

INFORME ANUAL DE LA GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS
SOLUCIONES INFORMÁTICAS INFOTECNOS CIA. LTDA.

A su consideración el informe anual de actividades realizadas en el ejercicio 2016, con las previsiones y sugerencias de gerencia para el siguiente ejercicio.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS:

En general, no se presentaron contratiempos administrativos, si económicos por inactividad productiva de la empresa y el entorno económico del país. Las actividades del ejercicio 2016 se resumen así:

1) ÁREA ADMINISTRATIVA-FINANCIERA:

- **Contabilidad:** La contabilidad se encuentra al día, con el uso de la herramienta informática "Sistema Integrado de Información Financiera, MQR", de propiedad del contador.
- **Obligaciones fiscales:** Las obligaciones fiscales se cumplieron oportunamente, sin inconvenientes, con el concurso de nuestro contador, el Sr. Javier Checa. El pago de impuestos municipales se realizó con la T/C empresarial (limitada a montos inferiores a USD 2000).
- **Cuentas por cobrar:** N/A por la inactividad productiva.
- **Liquidez:** Existió la suficiente para cumplir compromisos relacionados a pago de impuestos.

2) ÁREA COMERCIAL:

Se mantienen las mismas relaciones comerciales de ejercicios anteriores con fabricantes y proveedores.

Se ha mantenido el mismo portafolio de productos y servicios consolidados durante ejercicios previos.

No existió actividad productiva por indisponibilidad de tiempo de la gerencia a las ventas (complicaciones personales).

SITUACIÓN DE RESULTADOS, SUMARIA-COMPARATIVA:

| | Ejercicio 2016 | Ejercicio 2015 |
|--|-----------------------|-----------------------|
| Patrimonio neto | USD 8.439,91 | USD 11.755,33 |
| Utilidad-neta ejercicio, antes impuestos | USD (684,44) | USD 30,98 |

ACCIONES RECOMENDACIONES A LA ASAMBLEA:

Provisionar dividendos para siguientes ejercicios económicos.

RECOMENDACIONES SOBRE POLÍTICA Y ESTRATEGIA PARA EL EJERCICIO 2017:

En la medida que la gerencia pueda destinar mayor tiempo a labor de ventas; canalizarlas a:

Especialización: Desarrollar un área de especialización vertical. Se propone como opción el sector de la salud, generando demanda en cooperación con otros actores que propendan a la adopción de las nuevas tendencias de codificación en 2D.

Ventas por catálogo: procurar participar en cualquier nuevo proceso de selección de proveedores del sector público en la modalidad de ventas por catálogo electrónico.

Relación con los fabricantes: procurar relación con otras marcas que ofrezcan mayores márgenes.

Fuerza de Ventas: Explorar alternativas para la promoción de las ventas independientes, mediante la figura de comisión.

Quito DM, a 24 de Febrero del 2017

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'César Wong', with a horizontal line extending from the end of the signature.

César Wong
Gerente
INFOTECNOS