ZIMMER

INFORME DE GERENCIA
AÑO 2009

SEÑORES
MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS
ZIMERSOC QUITO CIA. LTDA.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
5 - MAYO 2010
OPERADOR 15
QUITO

De mis consideraciones:

Es un placer para mi, Ing. Mario Jaramillo, como Representante Legal de Zimmersoc Quito Cia. Ltda., el dirigirme a Ustedes con el fin de resumirles tanto el cumplimiento administrativo como financiero de la empresa en sus diferentes dimensiones. El presente más que un informe resumirá ciertos aspectos considerados como fortalezas y debilidades de nuestra empresa en el período comprendido entre 01 de enero al 31 de diciembre del 2009.

En el período de un año, la Compañía ha llegado a forjar bases muy sólidas en el campo administrativo y financiero.

Nuestros plazos de cobros y pagos también son una fortaleza debido a que nos están permitiendo generar un capital de trabajo estable y el plazo promedio de recuperación es similar al plazo promedio de pagos por lo cual la utilidad respectiva se obtiene en términos reales al final del período.

Nuestros activos no han aumentado de forma notable por el corto tiempo de actividad, es por eso que los valores por depreciaciones y amortizaciones han sido calculados y se reflejan en los respectivos Balances.

Administrativamente la Compañía y sus decisiones manejadas a través de mi persona también ha tenido varios y nuevos aciertos sobre todo en cuanto a la obtención y administración de contratos, puesto que se ha establecido una sólida línea de comercialización con la Empresa

Pague Ya Pichincha Sistemas Acovi, Quifatex S.A., Cooperativa de Ahorro y Crédito 23 de Julio y Cooperativa de Ahorro y Crédito General Rumiñahui, las que esperamos continuar manteniendo en base al fiel cumplimiento de los contratos e interpretando el valor agregado como una herramienta primordial en la entrega de servicios y dirigido a nuestros clientes, Todo esto ha sido posible lograrlo gracias al trabajo en equipo que es un factor fundamental en la empresa.

La empresa adicionalmente ha presentado en el año 2009, en varias empresas, propuestas de servicios, por lo que considero estamos acentuando nuestra marca, esta estrategia permitirá establecer lazos claros de tal manera que se conviertan en potenciales clientes por el servicio y calidad de nuestro producto los cuales los hemos diversificado también.

Igualmente se ha conseguido la contactado con empresas que están dispuestas ha obtener nuestros servicios.

La empresa por su rápido crecimiento ha descuidado la mejorado notablemente el manejo de herramientas administrativas y contables, aspectos en los que necesariamente mantendremos el énfasis en el presente año. Ya que si bien es cierto nos encontramos en un momento de crecimiento continuo debemos complementarlo con controles que nos permitan desarrollar procesos de eficiencia, eficacia y efectividad.

La presente evaluación del periodo 2009, más que un informe viene a resumir todos nuestros logros y puntos críticos, concluyendo que desde cualquier punto de vista existen más logros que debilidades, una vez más me encuentro satisfecho en poder comunicar a Ustedes lo

mencionado a pesar de que es importante recalcar que cualquier decisión antes de tomarla siempre ha sido comunicada para nuestra discusión.

Adicionalmente es sumamente importante reconocer que nada de esto fuera posible sin el apoyo y ayuda de todos los que hacemos la familia de Zimmersoc Quito Cia. Ltda.., a quienes me permito una vez más agradecerles por la confianza que han depositado en mí.

Atentamente,

ZIMMER
R.U.C.: 1792083064001

FIRMA

Sr. Mario Jaramillo
GERENTE GENERAL