

**INFORME DE LA GERENCIA DE LA
COMPAÑÍA LATINLISTS S.A.**

Señores Accionistas,

En mi calidad de Gerente General de LATINLISTS S.A., presento a consideración de ustedes el informe de la administración sobre la gestión, la situación económica y financiera de la compañía, correspondientes al ejercicio económico del 2007.

COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO ECONÓMICO.- En el año 2007, los efectos de un año electoral y cambios estructurales importantes en la Constitución, política Social y Económica, la inflación al alza y las nuevas leyes establecidas por un nuevo Gobierno, han provocado una gran incertidumbre en la población dando como resultado un comportamiento conservador del mercado y de paralización de las inversiones, incluyendo el área de Mercadeo que afecta directamente a nuestro negocio.

PERSPECTIVAS PARA EL 2008.- La situación política y económica no variará para el año 2008, que se verán afectados por la instalación de la Asamblea Nacional Constituyente, sin tener clara la estrategia y la elaboración de la nueva Constitución, la inseguridad, falta de líderes opositores al Gobierno, sumado a los problemas internacionales e inflación, que como siempre nos mantienen con preocupación de lo que pasará en el país.

La empresa continuará manteniendo la calidad, buenos precios de sus productos, esperamos concretar nuevas alianzas estratégicas con empresas líderes en Marketing Directo y Canales de contacto para que consolide su liderazgo y mejore su posición económica.

CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL 2007.- Los objetivos para este año 2007 fueron desarrollados dentro de los presupuestos y proyecciones presentados a la Junta Directiva, las inversiones realizadas se ajustan a lo presupuestado para la apertura y consolidación de las operaciones en el Ecuador. Nuestros principales ingresos en el ultimo trimestre del periodo fue la venta de listas segmentadas para la colocación de tarjetas de credito en el sector bancario.

CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES LEGALES.- LATINLISTS S.A. ha cumplido con las normas regidoras de la actividad empresarial como son leyes tributarias, laborales, comerciales, etc.

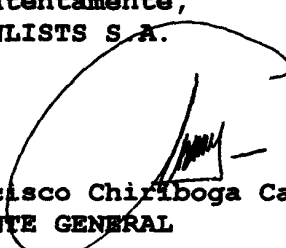
ANÁLISIS OPERACIONAL DE LA COMERCIALIZACIÓN.- Los contratos logrados con el sistema financiero se vinieron abajo y se quedaron en "stand by" dada la incertidumbre política y económica mencionada anteriormente, aplicando una estrategia conservadora de mantener y no crecer. Una de las principales barreras de entrada en el mercado ecuatoriano que tuvimos con nuestro modelo de negocios basado en resultados fue la falta de canales (contact y call centers) que se ajusten al esquema planteado, tuvimos que construir relaciones estratégicas importantes con Directa Group y MKD Mercadeo Directo para que ingresen en el negocio aperturando sus operaciones desde cero.



RECOMENDACIONES PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO.- Siendo que el panorama político y económico no son del todo favorables en el 2008, para lograr la consolidación y crecimiento de la empresa se deberán construir relaciones estratégicas con mas canales y empresas de Marketing Directo que permitan una colocación masiva de nuestros productos.

Agradezco a la Junta Directiva y a los accionistas de la compañía por la confianza depositada en mi persona para el desempeño del cargo de Gerente General y representante legal, durante el presente ejercicio.

Muy atentamente,
LATINLISTS S.A.



Francisco Chiriboga Cattani
GERENTE GENERAL

