



ASESORIA Y COMERCIALIZACIÓN DE SERVICIOS TECNOLÓGICOS

EMSERTEC S.A.

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE ASESORIA Y COMERCIALIZACIÓN DE SERVICIOS TECNOLÓGICOS EMSERTEC S.A. EJERCICIO ECONOMICO 2012

Sres. Accionistas:

Ecuador cerró el 2012 con un crecimiento sobre el 4.5%. Desde la perspectiva interna, durante el pasado año la economía creció, pero a menor ritmo. Hubo desaceleración del consumo interno como resultado de algunas medidas de control de liquidez tomadas por el gobierno a mediados del 2012. La estrategia de crecimiento de la economía ecuatoriana en los últimos años se ha basado en flujos provenientes del consumo e inversión desde el sector público. El año 2012 las operaciones de EMSERTEC S.A., se benefició de esta decisión del gobierno, aprovechando las oportunidades y ventajas que da el Instituto Nacional de Compras Públicas con resultados que le permitieron enfrentar los gastos que se incurrieron.

Este informe resalta las siguientes cifras de su desarrollo comercial:

1. Los ingresos por ventas anuales en el 2012 por \$ 315M refleja un incremento notablemente con respecto al año anterior, aunque sin alcanzar los niveles planeados.
2. Operacionalmente se estructuró acorde con los servicios entregados, lo que permitió poder solventar los gastos que se fueron incurriendo.
3. A nivel financiero el balance del 2012 presenta las siguientes cifras:

ACTIVO EFECTIVO Y EQUIVAL	12,641.06
CUENTAS POR COBRAR	79,619.83
OTROS ACTIVOS	2,141.46
CUENTAS POR PAGAR	(78,102.08)
ACREEDORES EN NOMINA	(448.04)
BENEFICIOS SOCIALES POR PAG	(2,663.49)
PAGOS FISCALES	(1,826.06)
OTRAS CUENTAS POR PAGAR	(7,219.78)
CAPITAL PAGADO	(1,863.79)
UTILIDAD ANTERIOR EJERCICIO	1,169.45
UTILIDAD DEL EJERCICIO	(3,448.56)

ESTRATEGIA 2013

Durante el 2013, EMSERTEC S.A. ha reforzado su cuadro comercial para enfrentar el negocio de comercialización de productos y servicios de tecnología informática a nivel nacional y mantiene alianzas estratégicas con distribuidores de Marca de estos productos, acompañado de acciones concretas para comercializar con el sector público mediante la obtención de certificación como proveedor de este sector a través del INCOP.

Concluyo con un extenso agradecimiento a todos los colaboradores directos e indirectos, y a los accionistas por su confianza y permanente apoyo recibido.

Atentamente,

Rosa Torres L.
GERENTE GENERAL