

Quito, 1 de Abril del 2017

INFORME DE GERENCIA

A los señores socios de:

GLOBALFLUIDS CIA. LTDA.

Con el propósito de cumplir con los requisitos legales a los que estoy comprometido en mi calidad de Gerente de la compañía **GLOBALFLUIDS CIA. LTDA.**, me permito hacerles llegar el informe de labores correspondientes al ejercicio económico 2016, indicando que la operación de la compañía se ha desarrollado de manera difícil debido a complejidad de gestión con el sector público, que representa el mayor porcentaje de nuestros clientes.

Aunque las ventas del año 2016 se han incrementado por 61% a \$977,050.57 en comparación de ventas totales del 2015, Globalfluids Cia Ltda aumentó sus costos totales por 6% sobre las ventas por las razones mencionadas arriba que resultó en su vez baja de utilidad contable a 2% sobre las ventas totales.

El incremento de ventas corresponde a las ventas de filtros para las plantas de tratamiento de lixiviados de nuestros clientes que se cambia cada dos años. Por esta razón las ventas de filtros en los años 2015 eran nulas cuando en el año 2016 alcanzan los \$485,107.14. Es importante mencionar que los costos de los filtros se incrementaron a 61% sobre las ventas principalmente por el incremento en aranceles y a las condiciones imprevistas que se presentó en la instalación del contrato firmado con el Municipio de Santo Domingo. Aunque las ventas de servicios de operación de la planta del mismo cliente se incrementaron de forma insignificante, los costos incurridos se incrementaron de 51% sobre ventas en 2015 a 73% sobre ventas en 2016 debido a las ciertas dificultades presentadas con el cliente. Adicionalmente, las ventas de químicos bajaron casi por \$100,000.00. Es importante mencionar que generalmente las ventas de químicos contribuyen a disminución de los costos totales por las márgenes elevadas del producto pero con las ventas bajas en este rubro no pudimos obtener esta ventaja. Por estas tres razones mencionadas los costos totales incrementaron de 45% en 2015 a 51% sobre ventas totales en 2016, lo que ocasionó una disminución en la utilidad de la empresa.

Aunque los gastos disminuyeron del 49% en 2015 a 4% sobre las ventas totales en 2016, aún así no se logró cumplir con las utilidades presupuestadas.

De otro lado, los flujos de caja fueron buenos al final del año debido a los anticipos recibidos de las ventas de filtros.

Es importante mencionar que en el 2016 se presentó un aumento de provisiones por los contratos entregados pero no facturados ocasionando un incremento de activos totales a más de un millón doscientos mil dólares. La misma razón es por aumento de anticipo de clientes en pasivos a más de seiscientos mil dólares.

Los resultados positivos del año 2016 incrementa el patrimonio por 5% que va a dar solidez a la compañía.

Además quiero dejar constancia del gran apoyo que he recibido por parte de los socios, para realizar eficazmente mi gestión en las actividades de esta empresa.

Muy cordialmente,


Juan José Bertero Lanfranco
Gerente General