INFORME DEL GERENTE A LA ASAMBLEA DE ACCIONISTAS DE INFOTECNOS CIA. LTDA.

A su consideración el informe de las actividades realizadas en el ejercicio del año 2009; así como, el de algunas acciones a implementar en el ejercicio del año 2010.

1) ACTIVIDADES FINANCIERAS

En general el ejercio financiero del 2009 no presentó contratiempos. Las divesas actividades se resumen así:

a) **Cuentas por cobrar**: Se recaudaron todas las cuentas mediante un buen control interno.

b) **Obligaciones tributarias**: Éstas siempre se mantuvieron al día con el concurso del Sr. Javier Checa, nuestro contador que ha brindando sus servicios en forma eficiciente.

c) **Contabilidad**: Ésta se mantenido al día, mediante el uso del Sistema informático TMAX de propiedad de nuestro contador. Mediante éste ha sido posible mantener al día la conciliación bancaria y mantener control de la única cuenta por pagar manejada contra la gerencia y originada en la necesidad de pagos locales en efectivo y por la utilización de mi tarjeta de crédito internacional, VISA, en los pagos al exterior. Dueda que fue liquidada mediante cheque #147 del 19 de Febrero.

d) **Resultado del ejercicio 2009**: Utilidad antes de impuestos de USD 844,41.

e) **El inventario**: No se tiene información sistematizada al respecto; aunque es identificable facilmente por corresponder a los equipos y programas adquiridos, y que aún no han sido comercializados. Esta deficiencia es un punto a suplir en el 2010.

f) **Liquidez**: En general, siempre se contó con la liquidez requerida; en una sola ocasión, se recurrió al prestamo de un accionista para cubrir una necesidad temporal de mayor capital en giro para efectivizar la compra de materiales y cubrir una entrega con la CNT. El prestamo fue reembolsado inmediatamente que se recaudó el pago que origino la transacción.

A pesar que el ejercicio del 2009 arrojó utilidad, por una reciente adquisición para afrontar una oportunidad de servicio en el área de "Activos Fijos", afrontamos un deficit de capital, el

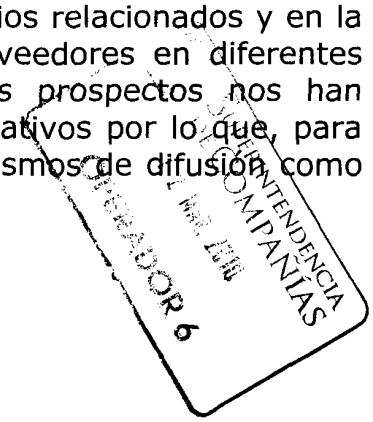
mismo que se cubrió mediante el prestamo temporal de un accionista. Lamentablemente, el proyecto se truncó por la remoción del funcionario que impulsó el proyecto en un cliente del sector público, por lo que deberemos realizar un esfuerzo en ubicar un proyecto similar de substitución como tema prioritario.

2) ACTIVIDADES COMERCIALES

a) **Portafolio de productos y servicios**: Se logró consolidar un portafolio de productos que nos permiten afrontar de mejor manera mayores oportunidades de negcocio. A continuación un resumen:

- Lectores de códigos de barra comerciales e industriales
- Lectores biométricos
- Computadores: de escritorio, portátiles y móviles (con capacidad de leer y capturar códigos de barras y comunicar datos y voz)
- Impresoras: Laser, de Tinta, Térmicas, matriciales, de etiquetas, de tarjetas
- Suministros: para el rango de impresoras ofrecidas
- Fotocopiadoras y sus suministros
- Monitores
- Equipos para el respaldo de energía, UPS (Uninterrupted Power Supply)
- Equipos para networking
- Equipos y programas para implementar puntos de venta, POS (Point of Sale)
- Equipos y programas para el control de: inventarios y activos fijos
- Sistema para la administración de bodegas y logística asociada, WMS (Warehouse Management System)
- Servicio de implementación de seguridades electrónicas e identificación (Equipos, programas y suministros), para:
    - Control de acceso (Paneles de control, Lectores de proximidad, Cerraduras Electro-magnéticas, sensores, ...)
    - Identificación de personas
    - Video Vigilancia (Cámaras y Video-grabadores)
    - Sistemas de alarmas
- Servicio de implementación de cableado estructurado

Para lograr difundir nuestro portafolio, nos afiliamos a ECOP, la Asociación ecuatoriana de código de producto, organización que mantiene un catálogo de productos y servicios relacionados y en la que sus afiliados nos identificar como proveedores en diferentes áreas. Mediante este mecanismo, algunos prospectos nos han contactado; pero aún sin resultados significativos por lo que, para el 2010, deberemos fortalecer otros mecanismos de difusión como es el envío de correos-E.



b) **Compras Públicas**:

El 2009 nos registrarnos en el sistema de Compras Públicas como proveedores del Estado, lo cual nos permitió intervenir como concursantes en algunas subastas electrónicas inversasa y en las cuales logramos adjudicarnos dos contrataciones: Con CNT para la provisión de medios de respaldo y con la UTA para la provisión de suministros de Identificación.

Lamentablemente los márgenes de utilidad en esta modalidad de contratación no son muy significativos; pero en todo caso, estas experiencias nos permitieron familiarizarnos con las herramientas y los procedimientos de este tipo de mecanismos de acceso a mercados y que en el 2009 registró una actividad muy relevante y que adicionalmente nos permitió desarrollar procedimientos apropiados para el manejo de este tipo de oportunidades.

c) **Relación con fabricantes**: En el 2009 incrementamos el número de relaciones con fabricantes, las cuales al momento son:

- Honeywell y Motorola en la línea de equipos de captura de captura de datos (Lectores de código de barras y computadores de mano)
- Markel Ingenieros en la línea de aplicaciones tipo WMS (Warehouse Management System), para la administración de grandes Depósitos.
- Redbeam en la línea de aplicaciones para la administración de Activos Fijos e Inventarios.

Lamentablemente estas relaciones se mantienen débiles debido al bajo volumen de negocios generados para con éstos fabricantes.

Nuestra acción en el presente año será el de incrementar el volúmen de negocios y a la par favorecer relaciones en líneas de negocio complementarias, como el de la impresión de Etiquetas.

Quito, a 12 de Marzo del 2010

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
OPERADOR

César Wong
Gerente
Soluciones Informáticas
INFOTECNOS Cia. Ltda.