

INFORME DE GERENCIA EMPRESA CAMELIPOL

Cumplimiento de los objetivos previstos

La empresa Camelipol siendo una empresa dedicada a la venta de servicios consolido su trabajo orientándose a empresas relacionadas con la exportación de flores frescas cortadas. Siendo su primer año de actividad ha atravesado una primera etapa de prueba, en la que todos sus colaboradores y administradores pasaron por un periodo de adaptación a las necesidades de los nuevos negocios en los que se la empresa intervino.

Este proceso de adaptación y cambio además de emprendimiento en una nueva industria significo para Camelipol sacrificio en muchos aspectos, lo que implico incurrir en gastos no previstos y también asumir un nivel de utilidades y ventas inferiores a los propuestos en los objetivos previstos al principio del año.

Un sobredimensionamiento del mercado objetivo y una subestimación del grado de dificultad para ingresar en el mismo, así como también falta de estimación en cuanto a la participación con otros competidores ocasionaron un incumplimiento en los objetivos previstos.

Por otro lado se consiguió afinar los procesos y sistemas de trabajo internos a un punto que nos permitirán continuar con el nivel de crecimiento esperado en el futuro.

Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y Directorio

Por parte de la gerencia se han cumplido todas las disposiciones de la Junta General y el Directorio

Información sobre hechos extraordinarios

Entre los hechos "extraordinarios" relevantes que han afectado de alguna forma la operación normal del negocio se encuentran los siguientes:

1.- Cambio en la estrategia del negocio:

Este hecho afecto las utilidades y expectativas de ventas hasta finales del 2007, se presentó la necesidad imperiosa de realizar cambios estructurales que son definitivos en las operaciones normales de la empresa.

2.- Debilitamiento de la Economía de Estados Unidos:

Siendo que la actividad principal de nuestra empresa depende directamente del mercado de Los Estados Unidos, el debilitamiento de esta economía tuvo ciertas repercusiones en las estimaciones de venta de la empresa.

Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio

Las pérdidas generadas en el 2007 han tenido un fuerte y desfavorable impacto sobre el patrimonio y el flujo de efectivo de la compañía, esto pone en una situación financiera delicada a la empresa.

Los aportes adicionales de capital adicional de los accionistas y ciertas concesiones de crédito por parte de proveedores han permitido a la empresa continuar con sus operaciones normales hasta la fecha.

Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico

No se generaron Utilidades

Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.

Para el siguiente ejercicio económico se recomienda continuar con las estrategias de diferenciación que se implementaron en el 2007. Estas estrategias contribuirán a la consecución de las metas propuestas relacionadas con el incremento en las utilidades y una mayor participación de mercado.

Para este año también la empresa tiene el propósito de incursionar en el mercado local con la venta de bienes relacionados con la industria florícola, se espera que esto contribuya al mejoramiento de los resultados para el presente ejercicio económico.



EDUARDO ALFREDO POLO FERNANDEZ

REPRESENTANTE LEGAL

C.I. 171412952-3