SANTECHASIST S.A. SERVICIO DE ASITENCIA TECNICA AUTORIZADO Y REPUESTOS.

SERVICIO DE ASITENCIA TECNICA AUTORIZADO Y REPUESTOS. PROYECTOS, INTALACION, MANTENIMIENTO INDUSTRIAL y HOTELERO

Informe de Gerencia Correspondiente al Período Comprendido del 01 de Enero al 31 de Diciembre 2008

Señores Accionistas:

En mi calidad de Gerente General de SANTECHASIST S.A., pongo a consideración de ustedes, el informe de labores cumplidas por esta administración, para el ejercicio económico del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2008.

1. AREA COMERCIAL

En el área de ventas los resultados han permitido mantener la operación, pese a las dificultades internas experimentadas durante todo el período.

Para este periodo las ventas se han ubicado en el orden de US\$ 69.542.44 pudiéndose determinar que respecto al año anterior se ha presentado un importante crecimiento, cabe mencionar que debido a las condiciones adversas para los sectores industriales, así como también las políticas de gobierno que hicieron que la economía del país se vuelva lenta y en algunos casos estática.

Cabe recalcar que se ha logrado cumplir con la meta propuesta, la importación de repuestos para los diferentes equipos a los que damos mantenimiento, directamente de los fabricantes de dichos componentes para así mejorar el precio final del servicio que se oferta los clientes dando mayor competitividad a nuestra empresa. Lo que nos ha permitido elevar la cifra de ventas de este año 2008.

2. AREA DE RECURSO HUMANO

- Se ha procurado capacitar al personal para el desenvolvimiento de sus funciones según el requerimiento de cada área.
- Se ha buscado en todo momento mantener la estructura óptima de personal, para poder mantener la operación dentro de las nuevas exigencias de costo y eficiencia, a las que la dolarización nos obliga.
- En lo relacionado a las remuneraciones la Empresa cumple con los salarios que se encuentran en el mercado de acuerdo a la Ley y considerando además las diferentes ubicaciones del trabajo así como las compensaciones o bonificaciones. Cabe señalar que la empresa en el periodo que se informa, ha cumplido con todas las obligaciones laborales exigidas de acuerdo al derecho laboral.



OPERADOR 3

Gral. Miller Oe 3-261 y Roberto Posso. Telf.: 02 3171624 095025692

Email

SERVICIO DE ASITENCIA TECNICA AUTORIZADO Y REPUESTOS. PROYECTOS, INTALACION, MANTENIMIENTO INDUSTRIAL y HOTELERO

De acuerdo al índice de crecimiento que la empresa ha demostrado en el período citado, se hace indispensable para este nuevo año la contratación de nuevo personal calificado para el AREA TECNICA, el cual deberá cumplir con los requerimientos y conocimientos necesarios para el desempeño de sus funciones. En especial de personal calificado en el área electrónica.

AREA FINACIERA 3.

Los resultados obtenidos en Balance que se presenta anexo al presente informe de gerencia para los accionistas de la empresa son completamente confiables y respaldados y contienen el periodo correspondiente del 1 de enero del 2008 al 31 de diciembre del 2008. La empresa se encuentra al día en sus obligaciones fiscales.

En lo que respecta a cuentas de clientes la recaudación o recuperación de la cartera se ha venido dilatando, ya que la mayoría de cuentas son pagadas por los clientes en un lapso de 30 días o más, lo que influye en la liquidez de la empresa, por tal situación se esta definiendo nuevas políticas para el mejor control y recuperación de cobros.

En cuanto a las deudas pendientes que mantiene la empresa, debe aclararse que son préstamos otorgados para la constitución de la empresa, las mismas que se espera sean canceladas dentro de los primeros tres meses del año siguiente, una vez recuperada la cartera pendiente.

En cuanto a utilidades, para el ejercicio arroja un valor de \$4.250.73 usd de los cuales 15% se repartirá entre los empleados de acuerdo a las exigencias de la ley laboral.

La utilidad líquida del ejercicio suma \$3613,12 que representa un 5,2% de las ventas anuales.

RECOMENDACIÓN

Es recomendable que la empresa capitalice nuevamente su utilidad a fin de fortalecer un patrimonio para así tener acceso a créditos sin estar sujetos a entregar garantías reales y como consecuencia obtener nuevos contratos.

El enfoque financiero debe ser la rotación del capital de trabajo, para facilitar en sus procesos el reingreso del dinero en menor tiempo y de esta manera cubrir las necesidades de fondos generadas por el crecimiento propio del negocio, lo cual permitirá agilizar toda la operación.

Es prioritario revisar y hacer un ajuste a los precios con los que se ha venido trabajando, ya que la utilidad obtenida no es nada satisfactoria frente al esfuerzo realizado. Lo que nos ha impedido la compra de la camioneta que se tenía previsto para este año.



2 8 ABR. 2009

OPERADOR 3

Telf.: 02 3171624 095025692

SANTECHASIST S.A.

SERVICIO DE ASITENCIA TECNICA AUTORIZADO Y REPUESTOS. PROYECTOS, INTALACION, MANTENIMIENTO INDUSTRIAL y HOTELERO

Con la finalidad de capacitar a nuestro personal en las áreas requeridas se procederá a dar una ayuda a los trabajadores para el pago de media pensión del curso de capacitación que se tomará en el centro de estudios Coporsuper.

También para el próximo año se recomienda estudiar un posible mercado que se nos presenta para la importación y venta de equipos de la línea de panadería y cocina.

Debemos persistir en la compra de una camioneta para la movilización y traslado tanto del personal técnico como de los materiales y herramientas necesarias para mejorar nuestro servicio, llegando a la excelencia en cuanto al tiempo de respuesta que se da al cliente. Lo que a su vez se verá reflejado en el crecimiento de nuestra empresa tanto en el valor de activos fijos como en el volumen de ventas.

Tanto la información financiera como los respectivos balances se encuentran a disposición de los señores accionistas.

Quito a 31 de Diciembre del 2008

Atentamente

Gerente General

SUPERINTENDENCIA
2 8 ABR. 2008

OPERADOR 3

Gral. Miller Oe 3-261 y Roberto Posso. Telf.: 02 3171624 095025692

Email: