

Quito; Junio 26 del 2018.

**SEÑORES SOCIOS DE
REPRESENTACIONES ARYAN S.A.**

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías, en mi calidad de Gerente General, pongo a su consideración, el informe de gestión de la Administración de la Empresa Representaciones Aryan S.A, durante el ejercicio económico del 2017.

COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO ECONÓMICO:

En el año 2017, continuó la incidencia interna a nivel país por los bajos precios del petróleo a nivel mundial, por lo que el ingreso de divisas fue bajo, lo que afectó nuevamente la economía y el consumo interno. La transición de gobierno y los constantes cambios también generaron incertidumbre que afecta la economía por la baja inversión local y extranjera.

CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL 2017:

Durante el ejercicio económico del año 2017, la compañía mantiene su posicionamiento en el mercado como La Casa del Cierre, por medio de publicaciones y eventos especializados del sector, en medios de comunicación impresos e Internet con cobertura nacional, además de estrategias comerciales que la llevan a estar más cerca del público objetivo.

Los esfuerzos de la dirección se encaminaron en incrementar la rentabilidad de la compañía, dada la situación difícil de la economía del país, entendiéndolo que al ser un año de crisis interna, debíamos fortalecer alianzas comerciales y buscar alternativas de producto de calidad con mejor precio.

La capacitación del personal, ha permitido hacer mejoras en la organización interna; en cuanto a la rentabilidad, se incrementa sustancialmente dado que nuestras relaciones con los proveedores nacionales e internacionales son cada vez mejores.

CUMPLIMIENTO A LAS DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL DE SOCIOS:

Se han dado cumplimiento a las disposiciones de la junta de socios, se han mantenido las acciones de los mismos y se han encauzado los esfuerzos en mantener la compañía como líder en el país. También se cumplió con todas las disposiciones legales y las obligaciones con los trabajadores, además de incentivos por desempeño a todo el equipo de trabajo, por el cumplimiento de objetivos. 

La Dirección se enfocó en realizar mejoras de toda índole, como el cambio de instalaciones en los dos puntos de venta con iguales y mejores precios, y con más facilidades de logística, además de contribuir al mejor servicio para nuestros clientes.

HECHOS EXTRAORDINARIOS EN EL 2017, EN EL ÁMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL:

Durante el año 2017, la compañía se mantuvo en condiciones normales en estos aspectos, y

conservando las fuentes de trabajo existentes. El 2017, aunque fue un año difícil para el país por las múltiples circunstancias adversas, como el bajo precio del petróleo, la transición de gobierno, los escándalos en la política y la baja inversión; logramos mejorar en los aspectos administrativos más relevantes que contribuyeron en la mejora de la rentabilidad en este periodo.

Por el cambio de instalaciones, logramos mejor precio, estabilidad a la compañía y muchos otros beneficios, no solo de imagen, logísticos, sino que permitirá la mejora de los servicios brindados a los clientes; las ventas se incrementaron que es bueno en este escenario, pero el énfasis fue en otras áreas.

COMPARACIÓN DE LOS RESULTADOS ANUALES 2017 CONTRA EL AÑO PRECEDENTE 2016:

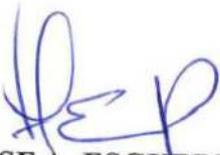
Durante el año 2017, los resultados obtenidos son favorables, considerando la situación del país, lo cual es reflejado en los balances de la empresa, dado que se generaron mayores utilidades a socios y empleados, y la empresa termina el año con un aprovisionamiento de inventarios suficiente para responder tranquilamente al primer trimestre del año 2017. Comparado con el año 2016; el año 2017, fue un año bueno para la compañía, dado que en circunstancias adversas se hizo más rentable y sólida.

RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO A LAS POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL AÑO 2018:

La administración recomienda que se lleve a cabo una estrategia Comercial de fortalecimiento con los clientes e iniciar una campaña de visualización de cara a clientes externos y proveedores, considerar que aunque se supone un año de mayor estabilidad a nivel político, se deben mantener las inversiones moderadas y medidas; como meta se debe mantener la rentabilidad y el posicionamiento de la compañía, como una de las empresas líderes en el abastecimiento de cierres e insumos para la confección.

Se recomienda nuevamente mantener e incrementar las alianzas estratégicas con distribuidores a nivel nacional e internacional, continuar con las mejoras internas. Capacitar el personal en las diferentes áreas de la compañía, elevando sus competencias para asumir los retos actuales y hacerse más visible a clientes y proveedores, para aprovechar las oportunidades del mercado.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido;



JOSE A. ESGUERRA P.

GERENTE GENERAL.

REPRESENTACIONES ARYAN S.A.