



**A los Señores Socios:**

**En nuestras calidades de Presidente del Directorio y Gerente General, cargos asumidos en noviembre del año 2006, dando cumplimientos a las disposiciones legales y estatutarias, ponemos en conocimiento de los socios, el informe anual de Presidencia y Gerencia sobre aspectos más relevantes que ha sucedido durante el período 2007.**

**La Compañía inicio sus labores en enero del 2007, procediendo a vender mercadería que se compró localmente y posteriormente se efectuaron importaciones en el segundo semestre.**

**Las ventas se vieron afectadas, ya que se contó con mercadería a partir del mes de junio del año 2007, lo que se pudo adquirir localmente fue muy poco ya que nuestro proveedor local tampoco tuvo el stock necesario.**

**La competencia sobre productos de publicidad esta muy agresiva, dando mayores descuentos y plazos, principalmente en Banners los precios han bajado, la Empresa Finepaper ha tenido que tomar las misma medida, esto afectó el margen de rentabilidad.**

**La falta del stock en el primer semestre afectó a nuestros clientes quienes reclamaban por la falta de atención, en recuperarles para el segundo semestre fue bastante complicado.**

**La situación económica del País afectó al negocio, ya que nuestros clientes no cancelan en los plazos concedidos y esto afecta a nuestro flujo.**

**Para el funcionamiento de la Empresa se adquirió una camioneta para las entregas de mercadería, muebles y enseres, computador, fax, etc, y se arrendó una bodega con oficina**

**En Finepaper estamos laborando el Presidente, Gerente General, Bodeguero, un vendedor y la Contadora.**

#### **INFORME ECONOMICO FINANCIERO**

**El Activo total de la Compañía es de \$ 110.044, los rubros más importantes son: Cuentas por Cobrar \$ 15.809, Inventarios \$ 56.645, Mercaderías en Tránsito \$ 14.548, Activos Fijos por \$ 13.355.**

Las Cuentas por Cobrar el 60% es vencido y el 40% es corriente, existe un retraso en los cobros aduciendo la situación económica del país, sin embargo se está haciendo todos los esfuerzos para recuperar la cartera vencida, todos los valores son cobrables no hay incobrable.

Inventarios.- El inventario al 31 de diciembre del 2007 representa el 51% del activo total, existe un stock para 150 días, durante el año 2008 se tratará de bajar el inventario y hacer rotar de mejor forma.

Los Activos Fijos corresponden a una camioneta para la entrega de mercadería y muebles y enseres.

La compañía tiene en cuentas por pagar \$ 110.044,71 que corresponde a préstamos de terceros, trabajadores, fisco, proveedores locales.

El Patrimonio de la Empresa es de \$ 4.917,37, cuyo capital social es de \$ 1.000 Reserva Legal 391,74, la utilidad del ejercicio después de participación e impuestos es de \$ 3.525.

Las ventas durante el periodo 2007 fueron de 82.331, el costo de ventas de \$ 50.275, los gastos de Administración \$ 12.915, gastos de venta \$ 3.807 y financieros \$ 9.271

Como expectativas para el próximo año, tenemos previsto contratar un vendedor adicional, incrementar las ventas en un 10%, efectuar compras en forma más frecuente y dar una mejor atención a nuestros clientes.

#### CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.

La Gerencia General recomienda a la Junta General de Accionistas que las utilidades generadas después del pago de impuestos, se queden como utilidades retenidas las cuales servirán para futura capitalización, esto nos ayudará a que el flujo de caja mejore.

#### AGRADECIMIENTO.

Agradezco a nuestro Presidente señor Byron Sandoval por el apoyo brindado, al personal que labora en esta Compañía por ayudarnos a ir cristalizando poco a poco nuestros objetivos planteados a corto y mediano plazo.

  
Ing. Jorge Ruiz  
Gerente General  
Finepaper

  
Byron Sandoval  
Presidente Directorio  
Finepaper