques clientes	86.815,23	85.752,69
Cientes tarjetas de crédito	6.304,36	2.468,41
Otras cuentas por cobrar	0,00	4.764,03
Total:	365.353,24	331.590,61
Estimación por deterioro	(36.206,01)	(28.201,77)
Total neto:	329.147,23	303.388,84

Las facturas por cobrar son de vencimiento corriente, están denominados en dólares estadounidenses y no devengan intereses. La Compañía evalúa los límites de crédito de sus nuevos clientes a través de un análisis financiero interno de experiencia crediticia, y asigna límites de crédito por cliente. Estos límites son revisados constantemente.

7.3. Partes relacionadas

Composición:

		Año 2.018	Año 2.017
Nombre parte relacionada	Concepto	Por cobrar	Por cobrar
Coingonz Cía. Ltda.	Ventas y otros	40.550,86	26.551,95
Total:		40.550,86	26.551,95

Los saldos por cuentas por cobrar a partes relacionadas son de vencimiento corriente, no generan intereses y no tienen garantías específicas.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

7.4. Otras cuentas por cobrar

Composición:

	Año 2.018	Año 2.017
Por cobrar empleados	37.114,31	17.865,36
Anticipo a proveedores	6.366,99	-
Total:	<u>43.481,30</u>	<u>17.865,36</u>

7.5. Inventarios

Composición:

	Año 2.018	Año 2.017
Inventario bodega Cayambe	558.001,95	479.321,82
Inventario bodega Tabacundo	395.506,15	405.540,93
Inventario bodega Cayambe 2	204.372,68	167.599,88
Provisión por deterioro	(13.965,71)	(4.650,86)
Total neto:	<u>1.143.915,07</u>	<u>1.047.811,77</u>

La Administración estima que los inventarios serán realizados y/o utilizados en el corto plazo. La fórmula de costo utilizada para la medición de los inventarios es el costo promedio.

La Compañía estima que la mayor parte de los inventarios tiene una rotación menor a 59 días.

En opinión de la Gerencia, la estimación para obsolescencia de inventarios cubre adecuadamente el riesgo de deterioro al 31 de diciembre del 2.018.

Para los años terminados el 31 de diciembre 2.018 y 2.017, el movimiento de la estimación para la obsolescencia de inventarios se componen de:

	Año 2.018	Año 2.017
Saldo inicial	(4,650.76)	(14,714.11)
Ajuste	(9,314.95)	10,063.35
Total:	<u>(13,965.71)</u>	<u>(4,650.76)</u>

7.6. Seguros y otros pagos anticipados

Composición:

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

	Año 2.018	Año 2.017
Anticipo proveedores	6,366.99	6,138.72
Seguros anticipados	17,598.96	10,221.46
Total:	<u>23,965.95</u>	<u>16,360.18</u>

7.7. Activos por impuestos corrientes

Composición:

	Año 2.018	Año 2.017
Crédito tributario impuesto a la renta	26,667.09	18,503.94
Crédito tributario IVA	126,025.05	73,579.44
Retenciones en la fuente por cobrar	-	-
Total:	<u>152,692.14</u>	<u>92,083.38</u>

7.8. Propiedad, planta y equipo

La Compañía emplea el modelo del costo para la medición de sus partidas de propiedad, planta y equipo. Actualmente, no existen partidas de propiedad, planta y equipo que se midan bajo el modelo de revaluación. La administración considera que no hay situaciones que puedan afectar las proyecciones de resultados esperados en los años remanente de vida útil de las propiedades, planta y equipo, y en su opinión al 31 de diciembre de 2.018 y 2.017, no se tienen indicios de deterioro de valor de propiedad, planta y equipo.

La Administración tienen formalizadas pólizas de seguro, de conformidad con las políticas establecidas por la Gerencia para cubrir los posibles riesgos a que están sujetos los diversos elementos de sus propiedades, plantas y equipo, entendiéndose que dichas pólizas cubren de manera suficiente los riesgos a los que están sometidos.

El gasto por depreciación de los años terminados el 31 de diciembre de 2.018 y 2.017, se distribuye en el estado del resultado integral como sigue:

	Año 2.018	Año 2.017
Gastos de ventas (Nota 7.22)	47.141,37	39.518,26
Total depreciación:	<u>47.141,37</u>	<u>39.518,26</u>

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

7.8.1. Movimiento propiedad, planta y equipo

Año 2.018

	SALDO INICIAL	ADICIONES	AJUSTES / BAJAS	SALDO FINAL	AÑOS VIDA ÚTIL
Costo:					
Terreno	92.008,80	-	-	92.008,80	
Edificio y construcciones	125.422,19	-	-	125.422,19	
Muebles y enseres	21.295,64	33.540,49	-	54.836,13	
Equipo de oficina	10.628,95	2.850,00	-	13.478,95	
Vehículos	319.441,49	-	-	319.441,49	
Equipos de computación	10.517,29	-	-	10.517,29	
Maquinaria	-	52.800,00	-	52.800,00	
Total costo:	579.314,36	89.190,49	-	668.504,85	
Depreciación:					
Muebles y enseres	8.141,33	3.312,86	(2.362,45)	9.091,74	10
Equipo de oficina	3.924,45	956,76	(342,78)	4.538,43	10
Vehículos	64.430,22	46.574,33	(5.244,52)	105.760,03	5
Equipos de computación	10.182,13	8,04	(8,04)	10.182,13	3
Edificios y construcciones	2.257,60	2.257,56	-	4.515,16	50
Maquinaria	-	278,63	-	278,63	10
Total de depreciación:	88.935,73	53.388,18	(7.957,79)	134.366,12	
		(b)	(a)		
Total valor en libros:	490.378,63	35.802,31	7.957,79	534.138,73	

(a) corresponde a:

6.246,81	ajustes depreciación año 2.018
1.710,98	ajuste corrección depreciación año 2.017
<u>7.957,79</u>	

Por lo tanto el gasto depreciación del año 2.018 es:

53.388,18	(b)
<u>(6.246,81)</u>	ajustes depreciación año 2.018
47.141,37	

Año 2.017

	SALDO INICIAL	ADICIONES	AJUSTES / BAJAS	SALDO FINAL	AÑOS VIDA ÚTIL
Costo:					
Terreno	92.008,80	-	-	92.008,80	
Edificio y construcciones	125.422,19	-	-	125.422,19	
Muebles y enseres	19.663,51	1.632,13	-	21.295,64	
Equipo de oficina	10.628,95	-	-	10.628,95	
Vehículos	205.141,22	147.987,77	(33.687,50)	319.441,49	
Equipos de computación	10.517,29	-	-	10.517,29	
Total costo:	463.381,96	149.619,90	(33.687,50)	579.314,36	
Depreciación:					
Muebles y enseres	6.309,51	1.831,82	-	8.141,33	10
Equipo de oficina	2.967,69	956,76	-	3.924,45	10
Vehículos	46.029,60	31.101,01	(12.700,39)	64.430,22	5
Equipos de computación	9.728,80	453,33	-	10.182,13	3
Edificios y Construcciones	-	5.175,34	(2.917,74)	2.257,60	50
Total depreciación:	65.035,60	39.518,26	(15,618,13)	88,935,73	
Total valor en libros:	398,346,36	110,101,64	(18,069,37)	490,378,63	

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

7.9. Activo por impuestos diferidos

Composición:

	Año 2.018	Año 2.017
Saldo Inicial	1.516,68	1.516,68
Adición	1.858,32	-
Saldo final	<u>3.375,00</u>	<u>1.516,68</u>

7.10. Cuentas por pagar no relacionadas

Composición:

C.A. Ecuatoriano de cerámica	17,387.41	48,906.67
Colimpo S. A.	0.00	4,635.76
Dipac Manta S. A.	456.89	7,159.63
Emdiquin Cía. Ltda.	10,621.81	1,058.76
Empresa Durini C. A. Edimca	11,753.53	11,880.25
Eternit Ecuatoriana S.A.	36,757.30	53,953.35
Ecuaimco S. A.	4,838.21	13,375.52
Gerardo Ortiz & Hijos Cía. Ltda.	274.79	7,566.89
Gonzalez Marmol Jaime	15,326.81	16,090.18
Gonzalez Marmol Miguel	58,810.89	47,159.03
Gonzáles Reyes Jeny	175,416.40	138,267.85
Importadora Lartizco S. A.	0.00	406.33
Intaco Ecuador S. A.	39,462.26	14,428.61
Ing. Robert César Loayza Villa	6,505.37	7,161.27
Megaprofer S. A.	17,312.51	15,904.19
Novacero S. A.	382,881.53	430,362.61
Pinturas Condor S. A.	73,456.38	45,736.07
Profermaco Cía. Ltda.	31,397.36	27,287.60
Promesa	40,763.93	49,080.94
Provemadera S. A.	0.00	88.20
Representaciones Cuesta S.C.C.	18,899.35	18,050.91
SCH Ecomex	2,083.73	3,314.47
Teojama Comercial S. A.	52,261.11	67,512.27
Trecx S. A.	26,524.72	2,944.57
Tubosistemas S. A.	0.00	2,030.84
Unacem Ecuador S. A.	220,669.30	129,539.28
Otros menor valor	465,734.53	306,689.01
Total:	<u>1,846,887.72</u>	<u>1,653,747.14</u>

Las cuentas por pagar comerciales se originan, principalmente, por la adquisición a terceros no relacionados de inventarios para la venta, están denominadas en dólares

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

estadounidenses, tienen vencimientos corrientes, no generan intereses y no se han otorgado garantías por estas obligaciones.

El valor en libros de las cuentas por pagar comerciales, es similar a su valor razonable debido a que el impacto de su descuento no es significativo.

7.11. Obligaciones con instituciones financieras

Esta nota provee información sobre los términos contractuales de los préstamos y obligaciones financieras de la Compañía que devengan intereses, los que son valorizados al costo amortizado. Para mayor información acerca de la exposición de la Compañía al riesgo de tasa de interés y liquidez véase nota 5.

Préstamos bancarios correspondientes a cuatro financiamientos con entidades locales para inversiones en adecuaciones, con vencimientos hasta octubre del 2.019 y devengan intereses a tasa variable.

Año 2.018

N° Operación	Otorgado por	Fecha	Tasa %	Corriente	No corriente
2940492-00	Banco Pichincha	31/05/2018	8.95%	43,080.21	183,677.98
2130860-00	Banco Pichincha	29/10/2014	11.20%	47,106.12	-
5159390-00	Produbanco	14/12/2018	8.95%	14,285.27	7,634.73
ME012017051	Movilizaecuador S A.	20/02/2017	16.00%	1,942.55	-
Total:				106,414.15	191,312.71

Año 2.017

N° Operación	Otorgado por	Fecha	Tasa %	Corriente	No corriente
2593491-00	Banco del Pichincha	12/12/2016	11.20%	28,004.72	-
2130860-00	Banco del Pichincha	25/10/2014	11.20%	51,152.18	47,106.12
-	Amerafín	25/10/2014	11.20%	7,809.84	-
-	Produbanco	25/05/2015	11.23%	5,461.33	-
ME012017051	Movilizaecuador S A.	20/02/2017	16.00%	11,438.00	1,942.55
Total pasivos financieros:				103,866.07	49,048.67

Las garantías de los préstamos recibidos son hipotecarias

Ver página siguiente: 7.12 Pasivos por impuestos corrientes

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

7.12. Pasivos por impuestos corrientes

Composición:

	Año 2018	Año 2017
Impuesto al valor agregado	11,138.54	10,919.67
Retenciones fuente	7,089.10	6,665.99
Total:	<u>18,227.64</u>	<u>17,585.66</u>

7.13. Otras cuentas por pagar

Composición:

	Año 2.018	Año 2.017
Sueldos y salarios	29,355.72	-
Fondos terceros	1,461.82	6,984.69
IESS por pagar	11,484.88	10,117.83
Intereses bancarios	-	178.41
Cheques proveedores	29,862.41	-
Total:	<u>72,164.83</u>	<u>17,280.93</u>

7.14. Anticipo clientes

Composición:

	Año 2.018	Año 2.017
Pinango Luis	1.435,11	1.435,11
Males Rivera Juan	4.000,00	-
Corrustog	-	270,00
Arevalo Luis	917,08	917,08
Jiménez Norma	183,85	183,85
Cruz roja	363,39	979,21
Gualchi Guasca Juan José	-	3.532,26
Salazar Francisco	2.668,56	-
Otros menor valor	9.277,36	5.763,11
Total:	<u>18.845,35</u>	<u>13.080,62</u>

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

7.15. Beneficios a empleados

Corrientes:

	Año 2.018	Año 2.017
Décimo tercer sueldo	2.440,02	10.636,85
Décimo cuarto sueldo	4.450,15	3.542,25
Vacaciones	11.570,91	7.918,10
Total:	<u>18.461,08</u>	<u>22.097,20</u>

El movimiento se presenta, a continuación:

Año 2.018	Saldo 31-12-2017	Provisiones	Pagos	Saldo 31-12-2018
Décimo tercero	10.636,85	25.835,10	34.031,93	2.440,02
Décimo cuarto	3.542,25	10.274,01	9.366,11	4.450,15
Vacaciones	7.918,10	11.138,08	7.485,27	11.570,91
	<u>22.097,20</u>	<u>47.247,19</u>	<u>50.883,31</u>	<u>18.461,08</u>

Año 2.017	Saldo 31-12-2016	Provisiones	Pagos	Saldo 31-12-2017
Décimo tercero	1,467.21	21,537.62	(12,367.98)	10,636.85
Décimo cuarto	2,711.92	8,216.68	(7,386.35)	3,542.25
Vacaciones	13,951.16	-	(6,033.06)	7,918.10
	<u>18,130.29</u>	<u>29,754.30</u>	<u>(25,787.39)</u>	<u>22,097.20</u>

No corrientes:

Al 31 de diciembre de 2.018 y 2.017, los beneficios a empleados a largo plazo se forman como sigue:

	Año 2.018	Año 2.017
Jubilación patronal	71,436.00	38,563.00
Desahucio	21,375.27	14,269.19
Total:	<u>92,811.27</u>	<u>52,832.19</u>

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

Los supuestos actuariales utilizados para los ejercicios 2.018 y 2.017 son los siguientes:

Tasa de descuento	4,25%	8,26%
Tasa de crecimiento de salarial	3,00%	2,50%
Tasa de incremento de pensiones	N/A	N/A
Tabla de rotación	8,83%	7,48%
Vida laboral promedio remanente	7,98	7,5
Tabla de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002

El cálculo de los beneficios a empleados a largo plazo lo realiza un actuario calificado, usando variables y estimaciones de mercado de acuerdo a la metodología del cálculo actuarial. Al 31 de diciembre de 2.018 y 2.017, en saldo de la reserva para jubilación patronal y desahucio cubre el 100% del valor determinado en el estudio actuarial.

a) Reserva para jubilación patronal

Mediante resolución publicada en el Registro Oficial No. 421 del 28 de enero de 1983, la Corte Suprema de Justicia dispuso que los trabajadores tienen derecho a la jubilación patronal mencionada en el Código del Trabajo, sin perjuicio de la que les corresponda según la Ley de Seguro Social Obligatorio. De conformidad con lo que menciona el Código del Trabajo, los empleados que por veinticinco años o más hubieren prestado servicios continuada o interrumpidamente, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores. Adicionalmente, los empleados que a la fecha de su despido hubieren cumplido veinte años, y menos de veinticinco años de trabajo continuo o interrumpido tendrán derecho a la parte proporcional de dicha jubilación.

Con fecha 2 de julio de 2.001 en el Suplemento al Registro Oficial No. 359 se publicó la reforma al Código del Trabajo, mediante el cual se aprobaron los montos mínimos mensuales por pensiones jubilares.

De acuerdo al Reglamento para la Aplicación de la Ley Orgánica para la Reactivación de la Economía, Fortalecimiento de la Dolarización y Modernización de la Gestión Financiera, publicado en el Registro Oficial No.312 del 24 de Agosto de 2018, se reconoce un beneficio tributario para las provisiones de jubilación patronal y desahucio a través de la determinación de los Impuestos Diferidos.

Se podrá reconocer un activo por impuestos diferidos bajo la correcta aplicación de la técnica contable regulada por la NIC 12 (Impuesto a las Ganancias), adquiriendo el beneficio de deducibilidad en su totalidad una vez que se efectúe el pago.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

La siguiente tabla resume los componentes del gasto de la reserva para jubilación patronal reconocida en el estado de resultados integrales y su movimiento durante el año:

	Año 2.018	Año 2.017
Saldo inicial	38,562.00	31,127.00
Gastos operativos del período	-	-
Costo del servicio en el período actual	11,940.00	9,598.00
Efecto de liquidaciones anticipadas	(6,691.00)	(235.00)
Otros resultados integrales		
(Ganancia) actuarial reconocida	27,625.00	(1,927.00)
Saldo final	<u>71,436.00</u>	<u>38,562.00</u>

b) Desahucio

De acuerdo con el Código del Trabajo, la Compañía tiene un pasivo por desahucio con los empleados y trabajadores que se separen de la Compañía. Esta provisión cubre los beneficios de terminación de la relación laboral por desahucio. El empleador bonificará al trabajador con el veinticinco por ciento del equivalente a la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios prestados a la misma empresa o empleador.

Al 31 de diciembre de 2.018 y 2.017 el saldo de la reserva para desahucio cubre el 100% del valor establecido en el estudio actuarial.

La siguiente tabla, resume los componentes del gasto de beneficio por desahucio reconocido en el estado de resultados integrales y su movimiento durante el año:

	Año 2.018	Año 2.017
Saldo inicial	14,269.00	11,123.00
Gastos operativos del período	-	-
Costo del servicio en el período actual	3,939.00	2,490.00
Beneficios pagados	(3,970.00)	(179.00)
Otros resultados integrales		
Pérdida (ganancia) actuarial reconocida	7,138.00	836.00
Saldo final	<u>21,376.00</u>	<u>14,269.00</u>

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

Un análisis de sensibilidad cuantitativo frente a un cambio en un supuesto clave significativo al 31 diciembre de 2.018 y 2.017, se ilustra a continuación:

Año 2.018

	<u>Tasa de descuento</u>		<u>Tasa de incremento salarial</u>	
	<u>Aumento</u>	<u>Disminución</u>	<u>Aumento</u>	<u>Disminución</u>
	<u>-0,50%</u>	<u>+0.5%</u>	<u>-0,50%</u>	<u>+0.5%</u>
Efecto sobre la obligación neta de jubilación	6.021,00	(5.515,00)	(5.685,00)	6.160,00
Efecto sobre la obligación neta de desahucio	1.176,00	(1.078,00)	(1.149,00)	1.242,00

Año 2.017

	<u>Tasa de descuento</u>		<u>Tasa de incremento salarial</u>	
	<u>Aumento</u>	<u>Disminución</u>	<u>Aumento</u>	<u>Disminución</u>
	<u>-0,50%</u>	<u>+0.5%</u>	<u>-0,50%</u>	<u>+0.5%</u>
Efecto sobre la obligación neta de jubilación	3,200.00	(2,937.00)	(3,109.00)	3,371.00
Efecto sobre la obligación neta de desahucio	629.00	(578.00)	(646.00)	696.00

7.16. Dividendos por pagar

Incluye:

	Año 2.018	Año 2.017
Miguel Angel González Marmol	97,944.60	97,944.60
Total:	<u>97,944.60</u>	<u>97,944.60</u>

Ver página siguiente: 7.17 Impuesto a la renta

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

7.17. Impuesto a la renta

Cumpliendo disposiciones legales, la conciliación de la base imponible para la participación a trabajadores e impuesto a la renta, fue determinada según el siguiente:

	Año 2.018	Año 2.017
a.- Conciliación 15% trabajadores:		
Utilidad antes de deducciones	73.684,90	59.504,75
15% Participación trabajadores	<u>11.052,74</u>	<u>8.925,71</u>
b.- Conciliación impuesto a la renta:		
Utilidad antes de deducciones	73.684,90	59.504,75
(-) 15% Participación trabajadores	(11.052,74)	(8.925,71)
(+) Gastos no deducibles	144.220,67	35.982,84
(-) Amortización pérdida tributaria	-	-
Base Impositiva	206.852,83	86.561,88
c.- Conciliación a la renta:		
Impuesto a la Renta Causado	<u>51.713,21</u>	<u>21.640,47</u>
Anticipo mínimo año anterior	49.596,66	42.296,05
Rebaja según decreto ejecutivo Nro. 210	-	10.563,03
Impuesto a la renta causado corriente*	<u>51.713,21</u>	<u>31.733,02</u>
(-) Anticipos de impuesto a la renta	(20.422,44)	(15.888,48)
(-) Retenciones en la fuente	(39.453,92)	(29.174,21)
(-) Crédito tributario años anteriores	(18.503,94)	(5.174,27)
Saldo a (favor) impuesto a la renta	<u>(26.667,09)</u>	<u>(18.503,94)</u>

*= Corresponde al máximo entre el impuesto a la renta causado y anticipo mínimo del año anterior menos las rebajas por decreto ejecutivo No. 210 aplicable hasta el año 2.017.

d.- Tasa impositiva

Durante el 2.018 y 2.017, la Compañía registró como impuesto a la renta corriente el valor determinado sobre la base del 25%.

7.18. Patrimonio

Políticas de gerenciamiento de capital

Los objetivos de la gestión de capital son los siguientes:

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

El capital debe ser suficiente para asegurar que la Compañía continúe como un negocio en marcha, considerando esta estrategia desde el punto de vista financiero, asegurando mantener el capital suficiente de respaldo, como desde el punto de vista legal, al cuidar que eventuales pérdidas, en caso de haberlas, no superen la totalidad del 50% del capital.

El patrimonio reportado por la Compañía, sirve también como un parámetro pasivo de evaluación de la gestión gerencial, conjuntamente aplicado con parámetros activos como ventas y EBITDA (ganancias antes de intereses, impuestos depreciaciones y amortizaciones).

a) Capital social

Al 31 de diciembre del 2.018 y 2.017, el capital autorizado, suscrito y pagado está presentado por 30000 participaciones ordinarias y nominativas y negociables a un valor de US\$ 1,00 valor nominal cada una. Al 31 de diciembre del 2.018 y 2.017, la estructura societaria de la Compañía es la siguiente:

Año 2.018

Socios	Valor Aportaciones	Número de Aportaciones	(%) Participaciones
Jaime Augusto Gonzáles Reyes	\$ 26,400.00	26,400.00	88%
Ligia del Rocío Quilumbango Maya	\$ 3,000.00	3,000.00	10%
Jaime Augusto Gonzalez Mármol	\$ 600.00	600.00	2%
	\$ 30,000.00	30,000.00	100%

Año 2.017

Socios	Valor Aportaciones	Número de Aportaciones	(%) Participaciones
Jaime Augusto Gonzáles Reyes	\$ 6,900.00	6,900.00	23%
Ligia del Rocío Quilumbango Maya	\$ 3,000.00	3,000.00	10%
Jaime Augusto Gonzalez Mármol	\$ 600.00	600.00	2%
Miguel Angel González Mármol	\$ 19,500.00	19,500.00	65%
	\$ 30,000.00	30,000.00	100%

Las utilidades por aportación se han calculado teniendo en cuenta la utilidad neta del ejercicio y dividiéndola para el número de aportaciones emitidas. Para el año 2.018 y 2.017, éste indicador es de USD 40.46 y USD 59.68 dólares por aportación, respectivamente.

b) Reserva legal

De acuerdo con el artículo 297 de la Ley de Compañías, la reserva legal deberá tener un porcentaje no menor al cinco por ciento anual, hasta que alcance por lo menos el veinte por ciento del capital social.

Esta reserva no es disponible para el pago de dividendos, pero puede destinarse a aumentar el capital social con la aprobación de los socios. En la misma forma debe ser integrado el fondo de reversa si ésta, después de constituido, resultante disminuido por cualquier causa.

c) Otros resultados integrales

	Año 2018	Año 2017
i. Reserva por valuación propiedad, planta y equipo	11.303,89	11.303,89
ii. Otros	(11.689,32)	16.380,68
Total:	<u>(385,43)</u>	<u>27.684,57</u>

i. Reserva por valuación propiedad, planta y equipo

Al 31 de diciembre del 2.018 y 2.017, representa un valor de USD 11.303.89 correspondiente al avalúo municipal del año 2.011, según aplicación de resolución No. SC.ICL.CPAIFRS.G.11.015 del 30 de diciembre del 2.011, y aprobado por Junta de Socios.

ii. Otros

Al 31 de diciembre del 2.018 y 2.017, representa un valor de USD (11.689,32) y USD 16.380,68 respectivamente, correspondiente a la ganancia y (pérdida) actuarial, de acuerdo a un estudio actuarial de jubilación patronal e indemnizaciones laborales.

d) Resultados acumulados

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante resolución SC.G.ICL.CPIFRS.11.007 del 9 septiembre de 2.011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre del 2.011 determinó que los saldos acreedores de las cuentas Reserva de Capital, Resultados Acumulados por Adopción por Primera vez a las NIIF, Reserva por Donaciones y Reserva por Valuación o Superávit por Revaluación de Inversiones, generados hasta el año anterior al período de transición a la aplicación de las NIIF serán transferidos a la cuenta patrimonial “Resultados Acumulados” como subcuentas. Estos saldos acreedores no podrán ser distribuidos entre los accionistas.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

El saldo acreedor de estas cuentas solo podrá ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido; si las hubiere, utilizado para absorber pérdidas, o devueltos en el caso de liquidación de la Compañía.

	Año 2018	Año 2017
i. Utilidades retenidas	35,391.75	18,772.46
ii. Resultados acumulados NIF	(6,912.66)	(6,912.66)
Total:	<u>28,479.09</u>	<u>11,859.80</u>

i. Utilidades retenidas

Está a disposición de los socios puede ser capitalizada, distribuir dividendos, pago de reliquidación de impuestos y ajustes por errores contables de años anteriores.

ii. Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIF

Los ajustes provenientes por la adopción por primera vez de las “NIF”, y que se registraron en el patrimonio en esta cuenta y generaron un saldo acreedor, solo podrá ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido; si las hubiere, utilizado en absorber pérdidas; o devuelto en el caso de liquidación de la Compañía.

De registrar un saldo deudor éste podrá ser absorbido por los Resultados Acumulados y los del último ejercicio económico concluido, si los hubiere.

7.19. Ingresos por actividades ordinarias

Incluye:

Composición de saldos:	Año 2.018	Año 2.017
Ventas Almacén Cayambe	3,671,601.21	2,843,430.78
Ventas Almacén Tabacundo	3,216,214.33	3,053,586.59
Ventas Almacén Cayambe 2	1,359,086.86	1,141,733.26
Total:	<u>8,246,902.40</u>	<u>7,038,750.63</u>

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

7.20. Costo de ventas

Incluye:

Composición de saldos:	Año 2.018	Año 2.017
Costo de Ventas Almacén Cayambe	3.130.205,84	2.485.454,32
Costo de Ventas Almacén Tabacundo	2.681.431,99	2.623.699,91
Costo de Ventas Almacén Cayambe 2	1.162.115,03	991.642,99
Otros costos directos	30.240,49	10.546,31
Total:	<u>7.003.993,35</u>	<u>6.111.343,53</u>

7.21. Gastos administrativos

Incluye:

Composición de saldos:	Año 2.018	Año 2.017
Remuneraciones al personal	59.768,89	61.636,04
Horas extras	9.263,88	10.695,33
Beneficios sociales	55.584,22	49.865,36
Bonificación responsabilidad	88.971,52	87.825,00
Seguro médico privado	16.361,94	18.915,45
Otros menores	39.508,74	42.823,37
Total:	<u>269.459,19</u>	<u>271.760,55</u>

Ver siguiente página: 7.22. Gastos de venta

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

7.22. Gastos de venta

Incluye:

Horas extras	86.350,80	62.180,43
Beneficios sociales	106.771,35	70.542,07
Bonificación responsabilidad	33.720,88	-
Útiles de oficina	6.883,78	5.154,65
Capacitación personal	1.462,70	1.885,79
Atenciones sociales	349,94	5.433,33
Mantenimiento instalación	137.560,91	44.750,24
Mantenimiento equipos	12.623,73	12.428,42
Mantenimiento vehículos	14.828,57	17.971,92
Publicidad	25.041,84	16.062,57
Refrigerios	13.975,78	12.933,85
Seguros médico privado	5.274,66	1.671,22
Seguros	24.599,71	14.190,31
Servicios básicos	18.563,98	9.065,87
Combustibles	10.325,76	7.577,56
Uniformes personal	4.021,11	2.480,09
Atención médica empleados	1.443,43	-
Honorarios profesionales	28.205,89	17.405,00
Arriendo oficinas/locales	72.500,00	72.653,34
Depreciación (Nota 7.8)	47.141,37	39.518,26
Comisión vendedores	4.319,43	7.944,13
Otros menores	61.325,96	67.947,84
Total:	870.775,59	615.426,10

8. Situación fiscal

La Compañía no ha sido auditada tributariamente por parte del Servicio de Rentas Internas hasta el presente ejercicio económico; por consiguiente los ejercicios económicos 2.018, 2.017 y 2.016, se encuentran abiertos a revisión.

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento del R.O. 494 del 31 de Diciembre del 2.004, incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del 2.005, nuevas normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con compañías relacionadas.

9. Precios de transferencia

Al 31 de diciembre de 2.018, la Compañía ha realizado transacciones con partes relacionadas; sin embargo, no superan los montos establecidos por el Servicio de Rentas Internas, por lo que no está obligada a la presentación del Informe Integral de Precios de Transferencia y Anexo de Operaciones con Partes Relacionadas.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
Al 31 de diciembre 2.018 y 2.017 (Expresado en USD)

10. Informe cumplimiento tributario

Por disposición establecida en el R.O 740 del 8 de enero del 2.004 (Resolución 1071), el Servicio de Rentas Internas, dispone que todas las sociedades obligadas a tener auditoría externa, deberán presentar los anexos y respaldos en sus declaraciones fiscales; a la emisión de este informe, la Compañía se encuentra preparando dicha información.

Será responsabilidad de los Auditores Externos, el dictaminar la razonabilidad de la información y reportes descritos en el párrafo precedente.

11. Otras revelaciones

En cumplimiento con disposiciones legales emitidas por la Superintendencia de Compañías, este informe incluye todas revelaciones y notas correspondientes; aquellas no descritas son inmateriales y/o inaplicables para su revelación y lectura de terceros.

12. Eventos subsecuentes

Entre el 31 de Diciembre del 2.018 y la fecha de aprobación de los estados financieros, no se produjeron eventos que en la opinión de la Administración de la Compañía, pudieran tener un efecto significativo o requieran algún ajuste estados financieros, o que hayan implicado alguna revelación en los mismos.



Sr. Jaime González R.
Gerente General



Lcda. Patricio Morillo
Contadora

