

Quito; Marzo 14 del 2014.

**SEÑORES SOCIOS DE
REPRESENTACIONES ARYAN S.A.**

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías, en mi calidad de Gerente General, pongo a su consideración, el informe de gestión de la Administración de la Empresa Representaciones Aryan S.A, durante el ejercicio económico del 2013.

COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO ECONOMICO:

En este año 2013, los cambios con respecto a la política internacional del Gobierno han sido favorables, ya que se mantienen estables las relaciones con los países vecinos, lo cual ha sido favorable para el comercio con estos países, ayudando así en la generación de empleo, existe un ambiente favorable para la inversión y estabilidad del país.

CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL 2013:

Durante el ejercicio económico del año 2013, la compañía ha obtenido resultados favorables, ya que se continua trabajando para el posicionamiento de la compañía a través de la marca La Casa del Cierre, por medio de la participación en la feria Xpotex 2013, en medios de comunicación impresos e internet con cobertura nacional.

Los esfuerzo de la dirección se encaminaron al crecimiento de la compañía en ventas, en rentabilidad y en la capacitación del personal, esto ha permitido mejorar en la organización interna. Se han concretado contactos para alianzas estratégicas, a nivel local, nacional y con proveedores del exterior, con los cuales se están presentando proyectos que para el 2014 seguramente veremos excelentes resultados.

CUMPLIMIENTO A LAS DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL DE SOCIOS:

Se han dado cumplimiento a las disposiciones de la junta de socios, se han mantenido las acciones de los mismos y se han encauzado los esfuerzos en posicionar la compañía como líder en el país. También se cumplió con todas las disposiciones legales y las obligaciones con los trabajadores, además de incentivos por desempeño a todo el equipo de trabajo, por el cumplimiento de objetivos, como fue mensualmente según cumplimiento del presupuesto, que al final de año se cumplió con un crecimiento mayor al 20% según lo proyectado.

HECHOS EXTRAORDINARIOS EN EL 2013, EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL:

Durante el año 2013, la compañía se mantuvo en condiciones normales en estos aspectos, y conservando las fuentes de trabajo existentes. se replantearon nuevos objetivos estratégicos para la compañía, siendo los mas relevantes, tener una expansión en el mercado en cuento al conocimiento de la marca, a través de nuevos socios comerciales en otras ciudades, que a su vez logramos darle una mejor rotación a nuestros inventarios.

COMPARACION DE LOS RESULTADOS ANUALES EN COMPARACION DEL AÑO PRECEDENTE:

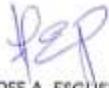
Durante el año 2013, los resultados obtenidos son favorables, lo cual es reflejado en los balances de la misma, la empresa incremento su rentabilidad de un 8% al 11% comparada al año anterior y las ventas también tuvieron un incremento del 20% según lo planificado.

RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO A LAS POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL 2014:

La administración recomienda que se mantengan las estrategias en el incremento de las ventas en sobre el 20%, mantener la rentabilidad en por lo menos 11% y aumentar el posicionamiento como una de las empresas líderes en el abastecimiento de cierres e insumos para la confección haciendo presencia en al menos una feria de alcance nacional como Xpotex 2014 adicional a la presencia en medios masivos de comunicación; dar continuidad en temas de organización, capacitación, el conocimiento de los clientes a través de mejorar las técnicas de ventas del área Comercial y trabajando en el buen manejo de inventarios.

También sugiero realizar una análisis y de ser posible la ejecución de un nuevo punto de venta hacia el centro o sur de la ciudad de Quito. Se recomienda mantener e incrementar las alianzas estratégicas para lograr estos nuevos objetivos planeados anteriormente, lo que llevara por ende a un crecimiento de la compañía. Aprovechando este mejoramiento, a la vez ganando la confianza de nuestros clientes, lo que nos permitirá crecer con ellos.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido, cordialmente;



JOSE A. ESGUERRA P.
GERENTE GENERAL.

