INFORME DE GERENCIA 2 010

NUESTRA EMPRESA

El año 2010 ha sido un año que se caracterizó por la dificultad que hemos tenido para desarrollar nuestro negocio al ritmo que teníamos en el año anterior. Entre los factores primordiales de esta situación están: La falta de una estructura organizacional fuerte y la disminución de inversiones importantes en el sector de la palma aceitera.

Es una situación que debemos afrontar con mayor decisión. Nuestra empresa debe reorganizar el sistema de distribución y de post-venta. Como es de nuestro conocimiento, uno de los factores que es crucial en el desarrollo de este negocio es una eficiente cadena de distribución. En mi opinión se debe buscar nuevos agentes ue se encarguen de esta actividad.

Debemos calificar a nuevos distribuidores que ayuden a la empresa a tener una mayor presencia a nivel nacional. Debemos colocar en cada uno de [illegible] inventario que sea suficiente para atender clientes de manera [illegible] necesidades.

Las ventas a pesar de estas [illegible] 180,18 USD, lo que [illegible] nos dejo una utilidad de [illegible] USD, los mismos que [illegible] se repartan entre los socios. Los compromisos con acreedores se reducen al crédito otorgado por Carlos Andrés Orozco por un monto de [illegible] 786,01 los mismos que deben ser cancelados en el transcurso del año 2011 en su totalidad. Hago notar que este crédito no ha incurrido en costos financieros, los mismos que deben ser calculados y pagados en el pago de este crédito.

Nuestros activos acumulan, al final del período en cuestión, una suma de 81.856,06 USD y un pasivo total de 25.602,78 USD alcanzando un patrimonio de 56.253,28 USD.

Espero podamos incrementar nuestro volumen de ventas en el transcurso del año 2011 e incrementar nuestra presencia a nivel nacional y mejorar el trabajo post-venta de nuestra empresa.

El año 2010 se ha caracterizado por ser un año difícil, las inversiones en palma no han crecido de manera acelerada, lo que ha provocado [illegible] mayor. Me debo ratificar en mi inconformidad personal [illegible] del entregado. Los proyectos personales han [illegible] a su vez que en los próximos meses puedo dedicarme [illegible] a nuestra empresa ocupando instalaciones del grupo de empresas al que pertenezco, ofreciendo un beneficio adicional a nuestra organización al usar las facilidad que ahora podemos brindar como grupo empresarial.

El año que terminó nos ha permitido lograr una mayor difusión de nuestra empresa, la misma que ha sido manejada como una empresa pequeña y dependiente de empresas amigas. Las posibilidades de crecimiento son importantes. El buen prestigio ganado por las marcas comercializadas y el oportuno servicio post-venta nos han brindado una buena imagen en el mercado.

Debo recordar adicionalmente algo que manifesté en mi informe anterior: "Se necesita analizar la posibilidad de utilizar recursos compartidos como sistemas informáticos de ventas y de relación con nuestros clientes de manera compartida con nuestra empresa hermana AIC-INTERNACIONAL de Colombia con el fin de mejorar nuestro desempeño y el de ahorrar recursos para ambas empresas. Se debe dar un paso a la tecnología y poder realizar ventas por medio de internet, con un sistema confiable de distribución y entrega de los productos que ofrecemos."

Estoy seguro que el año 2011 nos traerá mayores exitos. Necesitamos aunar esfuerzo para consolidar esta empresa. Los aportes en el área técnica de Guillermo Bernal son y deben ser siempre importantes. Sus conocimientos y relaciones deben seguir siendo pilares fundamentales en el desarrollo de STA. Ecuador.

Agradezco profúndamente su confianza y me comprometo a trabajar con mayor ímpetu en mi compromiso de desarrollar y consolidar [illegible].

Saludos cordiales,

CARLOS ANDRÉS OROZCO

GERENTE GENERAL.