

# **INFORME DE GERENCIA**

## **DE LA EMPRESA IVTHUNDER MOTORS CIA. LTDA.**

### **EJERCICIO ECONOMICO 2008**

Como Gerente General de la Compañía Ivthunder Motors, me es muy grato informar que siendo una empresa joven en el mercado ecuatoriano este año hemos crecido notablemente, no solo en cobertura, sino que hemos crecido en calidad; calidad que no se logra sino con el esfuerzo del talento humano que posee nuestra Compañía.

En el 2008 hemos superado con éxito todas y cada una de las difíciles pruebas que hemos tenido que pasar, debido a la inseguridad e inestabilidad política que envolvió el entorno del país con la subida de los aranceles lo que ocasionó que muchos de los consumidores de la nación, entren en una etapa de ahorro forzado por la incertidumbre. Otros destinaron sus fondos a las adquisiciones de bienes inmuebles, tratando así de protegerse y de ser posible incrementar sus patrimonios.

El resultado final de esta situación, fue el estancamiento de las actividades comerciales en las que nuestra empresa se encuentra inmiscuida como parte de su objeto social.

Este año estuvo identificado por dos importantes circunstancias.

La primera, es el constante ingreso de empresas o personas naturales que brindan el mismo producto, que inmediatamente se transformaron en competencia comercial importante en un mercado que muchas veces se rige por el precio más que por la calidad del producto.

Y la segunda, es el hecho de que nos responsabilizamos de la implementación de servicios técnicos autorizados a través de relaciones con nuestros Distribuidores para mantener un mejor servicio postventa al cliente final.

Esto significó que IVTHUNDER MOTORS pueda tener una clara visión de las preferencias del público, puesto que la retro-alimentación a la que ahora estamos expuestos es de valiosa ayuda para la toma de decisiones futuras. Hoy nuestros Distribuidores nos permiten vender y satisfacer al consumidor final, lo que a su vez repercute en mejorar los ingresos de nuestra empresa.

Con este entorno general, IVTHUNDER MOTORS fue capaz de obtener ingresos netos de \$ 513mil dólares. El 70% de estos ingresos constituye el Costo de Ventas que equivale a \$ 362mil dólares. Los gastos operativos que sumaron \$ 143mil significan el 30% de las ventas.

Este difícil ejercicio económico genero una utilidad antes de impuestos de \$8.054,11 USD como resultado de los temas analizados en el presente informe.

### **Expectativas PARA EL AÑO 2009**

IVTHUNDER MOTORS debe para el 2009, incentivar a sus empleados, clientes, y socios estratégicos, para que también se fortalezcan financieramente y sean merecedores de beneficios al mayoreo, y por ultimo tratar y lograr un mejor cumplimiento de la gran tarea de importación "justo a tiempo".

Manteniendo lo anterior muy presente, es opinión de esta Gerencia que IVTHUNDER MOTORS es plenamente capaz de vender y satisfacer a sus clientes con la única finalidad de generar mayores ingresos, pero con el objetivo de reducir costos y así hacer frente a sus obligaciones con facilidad.

Es importante recalcar que IVTHUNDER MOTORS trabaja con fábricas del exterior que tienen tecnologías "en crecimiento" y estándares de calidad muy altos; además de diseños novedosos y llamativos de motocicletas que son realizados para satisfacer los requerimientos del cliente local, lo que nos permitirá seguir compitiendo con confianza en el mercado.

Estamos confiados de que los clientes preferirán nuestra marca "Thunder" ya que está respaldado por una oferta comercial de productos y servicios de calidad, acompañados de una acertada estrategia de post venta que repercute en una dinámica imagen empresarial, lo que nos abre un desempeño altamente competitivo.

En el transcurso del año 2009 nuestro objetivo es seguir desarrollando nuevos planes y alianzas estratégicas para mejorar la calidad y reducir los costos de nuestros productos para una mejor satisfacción de nuestros clientes.



Juan Pablo Vélez Salcedo  
GERENTE GENERAL  
IVTHUNDER MOTORS CIA. LTDA.