



CESAR CHAVEZ BARRIGA & ASOCIADOS
Agentes de aduana

INFORME DE GERENTE DE CESAR CHAVEZ BARRIGA & ASOCIADOS CIA. LTDA. A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS, SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2019

ANTECEDENTES

El ejercicio 2019 fue estable en nuestro nivel de ventas hasta la primera quincena de agosto, ya que a partir de la segunda quincena de dicho mes dejamos de trabajar con las empresas Cubiertas Del Ecuador Ku-Biec S. A. y Conduit Del Ecuador S.A., ya que realizaron un cambio de Agente de Aduanas que les ofrecía un Rebate al final del año para ajustar los costos en sus importaciones. Por lo tanto, nosotros no podíamos competir bajo esa política de rebajas, acogidos al TARIFARIO QUE REGULA LOS HONORARIOS MÍNIMOS PARA LOS AGENTES DE ADUANA, que se encuentra normado por el SENA E a través de la Resolución No. SENA E-SENA E-2019-0077-RE publicada en Edición Especial del Registro Oficial No. 74, el 20 de septiembre del 2019, en concordancia a lo establecido en la Resolución No. SENA E-DGN-2012-0140-RE de fecha 13 de abril de 2012.

Por otro lado, es importante considerar que se mantuvo el gasto operativo de los servicios que mantenemos en la ciudad de Guayaquil, porque no se presentaron incrementos en la tarifa y al bajar el volumen de trámites con Conduit y Kubiec, este gasto también se redujo de manera proporcional.

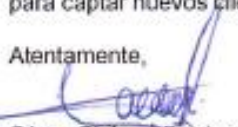
En el mes de abril, hicimos efectivo el cambio de oficina a las nuevas instalaciones ubicadas en la calle Francisco de Miranda N48-250 y Nicolás López. Este cambio fue realizado cumpliendo con la normativa dispuesta por el SENA E, sin registrar ninguna observación.

TRABAJO REALIZADO

1. Nuestro consolidado de ventas anual, refleja un decrecimiento del 2.87% con respecto al año 2018 ya que a partir de la segunda quincena de agosto no contábamos con los despachos de Conduit y Kubiec. Sin embargo, la reducción en el volumen de trámites global del 2019 frente al 2018 fue del 0.98%, lo cual demuestra que se compensaron la cantidad de despachos, con otros clientes que incrementaron su volumen de importaciones.
2. El ROS (rentabilidad sobre las ventas) al finalizar el año 2019 está en un nivel del 9,05%, el mismo que es mayor al reflejado en el 2018, ya que pese a la disminución en ventas, logramos mantener un nivel de gastos óptimo para nuestra operación.
3. Durante el ejercicio 2019, pagamos 1 Bono por eficiencia, por un valor de US \$1350, únicamente a los cargos operativos. De esta manera, se reconoce el trabajo conjunto de nuestro equipo de trabajo y el compromiso para con la empresa.
4. Gracias a los niveles de rentabilidad que se presentaron hasta el mes de octubre, los socios de la compañía tomaron la decisión de realizar una convención fuera del país, para lo cual se contrató un paquete completo para viajar fuera del país y realizar un balance general de toda la operación y la proyección a futuro.
5. Nuestros estados financieros reflejan una Utilidad de USD 54.739,75 (cincuenta y cuatro mil, setecientos treinta y nueve, 75100 dólares) de la cual nuestros colaboradores tienen derecho al 15 por ciento como indica la ley y este valor asciende a USD 8.210,96 (ocho mil doscientos diez, 96/100 dólares).

Agradezco por la gran responsabilidad y confianza depositada en mi persona, y se realizarán las gestiones pertinentes para mantener el nivel de crecimiento, así como fomentar una gestión de ventas para captar nuevos clientes.

Atentamente,


César Chávez Barriga
GERENTE

