



Club Paris®

Estilos Sebastián Cía. Ltda.

**INFORME DE GERENTE PARA LOS SEÑORES ACCIONISTAS DE LA EMPRESA ESTILOS
SEBASTIAN CIA. LTDA. CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2017**

Quito, 26 de febrero del 2018

Me es grato informar a ustedes señores accionistas, la situación que hemos atravesado durante el periodo 2017, las misma que detallo a continuación.

Activo corriente

Al analizar el activo corriente tenemos el valor de \$ 61.126.64 dólares, el que se desglosa en \$ 200.caja chica y \$ 4.424.57 en bancos y \$ 40.606.75 en cuentas por cobrar a clientes, proveedores y anticipo a empleados. La otra cuenta es materias primas la que tiene un valor de \$ 15.895.32, que corresponde al inventario del 31-12-2017, y esto se debe a que la empresa tiene como política comprar lo estrictamente necesario a fin de no tener inventarios que un momento se pueden transformar en obsoletos.

Con la política de comprar al contado se ha logrado mejores precios o descuentos, lo que redunda en tener mejores precios que la competencia, lo que se demostrara en el próximo periodo.

Realizable

Al realizar un análisis de los saldos con el año anterior vemos que nuestro inventario ha bajado, esto se debe que a diciembre hemos entregado la mayor parte de nuestros pedidos, además los pedidos de mercaderías a las fábricas proveedoras de las materias primas, estas por efectos de sus cierres de balances los trasladan para el próximo año.

Activos Fijos

Durante el ejercicio 2017, este rubro no ha tenido variaciones importantes, ya que por la situación del país no amerita hacer inversiones.

Documentos por Pagar

El rubro de cuentas por pagar tiene un valor de \$ 13.048.47, valor que se debe a proveedores de materias primas, valor este que será cancelado en el transcurso del nuevo ejercicio.

Ventas

Al revisar este ítem vemos que las ventas del ejercicio 2017 fueron de \$ 81.354.90, lo que un decrecimiento significativo comparado con otros años, esto se debe a que la empresa no trabajo por casi 10 meses, debido a la falta de contratos principalmente por parte del estado, como del sector privado, debido a la recesión que vive el país.

Costos y Gastos

Como es de su conocimiento de todos ustedes que para lograr la adjudicación de los contratos mediante las pugas a través del portal de Compras, se tuvo que hacer grandes recortes en el precio de venta

Mientras nosotros hemos sufrido los ataques de la competencia con precios cada vez más bajos, esto no sucede con las empresas que proveen de las materias primas y suministros, los mismo que se incrementan sin ningún control, incrementos que influyeron en nuestros costos de producción, mano de obra etc., lo cual refleja en la utilidad final del periodo.

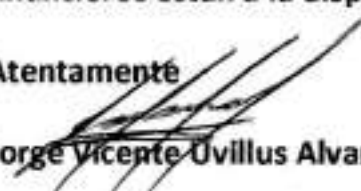
RESULTADOS

Como consecuencia del análisis antes expuesto, la empresa tuvo por primera vez en su historia una pérdida de \$ 31.992.62 dólares, la misma que esperamos en los próximos 5 años poder recuperar.

La meta que se ha impuesto la Gerencia es incrementar su base de clientes, con la oferta de productos de muy buena calidad a precios competitivos y con una política de austeridad, lo que no significa que vamos a bajar la calidad de nuestros productos.

Creo haber resumido lo más representativo de lo ocurrido en el ejercicio 2017, es de esperar seguir contando con su respaldo, para poder llegar a alcanzar las metas que nos hemos propuesto. Los estados financieros están a la disposición de ustedes, en las oficinas de la empresa.

Atentamente



Jorge Vicente Ovillus Alvarado

Gerente General