



Quito 2 de Marzo de 2015

Señores Accionistas
Latintax, Software del Ecuador s.a.
Presente

Estimados Señores

Mediante la presente a ustedes con la finalidad de presentarles un informe de las actividades desarrolladas durante año 2014

En este año hemos desarrollado las siguientes actividades:

1. Se mantiene y profundiza la inversión en mercadeo para posicionar la imagen del producto. A tal efecto implantamos nuevas estrategias para la captación de nuevos clientes en base a tres estrategias digitales que nos han traído excelentes resultados:
 - a. Presencia en el buscador Google.com
 - b. Presencia en Páginas Amarillas
 - c. Presencia en Facebook
2. Se efectuaron aceleradamente los trabajos para adecuar nuestras herramientas a las exigencias de facturación Electrónica y se continuaron con importantes mejoras en todos los productos basados en los nuevos requerimientos de la administración tributaria y de las necesidades de nuestros clientes.
3. Incorporación de un Gerente Comercial con gran experiencia en el área de comercialización de Software y con probada experiencia en nuestros productos y servicios.
4. Se continuaron las reuniones de línea de producto entre las oficinas de Caracas y Quito para evaluar el avance de los productos y gestiones de adiestramiento y capacitación.

Los resultados de estas tareas los podemos observar en el cuadro que se presenta a continuación en forma comparativa el año 2014 con respecto al 2013. Allí observamos que hemos mejorado nuestro desempeño con respecto al periodo anterior, mostrando en una mejora importante en la venta.

Los elementos más importantes son los siguientes:

- Las ventas crecieron en un 21%
- Sueldos y salarios presentan un incremento de 48.1% justificado en principio por la incorporación del Gerente Comercial.
- Utilidad del ejercicio presenta una mejora del 11.4%

**LATINTAX SOFTWARE DEL ECUADOR
ESTADO DE RESULTADOS COMPARATIVO
DEL 01 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2014**

CUENTA	ACUMULADO AÑO		ACUMULADO AÑO		VARIACION
	REAL 2013	%	REAL 2014	%	%
VENTAS	97,841.12	102.17	121,628.58	104.97	24.3%
DESCUENTO EN VENTA	2,078.13	- 2.17	5,755.66	- 4.97	177.0%
VENTAS NETAS	95,762.99	100.00	115,872.92	100.00	21.0%
SUELDOS	31,182.37	32.56	46,166.36	39.84	48.1%
APORTES IESS Y FR	6,144.52	6.42	8,621.08	7.44	40.3%
BENEFICIOS SOCIALES	4,897.33	5.11	15,906.68	13.73	224.8%
HONORARIOS	3,776.82	3.94	5,343.98	4.61	41.5%
ARRIENDOS	1,248.00	1.30	2,338.22	2.02	87.4%
MANTENIMIENTOS	19,415.61	20.27	9,946.31	8.58	-48.8%
PROMOCION Y PUBLICIDAD	234.00	0.24	936.00	0.81	300.0%
COMBUSTIBLES	-	-	-	-	-
SEGUROS	-	-	-	-	-
SUMINISTROS Y MATERIALES	2,075.17	2.17	1,844.15	1.59	-11.1%
TRANSPORTE	-	-	-	-	-
GASTOS DE VIAJE	140.00	0.15	3,013.85	2.60	2052.8%
SERV BASICOS Y MENSAJERIA	3,718.08	3.88	5,094.52	4.40	37.0%
IMPUESTOS Y CONTRIB	6,952.51	7.26	4,449.78	3.84	-36.0%
DEPRECIACIONES	8,191.87	8.55	9,085.38	7.84	10.9%
PROVISIONES	151.13	0.16	170.47	0.15	12.8%
GASTOS DE GESTION	4,563.88	4.77	1,688.24	1.46	-63.0%
OTROS SERVICIOS	2,177.76	2.27	70.52	0.06	-96.8%
JUBILACION PATRONAL	457.92	0.48	457.92	0.40	0.0%
TOTAL GASTOS DE OPERACIÓN	95,326.97	99.54	115,133.46	99.36	20.8%
UTILIDAD OPERACIONAL	436.02	0.46	739.46	0.64	69.6%
OTRAS RENTAS	1,503.42	0.02	1,420.95	1.23	-5.5%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS	1,939.44	2.03	2,160.41	1.86	11.4%

VICENTE TINOCO
GERENTE

MARCIA
SUSANA
CHANDI LARA
CONTADORA
REG 31184

A continuación veremos un informe comparativo de unidades y US\$ de ventas por producto 2013 vs. 2014 donde observamos que aun cuando vendimos menos unidades de producto en el 2014 que en el 2013 fuimos mucho más efectivos en el rendimiento y el costo promedio por producto vendido tuvo una mejora del 30%

	2013	2014
Costo promedio por producto vendido	304.68	397.48

LATINTAX SOFTWARE DEL ECUADOR S.A. - RUC 179208373700
Estadístico de Ventas por Tipo de Categoría - Entre Fechas

Categoría	2013		2014	
	Cantidad	Monto sin iva	Cantidad	Monto sin iva
Arrendamiento	17.00	22,514.29	28.00	45,827.51
COMBO	7.00	10,693.73	5.00	13,293.82
Consultoría	73.00	1,897.50	80.00	3,956.70
IVA	47.00	15,409.34	32.00	8,144.32
NOMINA	26.00	3,482.43	29.00	4,797.89
SAW	140.30	41,729.81	82.00	37,582.35
Servicios	5.00	337.68	50.00	8,026.00
	315.30	96,064.78	306.00	121,628.59

A nivel de trimestre y por producto podemos observar el siguiente comportamiento:

LATINTAX SOFTWARE DEL ECUADOR S.A. - RUC 1792083737001
Estadístico de Ventas por Tipo de Categoría - Por Trimestre
Trimestres del Año: 2014

Totales por Categoría

Trimestre 1 (Ene-Feb-Mar)

Categoría	Cantidad	Monto sin Iva
Arrendamiento	12.00	16,755.99
COMBO	1.00	2,196.16
Consultoría	10.00	443.20
IVA	10.00	2,391.56
NOMINA	8.00	1,273.53
SAW	23.00	10,055.13
Servicios	4.00	630.00
Total Trimestre	68.00	33,745.58

Trimestre 2 (Abr-May-Jun)

Categoría	Cantidad	Monto sin Iva
Arrendamiento	3.00	4,979.03
Consultoría	39.00	1,446.36
IVA	8.00	1,962.20
NOMINA	10.00	1,942.71
SAW	28.00	15,338.64
Servicios	1.00	200.00
Total Trimestre	89.00	25,866.94

Trimestre 3 (Jul-Ago-Sep)

Categoría	Cantidad	Monto sin Iva
Arrendamiento	5.00	7,000.94
COMBO	4.00	9,344.10
Consultoría	13.00	704.64
IVA	8.00	2,330.58
NOMINA	4.00	478.86
SAW	17.00	6,327.61
Servicios	5.00	250.00
Total Trimestre	58.00	26,436.74

Trimestre 4 (Oct-Nov-Dic)

Categoría	Cantidad	Monto sin Iva
Arrendamiento	8.00	17,091.54
COMBO	0.00	1,753.55
Consultoría	18.00	1,362.50
IVA	6.00	1,459.98
NOMINA	7.00	1,102.79
SAW	14.00	5,862.98
Servicios	40.00	6,946.00
Total Trimestre	93.00	35,579.34

Total 306.00 121,628.59

La facturación mes por mes comparativa 2013 vs 2014 se ve en el siguiente cuadro

LATINTAX SOFTWARE DEL ECUADOR S.A.
Comparativo de Facturación por Año
del Año 2013 al Año 2014

Mes	2013	2014	Variación
Enero	16,694.98	11,288.08	-32%
Febrero	9,630.16	12,047.66	25%
Marzo	5,361.46	10,409.81	94%
Abril	10,714.64	9,708.62	-9%
Mayo	12,583.13	10,825.52	-14%
Junio	4,716.62	5,332.83	13%
Julio	6,222.93	7,995.42	28%
Agosto	7,738.05	10,818.85	40%
Septiembre	6,435.93	7,622.46	18%
Octubre	8,034.09	16,887.39	108%
Noviembre	6,045.06	14,297.78	137%
Diciembre	1,887.76	4,594.16	143%
Total	96,064.80	121,628.57	27%

Conclusiones:

1. La recuperación de la actividad económica del país ha ayudado a la mayor penetración en el mercado de nuestros productos. Hemos trabajado fuertemente adaptándonos a las necesidades de los clientes y a su forma de trabajo lo cual ha ayudado para ganarnos su confianza.
2. Las perspectivas y expectativas planteadas para el 2014 se cumplieron satisfactoriamente. las metas y el nuevo esquema de trabajo planteado nos trajo muy buenos resultados y nuestro equipo de trabajo estuvo listo para lograr las metas planteadas y logradas.
3. Trabajamos fuertemente para adaptarnos a FACTURA ELECTRONICA. El cronograma de trabajo se cumplió de acuerdo a lo planificado.
4. El año 2014 represento una recuperación de ventas con respecto al año 2013. La mejora del producto y la calidad del servicio fueron determinantes.
5. Con respecto al capital humano hemos tenido un ano de estabilidad y consolidación. La incorporación de un nuevo Analista de Soporte (Mayra Lojan) ha sido muy positiva logrando una incorporación al equipo de trabajo muy rápido y efectivo...
6. Hoy en día contamos con productos mucho más sólidos y clientes cada vez más satisfechos, hecho que se demuestra día a día cuando nos llaman nuevos clientes referidos por clientes activos.
7. Los cambios tributarios establecidos por el Servicio de Rentas Internas genera nuevas oportunidades de negocio para nuestra empresa que implican un gran compromiso de nuestra parte para adecuar nuestros productos y servicios a la nueva estructura tributaria del Ecuador.
8. Gran parte de nuestro futuro está basado en que podamos poner a tono nuestros productos y establecer estrategias de mercadeo que permitan llegar a una mayor cantidad de potenciales clientes.

Atentamente



Vicente Tinoco
Gerente General