



Quito, 30 de abril del año 2008.

Señores Accionistas

ADMINTEGRALIS CIA LTDA

Presente.-

Me permito poner en su amable consideración el informe de gerencia relacionado con el año 2007, desde la creación de la compañía ADMINTEGRALIS. Con fecha 26 de marzo del año 2007 se emite la escritura de constitución de la compañía ADMINTEGRALIS con un capital social de USD 400 en la notaría Vigésimo Segunda del Cantón Quito y con fecha 4 de abril del mismo año, es aprobada y se ordena su publicación, marginación y registro en las diferentes instancias competentes por ley, dando de esta manera inicio a la vida jurídica de la compañía, de la cual, de acuerdo a la decisión de la Junta de Accionistas, soy su representante legal desde el 18 de abril del 2007, tal como lo videncia el nombramiento suscrito por el Ab. Paúl Arellano, secretario Ad-hoc de la Junta e inscrito en el registro mercantil de Quito con fecha 4 de mayo del mismo año.

Superada la fase legal de constitución de la compañía, los esfuerzos de la gerencia han estado encaminados al aspecto comercial de venta de los servicios descritos en nuestro objeto social, que dada la experiencia previa de los accionistas y de quien suscribe, abarcan un espectro amplio, desde la provisión de servicios informáticos, incluida, principalmente, la venta del sistema informático integrado para empresas de agua potable; la venta de servicios especializados de telemarketing, investigación de mercados, marketing directo, levantamientos de información censal o estadística, recuperación de cartera, entre muchas opciones adicionales.

En ese contexto se ha conseguido en esta fase inicial algunos contratos contando como cliente básicamente a la empresa de Agua Potable de Ibarra, para la cual suscribimos un contrato de recuperación de cartera vencida, por un valor de USD 5357,14 dólares, un



contrato de asesoría publicitaria a la empresa de agua potable de Ibarra por un valor de US 9.096 dólares, un contrato de servicio de correo urbano para la entrega a domicilio de las planillas de agua potable por un valor de US12.208,79 dólares y, adicionalmente, un contrato de asesoría publicitaria con la compañía Builder Solutions, por un valor de USD 3.787,28 dólares.

Tal como se había decidido en conversaciones previas, los primeros contratos realizados por una compañía naciente deben tener como principal o casi único objetivo, el hecho de crear un currículo que nos permita tener mayor capacidad de negociación futura; por esa razón, y por tratarse de trabajos que requieren un intensivo uso de mano de obra calificada, se privilegió su pago a la generación de utilidades inmediatas, en el entendido que el bagaje de trabajos realizados por una empresa de servicios es un capital muy redituable en el futuro inmediato.

Los egresos relacionados con los mencionados trabajos fueron canalizados por quien suscribe a través de un pago único realizado a finales del período, en razón de que la compañía no disponía de los fondos suficientes para pagar los diferentes gastos y tampoco la capacidad para conseguir las garantías que según la ley de contratación pública son indispensables para recibir anticipos sobre contratación de organismos o empresas del sector público, de manera que la gerente asumió esos pagos para cumplir con los proveedores y velar por la imagen de la compañía, mientras era posible recibir los pagos correspondientes de parte de los clientes.

En ese pago único se incluyó, por supuesto, los valores por honorarios y comisiones de la gerente y la reposición de todos los gastos referentes a la instalación de las oficinas, la adquisición de mobiliario y equipo y más egresos, que no fueron facturados a la compañía y que por esa razón no pueden ser identificados de manera formal como egresos contables.



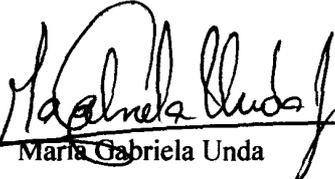
Admíntegralis

Para el año 2008, y gracias principalmente al excelente desempeño mostrado en el cumplimiento de los contratos mencionados anteriormente y a una intensiva gestión comercial de parte de quien suscribe, se tiene en carpeta y muy próximo a concretarse, dos proyectos relacionados con levantamientos catastrales para la Emapa-I y la implantación del sistema informático en la empresa de agua potable de Riobamba; también está definida la renovación del contrato de entrega de planillas a domicilio para la Emapa-I.

Es importante indicar que, en el contexto de contratación e ingresos mencionado anteriormente, no se ha conseguido todavía el pago de los trabajos relacionados con el contrato de asesoría publicitaria mencionado.

Adjunto sírvase encontrar el informe económico correspondiente, así como copias de la documentación de presentación de balances en el SRI.

Atentamente,


María Gabriela Unda

GERENTE

SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS
UNICA EMPRESARIA
IBARRA
S: Ernesto Herrera



Admintegralis

RESUMEN INFORME ECONÓMICO			
CONCEPTO	INGRESOS	CONCEPTO	EGRESOS
CONTRATO DE CORTES Y RECONEXIONES EMAPA-I	5,882.59	GASTOS DE CONSTITUCION	836.39
CONTRATO DE ENTREGA DE PLANILLAS DE CONSUMO EMAPA-I	9,459.45	HONORARIOS GERENTE 10 MESES	10,000.00
ASESORIA PUBLICITARIA BUILDER SOLUTIONS	3,787.28	GASTOS Y SALARIOS PAGADOS POR EL GERENTE	7,100.00
		GASTOS DE FISCALIZACION COBRADA POR EMAPA-I	727.99
TOTAL INGRESOS	19,129.32	TOTAL EGRESOS	18,664.38
UTILIDAD	464.94		

María Gabriela Unda
GERENTE

COPIA DE LA PRESENCIA
DE LA GERENTE
MARIA GABRIELA
UNDA
HERRERA