

INFORME DE GERENCIA 2009

Señores Accionistas de SKYCONTROL ECUADOR CIA. LTDA., enseguida pongo a su consideración el informe de la gestión realizada durante el ejercicio enero-diciembre del 2009

NUEVOS SERVICIOS BASADOS EN EL SISTEMA GPS

Durante el año 2009, SKYCONTROL ECUADOR realiza una investigación del mercado para constatar si existen segmentos no atendidos por las operadoras de rastreo satelital establecidas desde hace mas de una década y que lideran el mercado en su totalidad. El resultado encontrado nos permite identificar segmentos a los cuales no se extiende ningún tipo de servicio y se plantean los siguientes objetivos para el año 2010:

1.- Ampliar su cartera de servicios de Rastreo y Localización Satelital considerando las siguientes opciones:

- Monitoreo de Carga suelta y que se traslada en camiones a nivel nacional
- Seguimiento de Contenedores y carga consolidada importada y que han terminado su proceso de naturalización y deben trasladarse a las diferentes ciudades del país vía terrestre
- Alquiler y renta de dispositivos para la localización de Maquinaria, tractocamiones, cabezales y demás vehículos pesados que deben trasladarse a su destino en las ciudades a nivel nacional.

En vista de los resultados obtenidos durante el año 2009, estos segmentos no atendidos tienen requerimientos definidos y se confirma que este tipo de servicio puede crecer paulatinamente, para lo cual es preciso presentarlo a un mayor número de empresas importadoras en procura de ampliar la cartera de clientes y generar ingresos.

2.- Venta y Renta del sistema de rastreo satelital en el cual se incluye la entrega del software y hardware necesarios para el efecto, de tal manera que las empresas administren su propio centro de control y monitoreo en forma directa sin dependencia de terceros.

NUEVA LINEA DE SERVICIOS NETWORKING

A mediados de año SKYCONTROL ECUADOR inicia conversaciones para desarrollar el Área de Networking, lo que supone incluir un nuevo socio/accionista en la compañía para el desarrollo de estas actividades y la supervisión de las mismas. Luego de realizados los estudios primarios con alrededor de 50 compañías con diferentes tamaños y condiciones, encontramos que el mercado demanda estos servicios especiales y por esta razón la compañía decide promoverlos y se plantea los siguientes objetivos para el año 2010:

- Introducir los servicios especiales de Networking en el mercado, basados en la experiencia y vasto conocimiento de estas tecnologías, además de su experiencia comercial.
- Publicar en su página web el detalle de servicios y niveles de asesoramiento profesional.
- Conformar líneas de servicio complementario a la solución de problemas, mediante la oferta de servicios relacionados.
- Venta de equipos de redes de datos
- Capacitarse y certificarse en la administración y manejo de equipos de redes de datos de las marcas líderes en el mundo, de tal forma que pueda atender

requerimientos concretos que precisan de este tipo de conocimiento y titulación.

PROYECTOS ESPECIALES

1.- Postes SOS

SKYCONTROL ECUADOR, en procura de atender requerimientos de proyectos especiales de nuestros clientes, trabajamos en la búsqueda de soluciones macro para solventar necesidades de estructura combinadas con tecnologías de vanguardia en comunicaciones, energía solar, potencia y control.

Para el efecto SKYCONTROL ECUADOR integra por primera vez en el país, un sistema de alertas SOS para carreteras, el mismo que al momento está a prueba y se espera que a mediados de este año comiencen los trabajos de instalación conforme el cliente así lo disponga.

El año 2010 nos permitirá entre otras cosas:

- Poner en el mercado el Sistema SOS de Comunicación en Carreteras sustentado en tecnología celular y energizado por medio del uso de paneles solares
- Mejoramiento Continuo de la calidad del producto que garantice un buen rendimiento y confiabilidad.
- Consolidar el producto para proponerlo al mercado internacional

2.- RFID

Durante el año 2010, investigaremos las posibilidades que ofrecen las tecnologías RFID para aplicaciones de registro y control de temperaturas, así como la demanda que puede presentarse en el mercado.

CONCLUSIONES

- Es necesario mantener y fortalecer la entrega de servicios de renta y venta de dispositivos de rastreo e incrementar las ventas mediante los siguientes mecanismos:
 - crear una fuerza de venta directa que atienda los requerimientos del producto/servicio hechos directamente a la compañía
 - buscar alianzas con aseguradoras y empresas relacionadas con la logística y transporte de mercaderías quienes administran las importaciones y traslado de la carga de los clientes
 - ampliar el detalle de servicios en la página web
- Es indispensable generar ventas de servicios de Networking, mediante la prospección permanente de nuevos clientes para lo cual es importante establecer:
 - Alianzas comerciales con empresas tecnológicas quienes por su naturaleza precisan de este tipo de soporte y asesoramiento
 - Buscar nuevos clientes en forma directa

ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros de la compañía establecidos a través el Balance General al 31 de diciembre del 2009 son los siguientes:

ACTIVOS

ACTIVO	DÓLARES
Corriente	5830,22
Fijo	463,08
Diferido	0
TOTAL	6293,30

PASIVOS

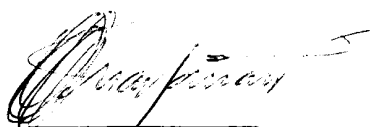
PASIVO	DÓLARES
Corriente	5387,12
TOTAL	5387,12

ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS

Ventas Netas:	U\$D 31,482,62
Costos de Ventas:	U\$D 9.237,93
Gastos Administrativos:	U\$D 19.006,32

Esto es cuanto corresponde al informe.

Me suscribo agradecido por la confianza depositada



Ing. Vinicio Arias
Gerente General
SKYCONTROL ECUADOR CIA. LTDA.

