

INFORME DE REPRESENTANTE LEGAL

PERIODO ENERO – DICIEMBRE 2019

Dr. Gilberth Jiménez

Gerente General

Señores, tengo el agrado de dirigirme a ustedes para poner a su consideración una síntesis de las actividades desarrolladas por la gerencia en el periodo enero – diciembre 2019.

Con este informe se da a conocer que las empresas sin importar el sector han sufrido un decremento en las ventas por lo cual durante el período 2019 la empresa facturó un total de \$ 3.32154,98, sus costos representan un 59% y los gastos tanto de personal como los de gestión, generales, de viaje representan el 41% de los ingresos, la mayor porción de gastos se centra en las PERDIDAS NETAS POR DETERIORO EN EL VALOR DE LOS ACTIVOS FINANCIEROS.

El 2019, fue un año que se presentaron varios inconvenientes en la empresa como es de su conocimiento la persona encargada de la contabilidad era también encargada de los cobros para lo cual esta tuvo la potestad de desviar los cobros de las facturas emitidas a las empresas Integración Avícola Oro y Empresa de servicios el Gavilán, para lo cual recurrió a la falsificación de firmas y negando cada uno de los cobros realizados. Consecuencia de esto ella abandono u lugar de trabajo, por el momento me encuentro realizando consultas con abogados con los documentos recolectados para que nos puedan ayudar a la pronta recuperación de los dineros sustraídos por la trabajadora.

Se les ira informando periódicamente la consecución del proceso del juicio que se entable en contra de la Ex Contadora; hemos tenido que trabajar arduamente para igualarnos tanto en el aspecto contable como administrativo ya que la encargada de las actividades se encontraba concentrada en otros asuntos y dejaba de lado lo referente a la empresa.

Riesgos de Crédito

La gestión de riesgo de crédito se evalúa permanentemente realizando una modificación en las políticas de cuentas por cobrar se pronostica que la recuperación seria en un tiempo menor. Y los que se extienden sus plazos para el próximo crédito se los evalúa reiteradamente si tiene la capacidad de pago que se requiere.

Se mantiene la política de otorgar créditos de 30 hasta 60 días a los clientes que son muy formales, mientras que para los que han quedado en mora el cobro se lo realiza antes del envío de los productos.

Recomendaciones

Como principal recomendación para el siguiente ejercicio económico se implementará un mayor control tanto de la parte contable, de cartera, inventarios-

Enfocarse en la expansión del negocio superando todo lo ocurrido el año terminado.

Implementación del seguimiento de las cuentas por cobrar y por pagar.

Mejora de las estrategias de ventas.

Enfocarse en una mejor incursión en el mercado para ampliar nuestra cartera de clientes.