

157577



SUMINISTROS FRAPELIVE S.A.

*Oficinas Ecuador: Av. Gran Colombia No.242, 8vo. Piso, Oficina 810 Cel: 099-232404
Urb. Club Los Chillos, Calle Cucardas No.120 Tel: (593) 2 2871-388 / 2870-653 Cel: 092-717649
Oficinas China: Zhong Shan Bei Yi Road No.369, Building No.8-203 Shanghai - China
Tel: (0086) 21 65162330 Cel: (0086) 13020234620
E-mail: frapelive@yahoo.com*

DM Quito, 15 de Marzo del 2009

Señores
Junta de Accionistas Suministros Frapelive S.A.
Ciudad.-

De mis consideraciones:

Tengo a bien presentar a ustedes mi informe de labores anuales correspondientes al ejercicio 2008 de la Compañía Suministros Frapelive que por mandato de ustedes vengo dirigiendo en calidad de Gerente General.

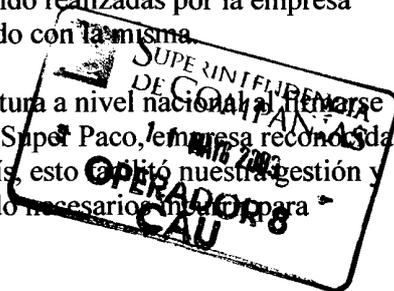
El año 2008 lo podríamos analizar como dos años diferentes en uno mismo, pues comenzando el mismo, la situación comercial mundial y local se presentaba con muchos augurios para todas las empresas nacionales incluidas las pequeñas y nuevas como es el caso de Suministros Frapelive.

Esta realidad en función a la apertura que en el exterior existía para vender productos al Ecuador y de alguna manera obtener cierto crédito amparados en la sinergia comercial que existía en el mundo, lo cual se aprovecho para realizar importaciones de la línea de productos electrónicos en la que habíamos venido incursionando desde el año 2007.

La gestión tanto de búsqueda de productos contacto con nuevos proveedores, obtención de precios competitivos, fue posible realizarla con la oportuna gestión de la Presidencia de la Compañía en Shanghai China, lo que nos permitió comenzar a importar productos de un nuevo proveedor fabricante directo, con localización en Gaungou. Intentando mejorar la calidad de los productos a importar, lo cual había significado un déficit notorio en la gestión del año anterior.

Las labores de transporte y nacionalización siguieron siendo realizadas por la empresa DHL en función a la buena experiencia que se había tenido con la misma.

En el ámbito comercial se pudo realizar una mayor cobertura a nivel nacional al firmarse un convenio muy importante con la Compañía Industrial Super Paco, empresa reconocida y con presencia de muchos puntos de venta en todo el país, esto optimizó nuestra gestión y evitó gastos operacionales y de logística que hubiesen sido necesarios para obtener esta cobertura.





SUMINISTROS FRAPELIVE S.A.

*Oficinas Ecuador: Av. Gran Colombia No.242, 8vo. Piso, Oficina 810 Cel: 099-232404
Urb. Club Los Chillos, Calle Cucardas No.120 Tel: (593) 2 2871-388 / 2870-653 Cel: 092-717649
Oficinas China: Zhong Shan Bei Yi Road No.369, Building No.8-203 Shanghai - China
Tel: (0086) 21 65162330 Cel: (0086) 13020234620
E-mail: frapelive@yahoo.com*

La respuesta de los clientes finales a ésta gestión fue incluso más allá de lo previsto, haciendo que se realice una segunda importación en el año, antes de lo previsto, lamentablemente y ya una vez que se realizó la misma, otra vez y de forma sorpresiva nos vimos inmersos de nuevo en el mismo problema de la falta de regularidad en la calidad de los productos, presentándose una vez más una seria dificultad tanto con los clientes finales como con el principal distribuidor Super Paco, por la serie de reclamos sobre la inconsistencia en la confiabilidad de los equipos. Situación que hemos venido arrastrando hasta la presente fecha con cambios de equipos, devoluciones en dinero, y búsqueda de soluciones a tan complicado problema, pero que han significado ingentes pérdidas al final de esta gestión.

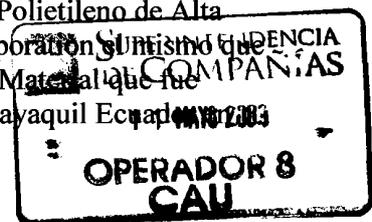
En la búsqueda de nuevas opciones la Gerencia tomo la decisión de cambiar el ámbito o giro del negocio, pues la amplitud de áreas en que Suministros Frapelive puede trabajar, así lo permite, vio la oportunidad de ingresar en la importación de materia prima plástica, negocio que se lo conocía bastante bien y que de alguna manera podría la empresa captar una parte del inmenso mercado que actualmente existe en el país.

Gestión que se la fue realizando casi al finalizar el primer semestre del año anterior, primero haciendo un trabajo de localización de potenciales proveedores en el exterior, que tuvieran la disponibilidad de producto para vendernos, así como de empresas que no tengan distribuidores ya establecidos en el Ecuador, puesto que esto era un limitante para una empresa nueva en este giro de negocio.

Esta labor nos tomó algo así como un mes hasta que se pudo llegar a un acuerdo inicial con una importante empresa productora de Polietilenos en Corea, SK Corporation de la cual esta Gerencia conocía algunos de sus productos desde años atrás. Con la cual se comenzaría una relación de comercialización.

Se realizó un rápido estudio de mercado, puesto que el mismo es bastante cambiante en el país, pues depende de la época del año como de la ciudad así como de la demanda de nuevos productos que se fabrican en este material que es tan maleable, que cada día se hacen diversos productos que a su vez requieren de nuevas alternativas de materias primas para su fabricación.

Este estudio nos permitió realizar nuestra primera importación de Polietileno de Alta Densidad marca Yuzex 8800 de la mencionada fabricante SK Corporation. El mismo que fue de un Contenedor de 20 pies y con 22 Toneladas de producto. Material que fue despachado desde Corea y con tránsito de 45 días para llegar a Guayaquil Ecuador el 10 de Junio del 2008.





SUMINISTROS FRAPELIVE S.A.

*Oficinas Ecuador: Av. Gran Colombia No.242, 8vo. Piso, Oficina 810 Cel: 099-232404
Urb. Club Los Chillos, Calle Cucardas No.120 Tel: (593) 2 2871-388 / 2870-653 Cel: 092-717649
Oficinas China: Zhong Shan Bei Yi Road No.369, Building No.8-203 Shanghai - China
Tel: (0086) 21 65162330 Cel: (0086) 13020234620
E-mail: frapelive@yahoo.com*

Una vez que se tuvo la confirmación de salida de Corea del material importado, esta Gerencia de forma directa comenzó su gestión comercial de ubicar a las empresas potenciales clientes que utilizan el producto para con tiempo tratar de colocar el producto y de ser posible hacerlo antes de la llegada del mismo para de esta forma evitar costos de almacenaje y transporte interno.

Para la fecha de llegada del producto, a nivel mundial comenzó a existir un problema de baja de precios debido a una sobre producción mundial de materia prima plástica que empezó a causar ingentes pérdidas a empresas del sector plástico en el país y fuera del mismo.

Por lo cual se tomo la decisión considerada en ese momento la más adecuada, de colocar inmediatamente el producto a un cliente en la misma ciudad de Guayaquil para evitar así que la baja del precio, nos afecte mayormente, lo cual se consiguió y se vendió a un solo cliente toda la cantidad importada, en condiciones de pago que se manejaban al momento en el mercado.

La situación de la producción de materia prima en el exterior ha sido desde esa fecha hasta el final del 2008 una verdadera situación cambiante atnto por el tema del precio del petróleo como de la producción en si de plástico, lo cual ha hecho que la importación de estos productos haya causado bastantes pérdidas para empresas que se dedican a la importación, razón por la cual se tomo la decisión de esperar la estabilización de producción y precios en el exterior antes de volver a importar.

En definitiva como se puede colegir este año fue muy cambiante y con algunas dificultades que también nos afectaron comercialmente y que no nos han permitido presentar un mejor balance al fin de este período de gestión comercial, pero las razones han sido más de carácter exógeno que salen del manejo y del alcance nuestro.

Considero que para el próximo año con la gestión y experiencia de este año nuestras posibilidades siguen latentes para poder obtener mejores réditos, como es el afán de todos quienes conformamos Suministros Frapelive.

Atentamente,

Franklin Peñaherrera
Gerente General