

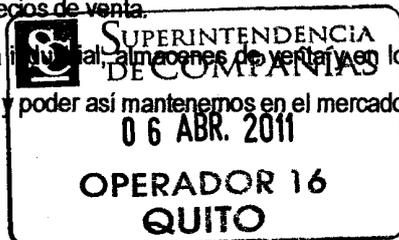
INFORME DE GERENCIA GENERAL

Periodo: Enero a Diciembre del 2.010

Cumpliendo con nuestras leyes, la Superintendencia de Compañías y el SRI, tengo a bien presentar a ustedes socios de VERNAZA GRAFIC CIA. LTDA. el presente informe de labores, para su conocimiento, estudio y aprobación.

En lo económico el desenvolvimiento ha sido casi igual que el año precedente, con la única diferencia y por cierto importante que las ventas netas superaron en USD 372.385,01 ya que el año anterior las mismas fueron de USD 6 887.414,00 y las de este año es de USD 7 259.809,01 se ha logrado superar la meta propuesta desde hace algunos años, que sobrepasa los USD 7 000.000, logro alcanzado gracias a la apertura de nuevas plazas a lo largo y ancho de nuestro país, a pesar de la competencia tanto nacional como extranjera, nos ha obligado a rebajar constantemente los precios de venta.

Hay que destacar los esfuerzos que se realiza en nuestra planta industrial, almacenes de venta en los Departamentos de Importaciones para conseguir costos reducidos y poder así mantenernos en el mercado.

➤ **ADQUISICIONES .-**

Este año hemos tenido que cubrir los valores pendientes de las adquisiciones de maquinarias realizadas el año anterior y que a la fecha se encuentran totalmente canceladas, a pesar de este gran esfuerzo económico realizado por la Compañía, también se ha adquirido para la expansión de nuestra planta industrial una máquina para coser cuadernos con hilo cuyo costo fue de USD 13.867,87; y una maquinaria colocadora de cinta adhesiva en los lomos de los cuadernos cuyo valor fue de USD 15.023,53 completando con esto la gama de cuadernos que se expende en nuestro mercado, esto es, cuadernos grapados, espirales, doble anillo, cosido con hilo y pasta dura, con lo que esperamos más expansión en el mercado. También para agilizar los acabados hemos dotado de una moderna guillotina - Modelo SQZK de 92cm de corte, totalmente automática, siendo su valor de USD 14.027,13

Todo esto se ha logrado a pesar de que nuestro soporte bancario sufrió un inesperado cambio al adquirir el Banco Pichincha al Lloyds Bank, por lo que hubo que transferir nuestra cuenta e hipoteca al referido Banco Pichincha, quienes no conocían de nuestra solvencia y movimientos bancarios, trámites largos y engorrosos disminuyendo la fluidez de nuestra cuenta, además de quedarnos sin un banco que supla esta deficiencia. Inmediatamente comenzamos a tramitar con el Banco Produbanco para conseguir una línea de

Informe de Gerencia General - 2.010

crédito que pueda suplir nuestras necesidades, quienes ya nos conocían en menor escala, abriéndonos las puertas inmediatamente, para garantizar nuestras obligaciones pusimos nuestro local comercial California # 2 de la ciudad de Guayaquil con hipoteca abierta, logrando así la aprobación de una línea de crédito de hasta USD 550.000, lo que nos permite trabajar con tranquilidad, siendo esto el fruto del cumplimiento oportuno que damos a nuestras obligaciones.

AMPLIACIÓN DE LAS BODEGAS EN LA PLANTA INDUSTRIAL DE SANGOLQUI:

Este año fueron aprobados los planos para la ampliación de las bodegas y control de los desechos, cumpliendo nuestro anhelo de dotar de amplitud y facilitar un mejor desempeño de sus labores a nuestra Planta Industrial, cuya construcción la iniciamos en Noviembre del 2010.

SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS

06 ABR. 2011

OPERADOR 16
QUITO**➤ MEDIO AMBIENTE :**

El 16 de Marzo del 2010 recibimos el oficio # MAE-DPP-2010-0194 de parte del Ministerio del Ambiente, en el que nos informan a pedido del Señor Presidente de la República que deben verificar el grado de contaminación del Río Santa Clara, que es parte de nuestro lindero, dándonos un plazo de 15 días para iniciar este proceso, por lo que tuvimos que contratar al Ing. Enrique Lema, técnico en esta materia, e iniciar los estudios y trámites respectivos para conseguir el permiso de funcionamiento de este año, los mismos que a la fecha se encuentran casi concluidos.

Además se está realizando los estudios y trámites necesarios para conseguir el permiso de funcionamiento con el Cuerpo de Bomberos de Rumiñahui, y que hoy a la fecha se encuentra concluido.

➤ UNIDAD TECNICA DE SEGURIDAD SOCIAL .-

Para que la Compañía pueda funcionar de acuerdo a la ley, es necesario cumplir con las disposiciones de Seguridad respectivas, dando las seguridades a los locales de trabajo para proteger a todos los empleados, para lo cual tuvimos que contratar a un abogado especializado en riesgos de trabajo, y cuya contratación la hicimos con el Dr. David Ramos, a quien lo conocemos desde hace algunos años, e inmediatamente comenzamos con los estudios pertinentes dando comienzo a los trámites necesarios, esto implica los diferentes estudios; Contaminación ambiental, radiación, poca o mucha luz, polvo, presión atmosférica, humedad, comodidad para el trabajo, señalización interna de circulación dentro de los locales de trabajo, dotación de cilindros contra incendios, alarmas detectoras de humo, alarmas de siniestro, señalización para evacuación en caso de siniestros, adiestramiento respectivo para estos casos a todo el personal, todo esto tendiente a mejorar las condiciones básicas necesarias, que permitan a los trabajadores tener acceso a las

Informe de Gerencia General - 2.010

seguridades y servicios de higiene primordial y médico especializado, habiendo conformado los Comités respectivos para controlar la buena marcha de todo lo enunciado anteriormente.

Dr. David Ramos

Jefe de la Unidad de Seguridad y Salud Ocupacional

Dr. Jorge Gallegos

Médico Ocupacional - Especializado en Riesgos de Trabajo

Sr. Segundo Haro

Presidente del Comité Paritario Central de Seguridad y Salud Ocupacional (Planta Industrial)

Sr. Edwin Endara

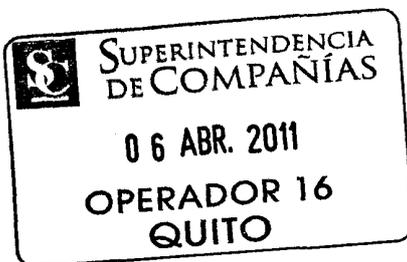
Presidente del Sub-Comité Paritario de Seguridad y Salud Ocupacional (Matriz)

Sra. Erika Donoso

Presidente del Sub-Comité Paritario de Seguridad y Salud Ocupacional (Guayaquil)

Ing. Enrique Lema

Consultor Externo



➤ **DISPENSARIO MEDICO .-**

Para el funcionamiento del Dispensario Médico Laboral hemos contratado al Dr. Jorge Gallegos S. Médico Ocupacional, quien hasta la fecha a levantado las historias clínicas de todos los empleados de Quito y Guayaquil, ha realizado las charlas de primeros auxilios y reanimación cardio-pulmonar, se a realizado le estudio por puestos de trabajo y riesgos laborales, se a realizado atención médica a los trabajadores con enfermedades agudas y crónicas, también se a realizado charlas personales de ergonomía y prevención de enfermedades, salud complementaria y salud física; y se está realizando el estudio para la implementación de equipos de seguridad adecuados para cada trabajador, a todo esto hay que recalcar que la empresa a dotado de un excelente consultorio médico dotado de los implementos necesarios para su buen funcionamiento y que está a la disposición de los empleados todos los días.

INFORME ECONÓMICO DE LAS SUCURSALES DE GUAYAQUIL

Se han incrementado las ventas este año en un 5.04% comparativamente con el año anterior, siendo desglosado de la siguiente manera:

■ Local Av. Del Ejército	US\$ 1 931.560,19
■ Local Clemente Ballén	US\$ 589.991,21
■ Local Parque California	US\$ 267.912,78
TOTAL VENTAS 2010	US\$ 2 789.464,18

Informe de Gerencia General - 2.010

SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS

06 ABR. 2011

OPERADOR 16
QUITO**TOTAL VENTAS 2009****US\$ 2 655.574,14****AUMENTO EN VENTAS AÑO 2010****US\$ 133.890,04**

Esperemos que el próximo año sean mejor a lo obtenido de los locales de Guayaquil y puedan incrementar más sus ventas, ya que existe infraestructura, buen personal y excelente dirección de parte de su Gerente.

INFORME ECONÓMICO DE LA SUCURSAL - QUITO

En este año 2010, las ventas de la Sucursal Quito, has sufrido un incremento en un 13.19%; en ventas de contado se ha reducido en un 4.89%; pero en ventas a crédito hubo un incremento en un 25.16%, siendo estos resultados muy buenos, los mismos que ya son consecutivos por cuatro años. Se ha realizado 20 importaciones cuyo monto total es de US\$ 1 558.396,55 incluyendo productos nuevos; además hay que resaltar las visitas periódicas por parte de su Gerente a las ciudades de Guayaquil, Cuenca, Loja y Machala, con lo que conseguimos aumentar la clientela y ofrecer productos nuevos y de mucha importancia como es la línea de venta de maquinarias.

INFORME PLANTA INDUSTRIAL - SANGOLQUÍ

La producción general se ha aumentado en un 8%, a pesar de haber sufrido desabastecimiento de algunos materiales, tales como papel de 56gr., cartulina para carátulas, provocado por los problemas naturales como el terremoto en Chile, huelgas en Propal de Colombia, inundaciones, escasez mundial de la pulpa y la consecuente subida de precios que han sobrepasado en un 40%, dificultando las importaciones, factores que influyeron directamente en la producción de nuestra planta.

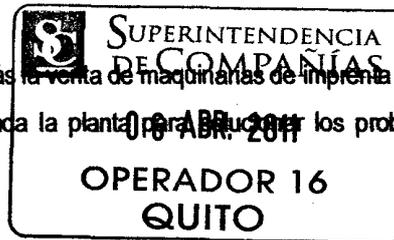
En este año se han incrementado 3 máquinas, que aumentarán para el próximo año la producción para la fabricación de nuevos productos, estas son:

- 1 Cosedora con hilo
- 1 Pegadora de lomos a los cuadernos, y
- 1 Guillotina de 92cm de corte.

Es muy importante destacar que se está implementando el programa de costos, los mismos que facilitarán las labores tanto de la planta como de los diferentes locales.

Informe de Gerencia General - 2.010

La empresa se halla incrementando cada vez más la venta de maquinarias de imprenta y acabados, siendo importantísima la amplia colaboración que brinda la planta para ~~ABR. 2011~~ solucionar los problemas de entrega, funcionamiento y mantenimiento.



INFORME ECONÓMICO DEL ALMACEN ARMERO Y DE LA DIVISIÓN DE IMPRESIÓN DIGITAL

En estas 2 secciones también se han experimentado un considerable aumento en las ventas del almacén de papelería con un **12.84%** comparativamente con el año anterior que fue de **US\$ 1 000.022,15** y este año fue de **US\$ 1 128.433,90**; teniendo para ello 3 agentes vendedores que abarcan Pichincha y varias provincias, además cuenta con un personal de ventas y bodega que se desenvuelven eficientemente.

En cuanto se refiere a la División Digital, también ha experimentado un incremento en ventas del **10.76%**.

INFORME ECONÓMICO DE LA MATRIZ - QUITO

Como en todos nuestros locales, también en la Matriz se ha experimentado un alza en ventas del **3.37%** comparativamente con el año anterior que fue de **US\$ 2 893.353,74** y este año fue de **US\$ 2 896.201,49**; cabe anotar que la Matriz de Quito supe las necesidades a nivel nacional, ha realizado **102** importaciones por un monto de **US\$ 1 601.947,45** mientras que el año anterior fue de **US\$ 1 310.858,36**.

Además con la implantación del Departamento de ventas de maquinarias de artes Gráficas y acabados, su trabajo ha sido intenso en la búsqueda de estas mercaderías, la comercialización y el servicio técnico que hay que realizar, esto conlleva un gran tiempo, tanto de su Gerente como de su personal que siempre están prestos para brindar su contingente.

INFORME DEL DEPARTAMENTO DE VENTA DE MAQUINARIAS Y SERVICIO TÉCNICO

Hace aproximadamente 2 años se creó este Departamento y hoy vemos que florece, pues ya nos entregan resultados satisfactorios, habiendo comercializado maquinaria entre grandes y pequeñas por un valor equivalente a **US\$ 415.726,04**; y a su vez se ha otorgando **40** servicios técnicos, para ello estamos

Informe de Gerencia General - 2.010

creando técnicos y personal especializado; además estamos levantando un censo, en el que disponemos de aproximadamente *4000 potenciales clientes* y que esperamos sean nuestros en un futuro cercano.

También es muy placentero para mí, que la empresa se halle como siempre al día en sus pagos, contribuciones e impuestos tanto a nivel Estatal, Municipal, IESS, etc.

Al compenetrarme con los resultados obtenidos y muy satisfactorios por cierto, de mi parte me hallo muy complacido, por lo tanto debo expresar a todo ese gran personal de empleados y trabajadores, y a ese cuerpo de Gerentes de los diferentes Departamentos mi profundo reconocimiento por brindar a la Empresa VERNAZA GRAFIC CIA. LTDA. ese esfuerzo creador, tan necesario para llevamos por un buen sendero.



Muchas gracias,

Medardo E. Vernaza Jarrín

REPRESENTANTE LEGAL

GERENTE GENERAL

170057827-9