

Cayambe, marzo del 2010

INFORME DE GERENCIA

A los Accionistas y Directores de:
FISCELAFLOWER CIA. LTDA.

De mis consideraciones:

Cumpliendo disposiciones estatutarias y formalidades legales, me es grato dirigir a Ustedes para presentar el informe de gerencia correspondiente a la operación de la empresa en el año fiscal 2009.

Los puntos más importantes los detallo a continuación:

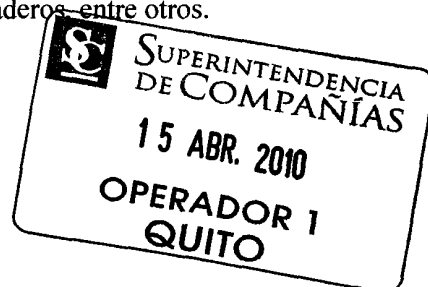
1.- En el año 2009 se la operación de la compañía va en aumento, el total de la cosecha representó un incremento del 58% en el volumen de tallos, es decir se produjeron 2'078.301 tallos lo que representó un cumplimiento del 102% del presupuesto que nos habíamos planteado al iniciar el año. Este incremento obedece también a la madurez que han alcanzado las plantas de las hectáreas iniciales y al incremento de invernaderos y áreas productivas.

2.- Las exportaciones del año se basaron en una estrategia de consolidación y posicionamiento de la marca en mercados de las principales regiones como son Europa y Rusia, sin que esto signifique que se haya dado exclusividad a ninguna de ellas para de esta manera diversificar el riesgo. El resultado de todo este trabajo ha sido que el producto sea de alta aceptación dentro de la cartera de clientes.

3.- A pesar que el año 2009 fue un período difícil para la industria florícola, el volumen de exportación del año significó un incremento del 46% comparado con el año 2008, sin embargo la situación económica mundial hizo que el 2009 sea un año de precios bajos y en ciertos casos de cierre de pedidos pre acordados con clientes, esto hizo que por no venta de 47.230 tallos que tenían potencial de exportación fueran destruidos en finca. El total de tallos exportados fue de 1'817.815.

4.- Los ingresos brutos del año por ventas fueron de U\$ 835.605 lo que representó un incremento del 63% comparados con los ingresos generados en el 2008. Estos montos de ventas se los pudo obtener debido a una estrategia comercial que nos permitió sobrepasar la crisis del mercado internacional.

5.- La empresa invirtió en activos fijos para mejorar la operación tanto de la parte productiva como el apoyo en el área administrativa, es así que se adicionaron activos como: vehículos, equipos, plantas, sistema de riego, invernaderos entre otros.

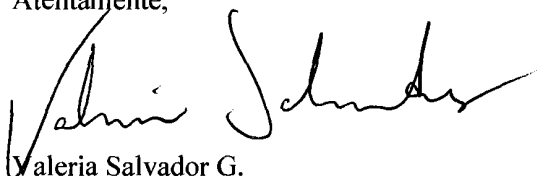


6.- Los resultados del año permitieron hacer por segundo año consecutivo un reparto de utilidades a nuestros colaboradores, esto sumado a nuevos planes de manejo del Recurso Humano, ha logrado mantener un equipo de trabajo estable lo que ha sido un factor fundamental para la consecución de los resultados del período y sobre manera el poder llegar a posicionar la marca en tan corto tiempo y mantenerse como una de las mejores de la industria.

7.- Se han cumplido con las disposiciones dadas por la Junta General de Accionistas y del Directorio.

Agradezco a los accionistas por la confianza depositada en este año y me comprometo a seguir trabajando para el continuo crecimiento de la Compañía.

Atentamente,



Valeria Salvador G.
GERENTE GENERAL

