

**INFORME ECONOMICO POR PARTE DEL GERENTE A LOS SEÑORES ACCIONISTAS DE LA EMPRESA
ESTILOS SEBASTIAN CIA. LTDA.**

Dando cumplimiento con mi deber de informar a los señores accionistas de la Empresa estilos Sebastián Cia. Ltda., voy a detallar en forma esquemática los puntos sobresalientes que según mi criterio son lo más importantes.

Activo corrientes

2012	2013	Diferencia
65.752,92	72.700,17	6.947,25

Esto demuestra que nuestra empresa ha tenido mayor ingreso de dinero que el año anterior, esto por los contratos que hemos conseguido, los mismo que fueron cancelados de acuerdo a los términos que se pactaron, particular que se refleja en nuestros informes económicos al no tener valores por cobrar, por ende nuestra empresa no tiene cuenta morosas peor incobrables.

REALIZABLE- MATERIAS PRIMAS-PRODUCTOS EN PROCESO -TERMINADOS

2012	2013	Diferencia
23.754,26	25.090,78	1.336,52

Al revisar este rubro nos damos cuenta que estamos manejando un inventario en forma mesurada, con compras de acuerdo a nuestras necesidades, es así que todo este stock casi está comprometido para la confección de un contrato que debemos entregar el año próximo.

Por la razón antes indicada no tenemos productos en proceso y productos terminados, ya que por política de la empresa se trata de finalizar antes de fin de año.

ACTIVOS FIJOS

2012	2013	Diferencia
25.631,46	51.678,94	26.047,48

Si vemos este rubro ha tenido significativo con relación al año anterior, esto se debe a que la gerencia tiene como una de sus prioridades el ir mejorando sus equipos para poder incrementar su capacidad productiva y al mismo tiempo poder bajar costos, para ser más competitivos en el mercado.

CUENTAS POR PAGAR

2012	64.813,86	55.590,87	-9.222,99	Diferencia
------	-----------	-----------	-----------	------------

Si comparamos las cuentas por pagar vemos que hemos tenido una disminución con relación al ejercicio anterior, el valor mayor de este rubro corresponde a un anticipo que nos fue entregado por un contrato el mismo que debo entrega este año.

Como política de la empresa es endeudarse lo menos posible, y como la empresa trabaja a base de licitaciones estas siempre entregan un anticipo con lo cual nos proveemos de los materiales que necesitamos, de esta forma nos endeudamos lo menos posible.

VENTAS

2012	827.451,37	479.990,12	-347.461,25	Diferencia
------	------------	------------	-------------	------------

En el rubro de ventas tuvimos una disminución con relación al ejercicio anterior, esto se debe a que este año hubo mayor cantidad de empresas ofertantes por lo cual el mercado se ha vuelto más competitivo, esperamos que el próximo la situación mejore para lo cual la gerencia está tomando medidas para mejorar en todos los aspectos.

COSTOS Y GASTOS

2012	811.084,92	417.513,85	393.571,07	Diferencia
------	------------	------------	------------	------------

Como es natural los costos y gastos son de acuerdo a la ventas, sin embargo si analizamos los mismos vemos que este ejercicio hemos tenido una mejor rentabilidad versus el ejercicio anterior, esto se debe principalmente a que la gerencia ha realizado los correctivos que fueron necesarios a fin de mejorar en muchos aspectos a nivel interno.

Además debemos de informar a los señores accionistas que en el ejercicio anterior tuvimos muchos problemas tanto en la provisión de telas la misma que en algunos casos se compró a precios no presupuestados, otros de los motivos fueron problemas en la confección de las diferentes prendas de vestir, ya sea por medidas, etc.,. Los mismos que no se presentaron este ejercicio el cual redunda en su rentabilidad.

UTILIDAD

2012	16.366,45	53.035,88	36.669,43	Diferencia
------	-----------	-----------	-----------	------------

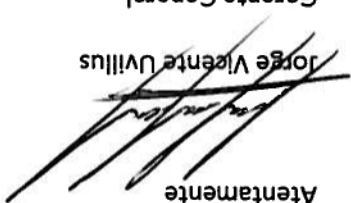
La rentabilidad fue muy superior al del ejercicio económico 2012, esto se debe a las causas indicadas anteriormente, y esperamos que las mismas no se repitan en el futuro.

Lo que sí es otras de las prioridades de la Gerencia es ampliar la base de clientes, ya que como indique anteriormente cada día hay más empresas ofertantes y las licitaciones son más escasas, lo que de seguir esta tendencia nuestras posibilidades de negocio tenderán que dirigirse al sector privado, a fin de seguir con nuestro crecimiento y cada día ser mejores.

Espero que este informe haya llenado sus expectativas, deseando seguir en esta línea en el futuro.

Agradezco a los señores accionistas por el respaldo dado a mi gestión.

Los informes económicos se encuentran a vuestra disposición en las oficinas de la cita.

Atentamente

Jorge Vicente Uvillus
Gerente General