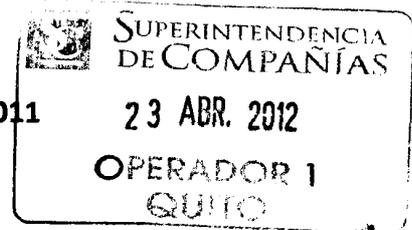


**Informe de Gerente de Camelipol S.A año 2011**



Quito, 15 de Marzo de 2012

Cumpliendo con las normas legales tanto de los estatutos de la compañía como de la Superintendencia de compañías me es grato dar el siguiente informe de Gerencia.

Para el Ecuador el año 2011 fue un año de buen crecimiento de la economía, el PIB alcanzó cerca de un 8% de incremento, que está por encima de los países de Latino América ha sido uno de los más bajo de la región. El alto precio del petróleo, principal recurso no renovable del país, ha hecho que el gobierno incremente su inversión en infraestructura de carreteras, salud y educación al mismo tiempo que acelere el gasto corriente inflando la burocracia y los subsidios. Toda esta inversión y gasto ha hecho que el flujo de dinero circule por todo el país dando un cierto bienestar económico a nivel nacional a pesar de que la inversión tanto privada como extranjera que es la fuente principal de crecimiento de una economía ha sido casi nula.

Para Camelipol S. A. fue un año muy importante ya que a consolidado el servicio de poscosecha, paso a ser de simple proveedor de servicios a florícolas extranjeras, ha exportador de flores. Se consiguió concretar acuerdos con pequeños floricultores para que nos venda la flor y nosotros procesarla y exportarla con nuestra marca Absolute. La estrategia de hacer este giro del negocio es poder crear nuestra propia marca con flores de pequeños floricultores que si bien conocen bastante del cultivo de rosas produciendo buena calidad no tienen ni el conocimiento ni la liquides ni la infraestructura para exportar.

Todo este cambio produjo un incremento en los gastos y la inversión que si bien no producen ganancias sino al contrario perdidas estamos encaminando a la empresa para que tenga su propio marca y calidad ante sus clientes a nivel mundial.

Las exportaciones del año 2011 fueron \$747.262 dólares la utilidad bruta fue de \$240.568 dólares el 32% de las ventas. El aumento de la utilidad bruta se debió a la apertura de mercados en diferentes países del mundo. Al mismo tiempo aumentamos nuestros gastos.

Los gastos totales ascendieron \$766.000 dólares dando como resultado neto una pérdida de \$18.000 dólares. Si bien está perdida es muy considerable con respecto a las ventas y al patrimonio tenemos que pensar es la única forma de darnos a conoces en el mercado para que en futuros años podamos reversar estar pérdidas para obtener buenas utilidades.

Para el 2012 de acuerdo a la las perspectivas del gobierno y de algunos analistas económicos el crecimiento de la economía va a estar cerca del 8% del PIB por lo tanto el flujo de dinero del país va hacer similar o superior al año 2011, el gobierno posiblemente va a seguir con su inversión en carreteras, salud, educación y incrementara el gasto corriente. El petróleo va a tener un ligero

incremento de precios dada la demanda mundial posiblemente el gobierno busque nuevas formas de incrementar los impuestos.

En resumidas cuentas va hacer un año bastante bueno para el Ecuador porque habrá bastante flujo de dinero.

La economía mundial parece entrar en una recesión especialmente en Europa. Los Estados Unidos posiblemente tope fondo y comience a crecer moderadamente su economía. China y los países asiáticos posiblemente van a seguir con sus altos crecimientos.

Todo este panorama tanto nacional como mundial incide tanto positivamente como negativamente para el crecimiento de nuestra empresa.

Nuestros objetivos principales para este año son similares a los del 2010:

1. Concretar más alianzas estratégicas con nuestros proveedores
2. Mejorar nuestra calidad de flor con controles eficientes a nuestros proveedores
3. Mejorar nuestros procesos de pos cosecha
4. Incrementar nuestro abanico de clientes
5. Dar a conocer nuestra marca Absolute como producto de alta calidad, de garantía, entregas a tiempo y con precio justo.

Tomando en cuenta estas consideraciones se ha presupuestado vender \$1.000.000 dólares con una utilidad bruta del 30% ósea \$300.000 dólares y un gasto de \$280.000 teniendo como ganancia del año \$20.000 dólares en el 2012.

Usted señores accionistas podrán ver que para este año ya se presupuesta una primera utilidad de la compañía, y estoy seguro que este año será el comienzo de que la compañía siga teniendo utilidades.

Con esto agradezco la confianza y la ayuda que me andado y no duden que daré todo de mi parte para que la compañía en un futuro cercano la empresa pueda darles una muy buena rentabilidad sobre su inversión.

Atentamente

Luis Vargas

Gerente General

