

**INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA ASAMBLEA DE ACCIONISTAS DE INFOTECNOS CIA. LTDA.**

Pongo su consideración el presente informe que da cuenta de las actividades realizadas durante el año 2007; así como algunas proyecciones para el año en curso.

**1) Actividades financieras**

- a) El desarrollo financiero ha sido conforme a las proyecciones de ventas y las cobranzas y se han manejado de buena forma; asegurando que las ventas realizadas, al contado como a crédito se depositen o a su vez exista un buen control interno, y por ende el capital en giro se ha desarrollado de acuerdo a la liquidez.
- b) En lo referente a la parte contable y tributaria se contrató el servicio del Lcdo. Victor Pacheco en términos económicos convenientes, relacionando el pago al monto de facturación de la empresa. Con su soporte se implementó un sistema contable basado en las normas y principios aceptados de contabilidad que han permitido la entrega oportuna de la información tributaria conforme a los requerimientos del Servicio de Rentas Internas y un manejo paralelo de la contabilidad de la empresa.

**2) Actividades de Ventas**

- a) Al cierre del primer ejercicio fiscal, hemos podido consolidar dos alianzas con proveedores de equipos y aplicaciones, vitales para nuestro objetivo: Con Honeywell (antigua Hand Held Products) fabricantes de equipos lectores de código de barras y computadores de mano y con Markel Ingenieros desarrolladores de un sistema de manejo de bodegas.
- b) Se ha incorporado una persona con dedicación a las ventas, con perfil en temas de logística, afin al de administración de bodegas y con muchos contactos en el sector industrial y empresarial.

**3) Recomendaciones para el nuevo ejercicio:**

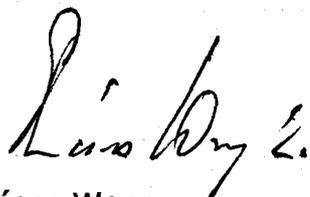
- a) Con el objeto de crecer en ventas es necesario perfeccionar un portafolio de productos y servicios relacionados con dichas alianzas estratégicas.
-

b) Para fortalecer el crecimiento de clientes es necesario implementar un medio de difusión del portafolio de productos hacia el mayor número de prospectos en el mercado local en primera instancia y luego al ámbito nacional.

#### 4) Proyecciones para el año 2008

Las alianzas alcanzadas con proveedores de equipos y programas de aplicación, la experiencia alcanzada en la entrega de algunos productos en el 2007 junto al reforzamiento de ventas, permiten avizorar una mejora sustancial en las ventas para el presente año, que permitan consolidar las alianzas alcanzadas con los proveedores indicados y alcanzar nuevas alianzas con otros proveedores afines.

Quito, a 30 de Abril del 2008



César Wong  
Gerente General  
Soluciones Informáticas INFOTECNOS Cia. Ltda.